

# 解密林园

## 从8千到10亿

从8千元到10亿元，林园是个神话。他的底气来自像词典一般厚的股票交割单，它们是最有力的财富旁证，因此，他讲述起自己的投资故事格外有说服力。在中国股市中搏杀十几年的峥嵘岁月仿佛弹指一挥，简单而又轻松。

顾升/编著



广东省出版集团



新世纪出版社

# 解密林园

## 从8千到10亿

顾升/编著

广东省出版集团  
新世纪出版社

图书在版编目 (CIP) 数据

解密林园：从8千到10亿 / 顾升编著. —广州：广东新世纪出版社，2007.7

ISBN 978-7-5405-3351-9

I. 解… II. 顾… III. ①林园—生平事迹②股票—证券交易—经验 IV. K825.34 F830.91  
中国版本图书馆CIP数据核字 (2007) 第 077162号

---

出 版 人：陈锐军

责任编辑：游少波

责任技编：王建慧

---

## 解密林园

从8千到10亿

顾升 编著

---

出版发行：新世纪出版社

经 销：全国新华书店

印 刷：广东金冠科技发展有限公司

规 格：787毫米×1092毫米 1/16

印 张：10.75

字 数：215千字

版 次：2007年7月第1版

印 次：2007年7月第1次印刷

书 号：ISBN 978-7-5405-3351-9

定 价：25.00

质量监督电话：83797655 购书咨询电话：83795770

---

## 目 录

|                  |     |
|------------------|-----|
| I 股神是如何炼成的？      | 005 |
| II 如何挑选最能赚钱的公司   | 019 |
| III 中国股神 PK 世界股神 | 027 |
| IV 中国股市造神录       | 073 |
| V 质疑林园           | 115 |
| VI 林园面对面         | 131 |



期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

# I 股神是如何炼成的？

从8000元到10亿元，林园是个神话。他的底气来自像词典一般厚的股票交割单，它们是最有力的财富旁证，因此，他讲述起自己的投资故事格外有说服力。在中国股市中搏杀十几年的峥嵘岁月仿佛弹指一挥，简单而又轻松。

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

期货开户与交易 资料整理

## 90年代 绕不开的深发展

2006年的春节前夕，牛市还没有到来，但林园蹦了出来，带着他的“三年牛市论”，同时还怀揣着一个传奇和两大谜团。

传奇到今天已经成为人尽皆知的故事，他从1989年入市，不跟庄，不开“老鼠仓”，甚至很少透支，光凭自己的天赋异秉，16年来把股票从8000元炒到了10个亿。

谜团到今天还是谜团，很少人能够想明白，他为何主动找到媒体要把自己的

财富和致富秘诀公之于众。另一个则是，他逢人就借钱，而且狮子口大开，来者不拒，有多少借多少。



2001年5月的深圳。

这名个头不高、自信心爆棚的陕西中年人，在媒体上看来光鲜靓丽，有自己的如意算盘，有执行力，且决心已定就坚持到底。他当着圈内众高手大胆预

言，“未来3年，中国股市将迎来前所未有的大牛市！财富会向资本市场快速聚集！更多的富翁将从这里诞生！我已全面进入战备状态，满仓加透支！我要做全世界最贪的人！”语毕，他朗声大笑，一张国字脸上，眉毛和眼睛挤在了一起。

林园的底气来自像词典一般厚的股票交割单，它们是最有力的财富旁证，因此，他讲述起自己的投资故事格外有说服力。在中国股市中搏杀十几年的峥嵘岁月仿佛弹指一挥，看似简单而又轻松。

2006年3月4日，林园在媒体发表了《林园：中国股市催生的亿万富翁》一文后，这个主动站出来讲述自己投资致富故事的人一夜成名。在强大的网络世界中，林园成为议论的焦点，称林园“股神”者有之，怀疑“林园神话”是子虚乌

有者亦有之。

在著名的闽发证券论坛上，有一篇名为《林园其人、其事及其投资组合》的帖子，该帖分析指出，1989至1992年，林园的资本从8000元到1000万元，增值近1250倍；1995至1998年，从1200万到12000万元，增值9倍；1999至2005年，资本增值2.33倍，达到4个亿。最近又传其财富已达10亿。因此，林园真正能称上财富奇迹的阶段只在最初的1989至1992年，这一阶段正处于中国证券市场建立前后，原始股动辄就有十几倍的涨幅。但这些只是资本增值的奇迹，与严格意义上的股票投资无关。对林园来说，真正具有分析价值的阶段应从1993年的1000万开始，1993至2005年的40倍增长比1989至2005年的5000倍增长更具实际意义。因为，林园由最初的1000倍放大后能一直在证券市场上“活着”，并继续保持优异的回报，那么，他便是见证中国资本市场变迁和财富聚集的最好活化石。

一位投资界人士说过：“从林园身上我们看到了价值投资的成功，我们与林园共处在同一个市场，共同面对同样的股票，只要找到成功的途径，那成功就是可以复制的。”

1989年左右，林园在深圳博物馆工作，有朋友告诉他，深圳有股票交易了，让他去交易所看看。“那时候交易所很冷清，没什么人。反正我也没什么事，就天天去看，看着看着就看出点感觉来了。”然后，他凑了8000元钱买了深发展，一股86元。到1989年年底、1990年年初的时候，市场热了起来，深发展拆股，一股拆成32股，涨速惊人，一直涨到每股100多元。他在深发展那里赚到了第一笔钱，资产上升到120万。在90年代，这是一个足以令人兴奋的数字。而林园却淡然处之，因为当时有很多人都赚到了大钱，就像参加深发展400人股东大会一样，1/400的感觉并不能让人有多么的激动。也是在这一年，27岁的林园开始第一段婚姻经历。

关于深发展，老股民张先生回忆：“深发展刚上市时（1992年），20元一股都没有人敢买，还要动员党员干部带头去买。有人投了1万元持股，早已经变成了

百万富翁。”

一份1997年的报纸曾这样报道：深发展发行原始股时自愿购买的人很少，政府就要求党员带头支援国家建设。某单位为完成发行任务，规定凡认购者每股个人出钱0.5元，单位补贴0.5元，非党员每人1000股，党员须认购2000股。

结果是很多稀里糊涂买股票的人却成了最大的赢家。

当时股市还是“T+0”，而且没有涨跌幅限制，一只股票经常大起大落。“当时朋友买的‘东北电’，一天内涨了100%。”张先生说。

1994至1995年间，也就是深发展上市两年后股价低徊的一段时间，林园以12元买入这只在原始股时代就让他获益匪浅的股票，并在1996年底至1997年初期间，以大约40元价格出手，斩获颇丰。

深发展在1997年以后连续跌了8年多，导致期间买入并长期持有者亏损严重，这是二级市场风险。现在看来，深发展的向上复权价至今仍有90多元，原始股持有人还是挣了很多钱。不少业内人士笑说，自1997年以来，深发展（这只股票）有较大的二级市场风险，但没有IPO风险。

有人说，在那个特殊的年代，不是选股票的问题，而是敢不敢买的问题。当时市场上没有长期投资的概念，常常是当天进出。股民完全是在听小道消息决定是否进出，谈不上技术含量。

在中国股市的那个特殊年代，持有原始股无疑是最迅速、最有效的发迹之路。

以1992年为分界点，可以看出一些有趣的事情，持有沪市原始股的投资者，1992年以前的被套风险为6.06%，持有1992年原始股，被套的概率达到15.38%。

接下来两年的新股发行又给了林园机会，他到海南、上海等地买内部职工股，又赚了不少钱。此外，他还大胆而幸运地收集到了大量锦兴、琼民源、深华新等原始股，它们上市后均翻了十几倍，到1992年，林园的股票市值已超过1000万元。

对于自己的第一个1000万，林园回忆说，当时的感觉就是：终于可以不工作



1992年深圳“8·10”股市风波中，专程从江西赶来的小伙子被“请”出队列，他手攥身份证和钱绝望地喊道：“我排了两天两夜的队啊……”(FOTOE)

了！这种平和的低调的心态，倒是非常符合林园对于“有钱”的认定标准——10亿美元，1000万似乎并没有带给他太多的感触。

那是中国股市刀耕火种的年代，当时的深圳只有4家营业部，交易所还没有成立，报价是用小黑板手写，股票交割是标准的一手交钱一手交货，而且每天可以进行无数次买卖，甚至根本不受营业部营业与否的限制。

那也是最平民化的年代，草莽英雄一夜暴富根本不足为怪。中科创业的朱焕良等人，传说那时候都是与林园在同一个屋檐下进出的。

1993年2月之后，股市进入第一波熊市，而房地产市场却迎来了热潮。幸运的是，林园恰恰在这个时候转战房市，一去就是两年。仅仅凭借直觉，林园觉得应该是暂时退出的时候了，他自己也从来无法解释清楚，当时为什么会毅然决定离开股市，只觉得股票供应量太大，资金不够用，所以感觉要跌。他就把手中的股票全部卖出去，离开了市场。

1994年7月29日，上证A股指数从最高1640.71点跌至321.2点，这是真正的熊市。当时大部分股票市值都是两三元左右，10元以上的寥寥可数。中国股市目前为止真正惨痛心扉的熊市有两轮，另一轮就是始于2001年6月，结束于2005年年中的漫漫熊途。

1993年熊市，倒下了一批曾在原始股市场挖到第一桶金的豪杰。当年的管理层曾命令券商死守777，典型的护盘股票申能股份，每天开盘便打出100多万的巨单守在8.18元，从而促成了两次中级行情，一次次级反弹。

长达4年的“大熊”压垮了很多散户和机构，而林园却毫发无损，安然脱身。

用林园自己的话来讲，每次熊市脱身，都不是自主选择的结果。“我只是选择优秀的公司和股票，如果实在找不到合适的，就决不投资。我有自己的投资铁律，这使我每次可以在股市长期走低前脱身。”这正是所谓“不战而胜”。

从股市脱身的林园转向了其他领域，但却没有太大的收益。1994年底，股市出现复苏迹象，林园也发现了“值得投资”的股票。他将前两年投入房地产市场

的资金陆续撤回。投资再入佳境的时候，林园的婚姻却走到了尽头，并险些由此引发当时深圳最大的离婚财产分割诉讼，诉讼标的 3000 多万元。

从 1996 年初的 500 多点，上证 A 股指数蹿升至 2001 年 6 月 14 日的 2245.44 点。

林园所谓“抓龙头中的龙头”策略这一次有了充分的体现：1996 年底开始以 22 元买入四川长虹，约半年后以每股平均 60 元以上价格卖出，当时他各个账户上的长虹总计有 100 多万股，仅此一项就为他赚了 4000 多万元。

老一辈的知名股评家黄健华回忆：“1996 年到 1997 年，特别是 1997 年香港回归前后，股市投机性很强，政府为了打压这种投机行为，上了很多的新股，当时可以说炒新股必赚。”

也许林园的婚姻和他的财富以及中国股市的发展属于同步，1999 年，他第二次结婚。

## 离开熊市 一切都是直觉

股市继续向前，但是在闭着眼可以赚钱的大形势下，高收益会让人们有些盲目。不过这一次，“不战而胜”的林园再次明智地发现，投资股市的人们已经抛掉了所有的基本面，甚至技术面；而自己却又一次发现难以找到合适的公司和股票。所以，自 2000 年以后他就开始从股市撤出资金，而在股市达到顶峰之前，他已经全身而退。

他日后回忆起这段时间，认为自己是做了正确的事。“1994 年底，有朋友拉我去上海做房地产，我就去看。看着看着发觉不对劲了，钱好像开始向股市回流。我立马套现，先拿了 1000 万入市。”事实证明他回来的时机正好，可遇不可求。上证指数在跌到 300 多点的谷底后，开始反复盘升，到 1996 年初终于拉开了大牛市的序幕，直至 2001 年 6 月达到历史最高点——2245.44。

牛市中，林园的主力品种比较明确：深发展和四川长虹。这正是那波牛市启动中功不可没的动力引擎。据林园称，当时他以每股 12 元买入深发展，再以 40

元左右卖出。在他主动曝光，一夜成名后，有大队记者寻访了他曾驻扎过的4家证券营业部，发现在上百米的流水单里，流出来的都是他的漂亮操盘手法：1997年1月28日以25.46元完成了第一笔交易，当年5月该账户总计买入56.2万股长虹，均价在25块多。至7月22日，长虹的仓位减少到15万股，其余股票均以60元以上的价格卖了出去。林园说，当时他各个账户上的长虹总计有100多万股，最多的一天曾给他赚出了一个奔驰车队。

那一轮牛市到今天都还被人记忆犹新，几乎是闭着眼买股票就能赚钱，因此当时的时髦用语叫“搏傻”，意思是只有最傻的人，才能攥紧股票，赚到盆满钵

溢。记者们惊异地在交割单上看到，当时林园也频繁操作，但几乎从未失手过。几年下来，他盈利水平在9倍左右。



1992年，深圳某交易所门口，市民排队抢购股证后留下来的废弃物品与垃圾。(FOTOE)

在漫漫5年熊市到来之际，林园又奇迹般地全身而退了，2000年前后，他在股市边打边撤。2001年初，当上证指数一路不回头地到达2100点，林园却头

也不回地全线撤离了A股市场，逃掉了迄今为止的股票历史大顶！

林园称，脱离股市这3年去投资了房地产等其他实业领域。然而，他说过对其他的领域根本难以提起兴趣，也不愿提及所开发的地产项目。我们在谈话中，他无意间表现出了对于国外股票市场的熟悉。恐怕，这不仅仅是兴趣和其他或有或无的原因吧。

## 新目标 朝10亿进发

2001年到2005年，黎明前的黑暗里，南方证券倒下了，德隆系倒下了；基



金来了，QFII 来了，股改启动了。

“如果不考虑 IPO 等将造成的负面影响，两三年内大盘指数将冲高至 5000 点！”

“95%股票估值仍然高，所以还要跌！但是我买的股票将会翻几倍，即便大盘不涨，我的股票依然会涨！”这是林园 2005 年底开始，接受媒体采访时多次“狂妄”的预言。林园的胃口和信心似乎明显放大。

这次重回 A 股，林园的资金已经达到了近 1.7 亿的规模；并且，主要采取组合投资的方式，每种组合投资规模可高达千万，所投资的股票数量也明显上升。在这轮投资中，他的重仓股主要是贵州茅台、五粮液、铜都铜业、云南白药、招商银行、宝钢、武钢、万科、中原高速等“准龙头”股以及可转债。

到目前为止，林园的这些投资所带给他的财富，已经不止 4 亿元了。因为在 2006 年第一季度开始的这次行情中，他的投资差不多每天都在增值。在财富不断增长的同时，林园却又一次恢复了单身的“幸福生活”。

在林园的叙述中，人们听到的是比普通人更为平常的生活。他承认，自己很少和朋友一起吃饭，也就很少有买单的机会；他的朋友们的慷慨反衬了他的吝啬。他的几辆车，甚至于手机和手机费都是朋友们“友情赞助”的。

2003 年底，他出人意料地杀回了 A 股市场，带着旁人都无法理解的勇气。当时上证指数在 1300 点左右。熊市把所有人套在无底洞里，谁也看不到尽头，林园竟三下五除二，将全部资金换成了股票。一份盖着联合证券某营业部柜台查询业务专用章的股票对账单已经成为林园的战绩之一，这份在上百名记者面前公示过的单据上清楚陈列着林园的部分仓位和投资组合，其中包括：G 千金、贵州茅台、G 万科、云南白药、G 铜都、G 铸管、招商银行、马应龙、东阿阿胶和丽江旅游。截至 2006 年 2 月 6 日，市值累计达到 8417.6 万元。而另一份传真显示着他在另一家公司的股票组合，截至 2006 年 1 月 24 日，总市值为 3957.2 万元。

林园得意地告诉所有股民，他当时入市资金有 1.7 个亿，两年来增值 140%，

到2005年底市值已达到4个多亿！

无论牛市、熊市，甚至是初创时的乱市都可以赚钱，林园不能不叫人吃惊。

林园是个彻头彻尾的实用主义者和商人，在一次电视访谈中，他用一句话概括自己的消费和投资的原则：只买性价比最优的东西！换句话说，以最低的价格买到最好的东西。成都经济电视台的主持人吕冲采访过林园，他承认，林园的投资方法让人耳目一新，但未必每个人都能学到，“在我给林园做节目的这一个月，我看了他在成都这边账户的对账单，G铜都、五粮液、贵州茅台，近一个月利润增长20%至30%，贵州茅台更是两个涨停板。他的‘熊市做长线，牛市做短线’的提法让人耳目一新。因为即使牛市，能够悟到翻一两倍的大牛股还是比较少见，如果能够把握好短期强势，利润是很惊人的。在生活上，林园比较吝啬。有一个阶段，他赚了2000多万元，证券公司老总让他请客吃饭，汽车开到了一家较为有名的餐馆前，一听在这里吃一顿要花两三千元，他马上让车调头去了一家普通餐馆，吃了两三百元了事。他身上穿的衣服和裤子没有一样超过100元。”

有人专门研究过林园的投资组合，发现最突出的特点就是，当初买入时这些公司的市盈率（PE）都非常低，例如铜都铜业、新兴铸管、赤天化、中原高速等。“它们股改后的PE都只有五六倍。我可以大胆地说，上证指数哪怕跌破500点，这批股票还能赚1倍。原因很简单，太便宜了。”林园承认，不排除市场暴跌殃及池鱼的可能，“但今年内一定能赚钱，不信你等着看吧。”

当然，林园绝不是个只买便宜货的股民，只要公司足够优秀，再贵的股票他也敢买，譬如贵州茅台。这是尽人皆知的“贵族股”，是中国内地两市最贵的股票。“2003年我23块钱买它的时候，PE是17倍。我算过它未来3年的账，每年都有15%的复合增长，按当时的价格算，到2006年PE就降到10倍了，这还不算提价的因素，根本不算高。”后来，从一份公布的流水单上看到，茅台涨到三十七八块的时候，林园还在一路买进。

可以说林园的原始积累是幸运的，但是他后来的成功，却离不开他的“认真”。

套用他的一句话，就是16年炒股积累的经验、判断能力、耐力、对市场的悟性和思维方式等因素，缺一不可。凭借这些，林园创造了16年年复合增长98%的神话。

林园对每一项投资的认真程度都是有口碑的。

他是第一个调研赤天化的投资者，在贵州的盘山公路上来回跑了14个小时；为了投资宁沪高速，他竟把沿途的大中城市都考察了一遍；调研招商银行的时候，他硬是走遍了利润最大的几家分行，让银行的董秘都瞪大了眼睛；他会在商场的货架上对比五粮液和茅台，看谁卖得好，来决定投资仓位分布。

林园现在投资的股票只有20只，如贵州茅台、铜都铜业、招商银行、云南白药等，重仓的也就5只。但是对20家公司，他心里都有一本账：“我的脑袋里有一笔账，我能给公司算出三年的账。每个月我还会对公司的盈利状况等财务指标进行跟踪。算不清账的公司，我是不会买他们的股票的。”

林园的“资本积累”大多来自龙头股，这就是他赚钱的秘诀——买股要选好公司，选龙头。“中国股市是目前世界上最有投资价值的市场，而且现在是股票市



在20世纪90年代的深圳特区，炒股是人们热门的赚钱方式。

场十几年来最便宜的时候。虽然只有 90% 的公司是赚钱的，但我选的那 20 家公司，市值就占了两市 1000 多家公司总市值的 60% 到 70%，盈利总额也超过两市 1000 多家公司的 70%，买股票就一定要买这样的公司，这些就是行业的龙头。”林园说，“比如乳业的龙头就一定是伊利和蒙牛，钢铁业的龙头就一定是宝钢，而白酒业的龙头则非贵州茅台莫属了。”这就是他一贯的投资思路。

贵州茅台现在是林园的重仓股，2003 年，他建仓买进的时候，股价是 23 元。他曾经去到公司进行实地调研，了解到公司库存的老酒有 5 万吨，“按每吨 70 万元的价格计算，价值达 350 亿元，加上公司之前投入的技改费用、固定资产、土地等等，贵州茅台净资产额超过 400 亿元，还不算公司的品牌价值。当时我算了一笔账，即使公司的股价去到 60 多元，那它的总市值也就 200 多亿元，公司的价值被严重低估了，于是我就大举买进茅台。”林园说。

后来，茅台涨到 37 元的时候，林园还在加仓，直至到仓位的 50%。股改完成后，林园持有的贵州茅台股份已经超过千万股，复牌“除权”后，公司股价拉了两个涨停板，两天就为林园进账过亿元。

### “我喜欢钱，所以我赚钱。”

林园的商人本色还有另一个体现——不熟不做。十几年来，不算那些牛市中做着玩的短线品种，林园买来买去的重仓股就是那么三五个行业，十几只股票。“拿茅台来说，它一年的产量就那么多，产多少销多少，又不会降价，所以每年能赚多少钱很好算。”因此，从 1994 年第一只酒类股古井贡上市开始，林园就关注这个行业，后来陆续买过泸州老窖、贵州茅台和五粮液。

医药股也是林园最青睐的，因为他是学医出身。同仁堂、云南白药、东阿阿胶、马应龙等等，都被林园看好并持有，有的还被列为未来随时增持的品种。

另一类是公路股。道理不言自明，一条路上跑多少车，收多少钱，可以算得明明白白。以前，林园在宁沪高速上赚过大钱，后来又把目标瞄准了中原高速。

林园持股的企业有很多共性：零库存、现金流好、利润额大。“那些每年只赚几百万、几千万的公司你就不需要买了，它们大多属于竞争行业，拼到最后就是打价格战，赚钱太累了。股东又能分享到什么呢？要买就买能赚几个亿、十几个亿的公司，这些公司多硬朗！”这是记者头一次听人用“硬朗”来形容企业。

2004年前后，由共同基金演绎出的核心概念：民族品牌加自主定价能力，是当时最流行的考察企业核心竞争力的两大标准，林园恰恰与之不谋而合。

很难理解林园为什么说自己要做全世界最贪的人，就过往看他是个知道进退、懂得见好就收的聪明人。有人说，在股市中赚钱容易守住难，抄底容易逃顶难。这或许是人性弱点使然吧。但问起林园如何应付股市危机保全自身时，他的反应令人瞩目。“危机？有什么危机？我没觉得。”一个在危机来临之前懂得抽身而去的人，对危机是没有切肤之痛的。

“股市初期，股票严重供不应求，上市就涨。到了1992年下半年就不同了，国家说要增大发行量。我觉得价格要下来了，所以就不做了。快到2001年的时候，大家炒股票以流通盘有多大做标准，盘子小就狠命炒，我觉得这早晚要出事，所以就慢慢退出了。”

林园的自制力也是他能守住财富的关键。他说，他卖了的股票经常还能够涨很多，但他从不后悔，天底下的钱是赚不完的。

现在，他最日常的工作就是全国各地的调研，往返于各地的证券营业部大户室，其中北京5个、深圳3个、成都1个。

我们所看到的或许是林园“股道”背影，一个突然高调出现的传奇故事，衬托在一个平常得不能再平常的陕西人身上，接下来的会是什么呢？



## II 如何挑选最能赚钱的公司

林园不会去太关心大盘，只关注公司。龙头股、优质的小盘股应成为板块选择的重点，他的口号是“买入全中国最能赚钱的公司”。

## 好股票的财务指标

一只股票能不能入手，林园认为，利润总额的绝对数是关键的判断标准，它能直接反映企业的“赚钱能力”，它和企业的“每股收益”同样重要。

林园要求自己买入的企业年利润总额至少都要赚1个亿，若一家上市公司1年只赚几百万元，那这种公司在他眼中不屑一顾，还不如一个个体户赚得多呢。例如武钢、宝钢每年都能赚上百亿元，招商银行也能每年赚数十亿元，这样的企业和那些“光吆喝不赚钱”的企业不是一个级别的，它们才是真正的好公司。

通过这个指标，林园选的重仓股就是从利润总额绝对数量大的公司去选的，至于每股净资产他并不关心。

林园坚信一点，能够赚钱的净资产才是有效净资产，否则可以说就是无效资产。比如说有人对一些上海商业股净资产进行重新估值，理由是上海地价大涨了，重估后它的净资产应该大幅升值，问题是这种升值能不能带来实际的效益，否则就是无意义的，最多也只是“纸上富贵”。

净资产收益率高说明企业盈利能力强。2003年林园买入贵州茅台时，若除去贵州茅台账上的现金资产，其净资产收益率应该为80%以上，实际上就是投资100元，每年能赚80元。林园对招商银行北京分行的调研也发现其净资产收益率高达53%。这个指标能直接反映企业的效益，林园选择的公司一般要求净资产收益率应该大于20%。净资产收益率小于10%的企业不在考虑之列。

还有一点在林园看来至关重要：产品毛利率要高、稳定而且趋升。此项指标能够反映企业产品的定价权。若产品毛利率下降，那就要小心了——可能是行业竞争加剧，使得产品价格下降，如彩电行业，近10年来产品毛利率一直在逐年下降，而白酒行业产品毛利率却一直都比较稳定。

林园的标准是选择产品毛利率在20%以上的企业，而且毛利率要稳定，这样做就可以给企业未来的收益“算账”，增加投资的“确定性”。

至于应收账款，有两种情况。一种是可以收回的应收账款，比如新兴铸管，





上海浦东新区。机场、港口、高速公路等都是具备巨大发展机遇的行业。

其应收账款都是各地的自来水公司的延期付款，这么多年都能够顺利收回；比如云天化的应收账款也是由于和用户的货到付款形成的，都是能收回的。另一种情况就是产品销售不畅，此类状况需要当心。

企业的预收款要越多越好。预收款多，说明产品是供不应求，产品是“香饽饽”或者其销售政策为先款后货。如贵州茅台长期都有十几亿元的预收款，这个指标能反映企业产品的“硬朗度”。

## 怎样判断牛股

林园概念中的牛股是选择一种类似赚钱机器的公司，他坚持认为，股市3年上大台阶是必定的，不管是牛市还是熊市，3年的财富就是要大幅度地增长。股民重仓的品种要涨15倍到20倍之间，如果没有这个涨幅，人们3年的财富是不

能上大台阶的。

怎么才能选到涨15倍以上的股票呢？林园也在投资的过程中慢慢摸索，他发现凡是大涨的股票都是有一定的特点的。不管是财务指标还是企业的规模上，它都有标准在其中。“我相信接下来这些3年能够涨15倍到20倍的大牛股，自有它的画像，我给它定了这个标准，财富就从我这里产生。所有的1000多只股票，我研究的就20家，没有超过20家。那么我的思路是什么？我就把别人的思路拿过来，到我这20家里面来决战。”林园说。

作为一个商人，林园的体会是：要制造不平等的体制，如果他跟别人的信息都是平等的，他就会告别股市，因为他手中的人脉和信息远远超过普通股民，因此，他更有判断牛股的资格。林园认为，中国企业有中国的具体情况，员工没有高工资，领导群一换可能这个公司就不行了，所以依靠领导，风险是非常大的。他提出来的理论就是傻子都能经营的公司才是最好的公司，不管领导换谁，不管国家宏观经济怎么走，企业都能赚钱。林园统计了一下在2005年之前，他曾购买过股票的20家公司所创造的效益，占整个1000多家上市公司的50%。他持有时间最长的股票到目前为止是五粮液，但是这只股票每年都创新高，这就说明了问题，它就是一个赚钱的机器。

不是每个公司都有涨15倍、20倍的素质，这样的公司必定具备一定的特征，林园简单地把它们归纳为“三小两大”：小股本、小投入，投入是小的，产出是非常大的，利润是非常大的。产出无限、投入无限，它的增长不是靠投入拉动的。

## 介入的时机

林园认为，在股市上要追求稳定的复合增长率。他算了一笔奇妙的账：假设一个股民最初投入1.5万元，只要每年保证20%的增长，40年后，这人就将成为亿万富翁。

如何选股呢？林园拿出了“体己”的选股思路。

注重上市公司的财务指标。投资者需要关注的包括：每股年盈利至少应该在0.2至0.3元以上。每股净资产，需要关注，但并不一定很在乎。公司市盈率水平不要超过25倍。企业现金流充裕，企业毛利率至少应在18%以上。

投资者要选择能持续盈利的公司。选择知名品牌，选老字号公司；选没有竞争对手的公司，如机场、港口、高速公路等；从企业的投入产出比来看，投入一定，而产出很大，甚至产出无限的公司最理想。而对于企业要随着市场的扩大不断追加投资的公司，他则认为缺乏吸引力。像林园热衷的旅游股黄山旅游，旅游人口每增加7%，相应的盈利则增长30%。

不问现时股指是多少，不作大盘走势预测，只注重选股因素，这是林园一直强调的基本投资理念之一。然而，究竟何时是介入投资的最佳时机，林园则以自身的投资经历作解。

2003年，他几乎是满仓买入3只股票：贵州茅台、五粮液、云南白药，其基本思路就是选择在知名品牌被低估的时候买入。当时市场的平均市盈率在40倍以上，而这3只股票的市盈率都只有20倍左右，在国际上这样的公司市盈率一般都在50倍左右。实际上，像五粮液，他8元多买进，很快股价就涨了一倍。

2005年4月，他拆借了1.5亿元买入招行转债。为什么会选择在此时介入招行，林园作了详细解释。他一直认为，招行是一个好公司，一直想买，但是对于招行的盈利模式，林园坦承看不清楚，到现在为止，他已经花了相当多的时间把招行在全国各地的分行及主要客户了解了一遍，但他仍然认为，这是他所投资的股票中确定性最差、风险最大的一只。他买入时的平均价为102.5元，直到招行股改前，转债价格仍然是102元左右。但是股改后，转债一下让他赚了30%。他坦言：“一下把我给救了！”到2007年4月，他所持有的招行成本约为4.12元，而市场价格已到了9元以上。

林园买入股票时首先要满足价格合理或者低估，而多数情况是价格低估的股票又不涨。事实上，他也不知道它们什么时候能够上涨。

这种等待的时间对于每个人而言也是非常难熬的，要有非常坚韧的毅力，抛弃各种市场的诱惑。不过，事实表明：林园买入的个股，它们的股价不会随市场变化而大幅涨跌，它们的股价总是在10%内波动。例如，他在2005年4月买入招行转债，当时买入平均价为102.50元/股，到2006年初股改前它的价格仍为102元左右，在近一年的时间内，它就在101至120元之间波动，林园也只能“等待”。

2006年5月林园又买入G沪机场（现上海机场），平均价为13元/股，G沪机场在近几个月时间内也是在12至15元之间波动，林园同样只能等待。他相信，只要看好一只股票，要随时做好长期等待的准备。

林园目前真实组合是贵州茅台、五粮液、云南白药、招商银行、上海机场、铜都铜业、黄山B等股票组合。即使在股市下跌时，他的总市值也是在相对高位稳定的。他在买入这个组合时，就已经充分考虑了各种因素，这里面有能保证高派息、低市盈率的个股（铜都铜业、新兴铸管），能持续上涨的高增长个股（上海机场、民生银行、招商银行、黄山旅游、瑞贝卡、丽江旅游），品牌个股（东阿阿胶、马应龙）。这样的组合的结果会是：当大盘下跌时，他的组合也有上涨的个股，以达到总市值相对平衡。过去的事实是，当大盘下跌时，组合的总市值也不一定跌，这样才能“满仓持有”。

## 值得看好的行业

招商银行、中集集团、江中制药、伊利牛奶、瑞贝卡等都是林园看好的行业代表。它们在市场竞爭中能够成为强势企业，表面上看它们所处的行业及产品并没有什么特别，为什么它们能胜出？它们的优势在哪里？林园坦承，在全世界范围内，目前最想赚钱的就是中国人，他们不怕辛苦，这就使得中国市场的竞争力非常强。“也许有人说，中国制造的产品质量不高。我的研究发现，这个因素不重要，比如说上世纪50年代，日本的产品都被认为是不好的，但今天却是高质量的代表，制造业的发展是有一个过程的。”他认为，这从侧面说明了一个道理：**真正在市场上搏杀出来的企业都值得长期追捧。**随着消费的升级，这些已经形成

品牌的强势企业，会渐渐增加它们的产品毛利率，会使它们的利润有超预期的增长，它们就像出了山的虎，会更猛。对这些公司，股民应该对它们进行密切的跟踪。

此外，林园对大市十分看好，在他看来，一些权重股的估值还很低，比如机场、港口、高速公路、银行、旅游等等。比如招行和黄山旅游都是高速成长的公司，现在的估值明显低了，这些公司的上涨肯定能带动大盘往上走。接下来，汽车、航空等行业都会发展，高速公路、汽车、钢铁等行业都将获得巨大的发展机遇。相应的股票都应被长期看好。



2002年6月，第7届北京国际汽车工业展览会在北京国际展览中心举行。

有一点值得注意，林园的投资组合中所选的公司，都是在其所处的行业中的龙头老大。“如果有老大，就不选择老二。”只有在老大与老二分不清楚时，林园才会根据情况做适量的配比。

林园认为自己所指的行业龙头不光是指该企业的营业额、利润总额等财务指标，而是结合其品牌形象、成长性等综合分析作出的判断。也可以简单地认为，它们都是人们认为该行业最好的公司。贵州茅台、五粮液两个公司各有长短，林园也分不清楚老大与老二，他就会采取这种组合方式。

为什么要选择行业中存在有老大的企业投资，因为只有行业中出现老大，才会有垄断利润。“否则，行业仍处于激烈竞争阶段。如目前的家电业，你根本无法确定谁是行业龙头，这时这个行业一般也不会有较好的毛利率，那么它的盈利确定性也不会高。我不会选择这样的公司买入。”林园解释。

做期货的门槛并不高，只要你有钱，你就可以做期货。但是，做期货的门槛并不低，因为期货的门槛是知识、经验和资金。如果你没有这些，你就不应该做期货。期货是一个高风险、高回报的市场，它需要你有足够的知识和经验来应对市场的波动。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。期货是一个需要长期投入和耐心的市场，它需要你有一定的资金实力。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。期货是一个需要长期投入和耐心的市场，它需要你有一定的资金实力。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。

期货的门槛并不高，只要你有钱，你就可以做期货。但是，做期货的门槛并不低，因为期货的门槛是知识、经验和资金。如果你没有这些，你就不应该做期货。期货是一个高风险、高回报的市场，它需要你有足够的知识和经验来应对市场的波动。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。期货是一个需要长期投入和耐心的市场，它需要你有一定的资金实力。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。



期货的门槛并不高，只要你有钱，你就可以做期货。但是，做期货的门槛并不低，因为期货的门槛是知识、经验和资金。如果你没有这些，你就不应该做期货。期货是一个高风险、高回报的市场，它需要你有足够的知识和经验来应对市场的波动。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。期货是一个需要长期投入和耐心的市场，它需要你有一定的资金实力。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。

期货的门槛并不高，只要你有钱，你就可以做期货。但是，做期货的门槛并不低，因为期货的门槛是知识、经验和资金。如果你没有这些，你就不应该做期货。期货是一个高风险、高回报的市场，它需要你有足够的知识和经验来应对市场的波动。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。期货是一个需要长期投入和耐心的市场，它需要你有一定的资金实力。如果你没有足够的资金，你也不能做期货。

# III 中国股神PK世界股神

这是个属于股神的神话时代。

从中国第一代股神杨百万、赵笑云到今天的林园和带头大哥，无论是创富速度和投资理念，都已经进入了一个极速升级的年代。

不久前，美国《纽约时报》评出了全球十大“股神”（顶尖基金经理人）。股神巴菲特名列榜首，富兰克林坦普尔顿基金集团有三人入选，分别是约翰·坦普尔顿、迈克尔·普里斯以及马克·默比乌斯。十位基金经理人目前大多已经退休，只有马克·默比乌斯还在操盘，他是富兰克林坦普尔顿发展基金及富兰克林坦普尔顿亚洲成长基金的基金经理人，以投资新兴市场闻名于世，被《华尔街日报》誉为“新兴市场教父”，目前管理的基金资产规模达120亿美元。具体来说，全球十大基金经理人的排名依次为：沃伦·巴菲特、彼得·林奇、约翰·坦普尔顿、格雷姆·多德、乔治·索罗斯、约翰·内夫、约翰·博格、迈克尔·普里斯、朱利安·罗伯森、马克·默比乌斯。

纵然是乱云飞渡，如果提及股神，当然不能遗忘这三座名震天下的泰斗：世界股神巴菲特、亚洲股神李兆基、中国股神林园。

世界股神巴菲特，他的股票在30年间上涨了2000倍。多年来，在《福布斯》一年一度的全球富豪榜上，巴菲特一直稳居前三名。

亚洲股神李兆基，这个78岁的老人，居然还能在3年前成功从地产“转行”股市，把500亿港元变成1200亿元，不可谓不神奇。

如果说更难以置信的，中国股神林园首当其冲，16年来，他的股市投资年均复合增长98%，当初的8000元，如今已经炒到了10亿元。

有人惊呼，要是时光能倒流数十年，他将毫不犹豫地拿出全部身家紧跟股神，今年肯定也是个亿万富翁了。当然，这都是后话。

没有惊人的胆识和独到的投资哲学，股神的神话也不会流传到今天。今年77岁的巴菲特已经老了，他最近在给股东的公开信中明确承诺，决定招收一名或数名“学徒”，跟他学习管理伯克希尔·哈萨维公司的投资业务。他还坦言，希望徒弟能在必要时继承其投资总监的位置。不过，巴菲特的招聘要求未免有些含糊不清：年纪要轻，男女不拘，性格沉稳，具独立思考能力和管理庞大投资组合的能力，有规避风险的天赋，并对个人及企业行为有一定程度的理解。



巴菲特对下一代“股神”的模糊界定，恰恰证明“股神”并非是一个可以量化的个体，个人秉赋有时往往会成为最重要的因素。相对而言，中国股神林园与世界股神巴菲特有着相似的投资哲学，两者均是价值投资的追随者。

如果让世界股神巴菲特、中国股神林园来一次“股神”对决，我们将会很容易将两者比出一个高低。

### 拼业绩——林园胜

如果在1956年把1万美元交给沃伦·巴菲特（Warren Buffett），那么，到2000年这1万美元的价值大约为2.7亿美元，这仅仅是税后收入。显然，林园在16年的时间中完成了更胜一筹的增长。

分析一下巴菲特最骄傲的投资公司伯克希尔股票的表现，我们会发现，在36年间，巴菲特使伯克希尔的股票以平均年收益为22.6%的年增长速度远远甩开标准普尔，而林园则在短短16年间，以98%的增长率累积了他的10亿元。



2006年10月27日，中国工商银行在香港联合交易所挂牌上市。(CFP)

如果给他们一个公平的机会——16年的时间，8000元的初始资金，巴菲特将只能得到20万元的增值空间。

### 拼耐力——巴菲特胜

巴菲特稳操胜券的投资办法就是长期持有。他把资金投入到他有胜算把握的地方，然后一路持有。巴菲特说：我们最喜欢的持有期限是永远持有。巴菲特一直都在努力收购那些仍将持续经营几十年的公司，他不是那种当日对冲套利的交易商，而是一位持股时间长达数十年的交易商。

林园则在选好个股后，先是少量买入一些做跟踪，时间可能会长达3年。其次，就是反复调研，然后在合适时机大量买入。然后每个月都会通过电话、实地调研等方式，了解所持有的股票公司经营是否发生了变化。像2003年开始买入的贵州茅台，就是因为他在1994年的时候，就开始关注白酒行业了，一般买入到达一定的组合比例后，就不会轻易买卖。只有公司的基本面出了问题，或者未来发展看不清楚之后，才会考虑卖出。

### 拼小气——平局

巴菲特总是把钱捂得很紧，只是偶尔掏点钱，用于像增添房舍这样的开支。而伯克希尔公司董事会成员每年的薪水是900美元。

林园的“抠门”在圈子里很有名——飞机下来只坐大巴，酒店只住二三星级的，买部手机也要跑遍全城找最便宜的，就算30块钱的东西他也要讲价。在证券公司他是贵宾，都是证券公司的人请他吃饭。这是他消费的原则，也是他投资的原则，就是只买性价比最优的东西。换句话说，以最低的价格买到最好的东西。

### 拼声望——巴菲特胜

罗伯特·索纳是一位退休的股票经纪人，在20世纪50年代早期，索纳从他

任职的克鲁恩顿公司得到了一张1万美元的奖金支票。索纳本来可以把这些钱还清抵押，但是他决定把钱交给巴菲特来投资。索纳在1998年10月12日接受《福布斯》杂志采访时曾经说道：在我的生命中，最重要的是上帝、沃伦·巴菲特和我的妻子。但是，对于前两者的顺序我不太肯定。

查尔斯·彼得森，1956年巴菲特在奥马哈的第一家合伙公司的最初投资者之一，同时他也是奥马哈公司的拥有者和总裁，他非常骄傲地把巴菲特合伙公司最初经营协议张贴在拜伦里德的公司，他自己办公室的墙上。该文件显示他在巴菲特合伙公司中投入5000美元，这是巴菲特所能接受的最低投资数目。

据林园称，事实上，已经有一两百人在跟着林园操作。对于林园，他们都是开始不相信，过了几年才相信的。林园对周围的朋友影响至深。在无锡的房地产项目中，尽管林园并不是大股东，但是所有人都有一个共识：如果发生分歧，一定按照林园的决定实施。有一位合作伙伴甚至对妻子这么说：“如果我不在人世了，所有的投资决定都必须由林园来拿主意。”

## 拼神奇——林园胜

“有关巴菲特和伯克希尔公司的许多事情简直令人难以置信，比如说，公司5位数的股票价格，人们首先感到怀疑。”安迪·基尔帕特里克在《投资圣经——巴菲特的真实故事》中写道。

大部分业内人士对林园的财富事迹都是大摇其头，每个人都认为这是神话。如果论怪诞程度，巴菲特略逊一筹。

## 拼各自持有股票——平局

很显然，巴菲特和林园持有的股票都是行业内优秀的公司，基本面也非常好。

关于巴菲特，林园自己的说法是：“别老拿我和他比。为什么我就不能做得比他好呢，巴菲特所处的历史环境显然不及我现在的市场。”

## 世界股神巴菲特的投资秘笈

### 【人物档案】

姓名：沃伦·巴菲特

出生年月：1930年8月30日

籍贯：美国内布拉斯加州奥马哈市

教育程度：宾夕法尼亚大学学士、哥伦比亚大学硕士

婚姻状况：已婚，3个孩子

入市时间：1941年

目前资产：370亿美元

沃伦·巴菲特（Warren Buffett）1930年8月30日出生在美国内布拉斯加州的奥马哈市。他从小就极具投资意识。1941年，11岁的巴菲特购买了平生第一张股票。

1947年，巴菲特进入宾夕法尼亚大学攻读财务和商业管理。两年后，巴菲特考入哥伦比亚大学金融系，拜师著名投资理论学家本杰明·格雷厄姆。在格雷厄姆门下，巴菲特如鱼得水。

1956年，他回到家乡创办“巴菲特有限公司”。

1964年，巴菲特的个人财富达到400万美元，而此时他掌管资金已高达2200万美元。

1965年，35岁的巴菲特收购了一家名为伯克希尔·哈萨维的纺织企业，1994年底这家企业已发展成拥有230亿美元的伯克希尔工业王国，由一家纺纱厂变成巴菲特庞大的投资金融集团。他的股票在30年间上涨了2000倍，而标准普尔500家指数内的股票平均才上涨了近50倍。多年来，在《福布斯》一年一度的全球富豪榜上，巴菲特一直稳居前三名。

巴菲特不愧为“世界上最伟大的投资者”，在他接手之后，一度濒临破产的伯克希尔·哈萨维公司不仅很快起死回生，而且已成长为资产达1350亿美元的“巨无霸”。如今，伯克希尔·哈萨维公司旗下已拥有各类企业约50家，其中最主要

的产业系是以财产保险为主的保险业务（包含直接与间接再保险）。此外，伯克希尔公司还生产从油漆、毛毯到冰激凌等一系列产品，该公司同时持有诸如沃尔玛和宝洁等许多大型企业的股票。

当今金融界，微软公司董事会主席比尔·盖茨先生与投资大亨巴菲特两位长期稳坐排行榜的前两位。他们曾联袂到华盛顿大学商学院做演讲。有一次，当有学生请他们谈谈致富之道时，巴菲特说：“是习惯的力量。”

今天看来，巴菲特的故事无异于神话。但仔细分析巴菲特的成长历程，巴菲特并非那种擅于制造轰动效应的人，他更像一个脚踏实地的平凡人。

虽然巴菲特是全球最受钦佩的投资家，但是机构投资者在很大程度上不理睬他的投资方法，很少有投资咨询公司或养老金信托公司会委任他管理资金。巴菲特所掌控的伯克希尔公司股票，包括基金经理在内的大部分人不会去买，也从没有分析师推荐他的股票。或许在很多人眼中巴菲特更像是一个老古董，他的投资理念与市场格格不入，总之，巴菲特与其他人总有那么一点点区别与距离。或许正是这一点区别决定了巴菲特只有一个，而我们都不是。

## 尽量避免风险，保住本金

在巴菲特的投资名言中，最著名的无疑是这一条：“成功的秘诀有三条：第一，尽量避免风险，保住本金；第二，尽量避免风险，保住本金；第三，坚决牢记第一、第二条。”为了保证资金安全，巴菲特总是在市场最亢奋、投资人最贪婪的时刻保持清醒的头脑而激流勇退。1968年5月，当美国股市一片狂热的时候，巴菲特却认为已再也找不到有投资价值的股票了，他由此卖出了几乎所有的股票并解散了公司。结果在1969年6月，股市大跌渐渐演变成了股灾，到1970年5月，每种股票都比上年初下降了50%甚至更多。

巴菲特的稳健投资，绝不干“没有把握的事情”的策略使巴菲特逃避过一次次股灾，也使得机会来临时资本迅速增值。但很多投资者却在不清楚风险或自己

没有足够的风险控制能力下贸然投资，又或者由于过于贪婪的缘故而失去了风险控制意识。在做任何投资之前，我们都应把风险因素放在第一位，并考虑一旦出现风险时我们的承受能力有多强，唯有如此才能立于不败之地。

### 作一个长期投资者，而不是短期投资者或投机者

巴菲特的成功最主要的因素是他是一个长期投资者，而不是短期投资者或投机者。巴菲特从不追逐市场的短期利益，不因为一个企业的股票在短期内会大涨就去跟进，他会竭力避免被市场高估价值的企业。一旦决定投资，他基本上会长期持有。所以，即使他错过了上世纪90年代末的网络热潮，但他也避免了网络泡沫破裂给无数投资者带来的巨额损失。

巴菲特有句名言：“投资者必须在设想他一生中的决策卡片仅能打20个孔的前提下行动。每当他作出一个新的投资决策时，他一生中能作的决策就少了一个。”在一个相对短的时期内，巴菲特也许并不是最出色的，但没有谁能像巴菲特一样长期比市场平均表现好。在巴菲特的赢利记录中可发现，他的资产总是呈现平稳增长而甚少出现暴涨的情况。1968年巴菲特创下了58.9%年收益率的最高纪录，也是在这一年，巴菲特感到极为不安而解散公司隐退了。

从1959年的40万美元到2004年的429亿美元的这45年中，可以算出巴菲特的年均收益率为26%。从某一单个年度来看，很多投资者对此也许不会以为然。但没有谁可以在这么长的时期内保持这样的收益率。这是因为大部分人都为贪婪、浮躁或恐惧等人性弱点所左右，成了一个投机客或短期投资者，而并非像巴菲特一样是一个真正的长期投资者。

有人曾做过统计，巴菲特对每一只股票的投资没有少于8年的。巴菲特曾说：“短期股市的预测是毒药，应该把它摆在最安全的地方，远离那些在股市中的行为像小孩般幼稚的投资人。”

我们所看到的是许多人追涨杀跌，到头来只是为券商贡献了手续费，自己却

是竹篮打水一场空。我们不妨算一个账，按巴菲特的底限，某只股票持股8年，买进卖出手续费是1.5%。如果在这8年中，每个月换股一次，支出1.5%的费用，一年12个月则支出费用18%，8年不算复利，静态支出也达到144%！不算不知道，一算吓一跳，胜败往往在细节之中。

## 把所有鸡蛋放在同一个篮子里

究竟应把鸡蛋集中放在一个篮子内还是分散放在多个篮子内，这种争论从来就没停止过也不会停止。这不过是两种不同的投资策略。从成本的角度来看，集中看管一个篮子总比看管多个篮子要容易，成本更低。但问题的关键是能否看管住唯一的一个篮子。巴菲特之所以有信心，是因为在作出投资决策前，他总是花上数个月、一年甚至几年的时间去考虑投资的合理性，他会长时间地翻看和跟踪投资对象的财务报表和有关资料。对于一些复杂的难以弄明白的公司他总是避而远之。只有在透彻了解所有细节后，巴菲特才作出投资决定。

由此可见，成功的因素关键在于在投资前必须有详细周密的分析。对比之下，很多投资者喜欢道听途说的小道消息或只是凭感觉进行投资，完全没有进行独立的分析，没有赢利的可靠依据，这样投资难免招致失败。

## 生意不熟不做

中国有句古话叫“生意不熟不做”。巴菲特有一个习惯，不熟的股票不做，所以他永远只买一些传统行业的股票，而不去碰那些高科技股。2000年初，网络股高潮的时候，巴菲特却没有购买。那时大家一致认为他已经落后了，但是现在回头一看，网络泡沫埋葬的是一批疯狂的投机家，巴菲特再一次展现了其稳健的投资大师风采，成为最大的赢家。

这个例子告诉我们，在做任何一项投资前都要仔细调研，自己没有了解透、想明白前不要仓促决策。比如现在大家都认为存款利率太低，应该想办法投资。

股市不景气，许多人就想炒邮票、炒外汇、炒期货、进行房产投资甚至投资“小黄鱼”。其实这些渠道的风险都不见得比股市低，操作难度还比股市大。所以自己在没有把握前，把钱放在储蓄中显然比盲目投资安全些。

### 巴菲特的投资哲学

巴菲特所推崇的投资哲学是价值投资，即只挑选股价较企业内在值为低的股票。这看似容易的投资法则，实则极不容易处理，因为当今还没有一致的方法用来计算“内在值”。因此不同投资者所计算的“内在值”往往不尽相同。一般来说，价值投资的追随者，好像猎人一样四处寻找具“内在值”且价廉质优企业的股票，然而到目前为止还没有一套统一的方法作评定公司的内在值，就算是最常见的现金流量贴现法，亦会因为贴现率或增长率的不同而有所出入。

不少追随价值投资的投资者均认为，市场终会反映被低估的股票，然而身为价值投资大师的巴菲特，却没有将市场放在考虑之列。巴菲特不会刻意理会大市的涨跌，又或股票的供求关系，只会着眼公司的营运状况，他的着眼点并不单单是股票价格的上升，而是公司能够持续创造盈利。

### 巴菲特的投资秘笈

能够称得上股神，自当有其独到之处，绝不是三言两语所能说得明白。下面只是其投资秘笈的精华。

#### 1. 公司是否持续获得盈利？

股东回报率（Return on Equity）是用来量度公司股东所能获取的回报率，计算方式如下：纯利/公司股东资本。巴菲特对股东回报率所着眼的并不是单一年或两年的收益值，而是过去5至10年的数据，目的是可望得到公司过去一段营运时间的状况。



## 2. 公司是否过度借贷？

适度的借贷能够加强公司的获利能力，但过度借贷则可能会导致公司资不抵债，继而破产终结。为此，巴菲特经常留意债务对股本比率（Debt/Equity Ratio）的状况，数值高代表公司的资产大部分由债务组成，反之数值低则表示公司的债务较少。巴菲特认为公司的债务理应处于较低水平，以便使公司大部分的盈利不致于被利息支出所夺去。

## 3. 公司纯利率是否高企？又是否持续上升？

公司的获利能力并不单单取决于企业的纯利率（公司纯利/净销售额），就算眼下的纯利率高企，投资者亦要注意数值是否一下子突然升温，还是已持续好一段日子，较为理想的做法是审视公司过去5至10年的纯利率，倘若公司5至10年来的纯利率一直处于较高水平，并有持续上升的趋势，即显示公司管理层对业务营运及成本控制得宜。

## 4. 企业上市有多久？

巴菲特认为投资上市公司，最好就是投资至少已上市达10年的企业，因为这些企业有足够的时间让投资者看清公司管理层的底蕴。虽然公司过去表现不代表未来，但至少让投资者对公司有个大概的了解，而价值投资者就是根据公司过去的表现，以及展望未来（计算公司内在值）作投资决定。事实上，巴菲特能够避过2000年美国科网股泡沫，就是因为他没有将上市不足10年的科网公司纳入考虑之列。

## 5. 公司产品是否过度依赖个别商品？

巴菲特对于过分依赖单一商品（例如石油）的企业，由于其潜在风险一般较高，故往往都是敬而远之，但这亦有例外的情况，就好像他早几年投资中国石油（0857.HK）便是一例。另外，巴菲特亦喜欢投资具有相对竞争优势，又或不易被其他竞争对手取代的企业，公司越难被替代，其议价空间就越小，因此其获利能力就越强。

## 6. 公司内在值是否较股价有至少 25% 的折让？

这个问题并不容易回答，因为每人对公司的内在值都有不同的计算。事实上，要寻找合乎上述5个条件的公司已非易事，然而计算公司的内在值则是难上加难，但这又却是巴菲特的看家本领。要准确计算公司内在值，就不得不分析公司的基本营运数据，包括盈利、销售额及资产等。一般来说，公司的内在值较其清盘时的价值为少，当中主要原因就是在清盘时未计入公司的商誉。当巴菲特经过一轮计算，取得公司内在值时，便会将之与其股价相比较，倘若内在值较公司现价有 25% 的折让，股神便会考虑将之放入投资之列。事实上，巴菲特之所以被金融界称为股神，与其准确计算公司内在值有关，虽然我们已经将其选股概要写出来，但我们却没有办法得知他如何计算公司的内在值！

## 巴菲特推荐投资者阅读的 6 本书

股神巴菲特赚钱神力让热衷投资的人羡慕不已，如何能得到这些神力的哪怕一点点呢？抽时间读读巴菲特推荐给投资者阅读的书籍也许有些帮助。

《证券分析》（格雷厄姆著） 格雷厄姆的经典名著，专业投资者必读之书，巴菲特认为每一个投资者都应该阅读此书 10 遍以上。

《聪明的投资者》（格雷厄姆著） 格雷厄姆专门为业余投资者所著，巴菲特称之为“有史以来最伟大的投资著作”。

《怎样选择成长股》（费舍尔著） 巴菲特称自己的投资策略是“85% 的格雷厄姆和 15% 的费舍尔”。他说：“运用费舍尔的技巧，可以了解这一行……有助于作出一个聪明的投资决定。”

《巴菲特致股东的信：股份公司教程》 本书搜集整理了 20 多年巴菲特致股东的信中的精华段落，巴菲特认为此书是整理其投资哲学的一流工作。

《杰克·韦尔奇自传》（杰克·韦尔奇著） 世界第一 CEO 自传，该书被全球经理人奉为“CEO 圣经”。在本书中首次透露管理秘诀：在短短 20 年间如何将通

用电气从世界第十位提升到第二位，市场资本增长30多倍，达到4500亿美元，以及他的成长岁月、成功经历和经营理念。巴菲特是这样推荐这本书的：“杰克是管理界的老虎伍兹，所有CEO都想效仿他。他们虽然赶不上他，但是如果仔细聆听他所说的话，就能更接近他一些。”

《赢》（杰克·韦尔奇著） 巴菲特称“有了《赢》，再也不需要其他管理著作了”。这种说法虽然显得夸张，但是也证明了本书的分量。《赢》、《女总裁告诉你》、《影响力》都是以观点结合实例的方法叙述，如果你想在短时间内掌握其中的技巧，那么只需要抄写下书中所有粗体标题，因为那些都是作者对各种事例的总结，所以厚厚的一本书，也不过是围绕这些内容展开。但如果你认为这便是本书精华，那么你就错了，书中那些真实的案例以及作者的人生经验才是这类图书的卖点。技巧谁都可以掌握，但是经历却人人不同，如果你愿意花时间阅读书中的每一个例子，相信你会得到更多宝贵的东西。

最后，巴菲特这样概括他的日常工作：“我的工作就是阅读”。巴菲特神力的源泉就是来自阅读。

## 纵深

### 巴菲特再抛投资圣经，伯克希尔利润增长29%

每年3月初，“股神”沃伦·巴菲特都要向投资者公布投资界的标志公司——伯克希尔·哈萨维公司上一年业绩报告和致股东年信，后者被美国投资界奉为“投资圣经”。

2007年3月1日，“股神”沃伦·巴菲特麾下的投资旗舰公司——伯克希尔·哈萨维公司公布了其2006财政年度的业绩。数据显示，得益于飓风“爽约”，公司主营的保险业务获利颇丰，伯克希尔公司去年利润增长了29.2%，盈利达110.2亿美元（高于2005年同期的85.3亿美元）；每股盈利7144美元（2005年为5338美元）。

1965至2006年的42年间，伯克希尔公司净资产的年均增长率达21.4%，累计增长361156%；同期标准普尔500指数成分公司的年均增长率为10.4%，累计增长6479%。

3月1日，伯克希尔公司A股股价上涨410美元，收于106600美元。去年伯克希尔A股股价上涨了23%，相形之下，标普500指数成分股股价平均涨幅仅为9%。

### 飓风“爽约”造就保险辉煌

保险是伯克希尔公司的核心业务，旗下的盖可保险公司是全美最大的汽车险公司，通用再保险公司和伯克希尔再保险集团已是世界主要的再保险人。

巴菲特在其一年一度的“致股东函”中称，2006年伯克希尔公司业绩最大的亮点来自其主营业务——保险业。巴菲特诙谐地指出：得益于“自然之母”（Mother Nature）的眷顾，伯克希尔的保险业务没有像2004和2005那两年遭受飓风等自然灾害带来的保险索赔和巨灾债券投资损失，伯克希尔在巨灾债券上由“赤字”变成了“黑字”，获利匪浅。

截至2006年年底，伯克希尔公司的保险业务实现承保盈利38.38亿美元，占公司总利润的1/3强。但巴菲特提醒股东，2007年的保险业务可能无法实现2006年那样的佳绩。他说：“伯克希尔公司已经做好了一次大飓风可能损失60亿美元的准备。”

每年在提及保险业时，巴菲特总忘不了他钟爱有加的保险浮存金（insurance-float）。浮存金是保险公司暂时管理并不属于它的资金。浮存金产生主要有两大原因，一是保险公司先收取保费再提供保险服务，这个时间差通常达一年以上；二是今天发生的损失事件并不会导致保险公司立即作出赔付，保险实际支付甚至需要事件发生多年之后才会谈判和解决。

伯克希尔公司1967年进入保险业时的浮存金约2000万美元，2006年年底时，公司持有的浮存金已达到509亿美元（略高于2005年年底的490亿美元）。

伯克希尔公司的制造业、服务业和零售业务在2006年实现净收入21.31亿美元，比2005年的16.46亿美元增加了29%。公用事业领域，伯克希尔公司持有中美洲能源控股公司86.6%的股权，并通过后者间接控股了美国第二大房地产经纪商HomeServices公司。2006年，中美洲能源控股公司为伯克希尔公司创造约9.16亿美元的净利。

### 伯克希尔的两大关键数据

巴菲特说，对伯克希尔公司的进步和价值评估可能有许多标准，但有两个数据是特别重要的。一是每股投资的净资产（包括现金和现金等价物）。数据显示，1965年巴菲特刚刚控股伯克希尔公司时，该公司每股投资的净资产仅为4美元，10年后的1975年就已经达到了159美元，1985年为2407美元，到了2006年，这一数字达80636美元，1965至2006年的42年时间，伯克希尔公司每股投资的净资产年均复合增长率为27.5%。

巴菲特说：“早年我们将一些利润和保险浮存金重点投入到了了一些市场热销的证券，因此，公司在很长一段时间保持了较高的增长率。”

他说：“后来，我们将工作重心转向了企业并购，这使得我们用于证券投资的资金减少，同时也增加了我们从非保险业务方面获得的税前收益。税前收益是另一个非常重要的数据。”1965年，伯克希尔公司的每股税前收益为4美元，到1975年仍为4美元。转变策略之后的1985年，每股税前收益增至52美元，1995年为175美元，2006年则已经达到了3625美元，1995至2006年期间，伯克希尔公司的每股税前收益增长率达31.7%。

### 重申并购六原则

巴菲特说，2006年，伯克希尔公司非保险业务增长了38%，如果要继续保持这一势头，公司还必须进行一些大规模的并购。伯克希尔公司越来越成为许多私

营企业主或管理层的“首选买家”。事实上，该公司去年的一些并购甚至是应卖家的要求进行的。

2006年，伯克希尔公司首先完成了2005年达成的三宗并购交易，并于7月完成了首次对美国以外的企业并购，以40亿美元收购以色列金属工具商伊斯卡尔公司（ISCAR）80%的股权。

去年，巴菲特带领伯克希尔公司还完成了其他几宗并购，不过他在3月1日的“致股东函”中称，伯克希尔公司急需一些大型的并购目标以充分利用该公司充裕的现金流。

巴菲特再次提及了他的并购六原则：一是大宗交易（并购公司的税前收益不得低于7500万美元，除非它能很好地融入伯克希尔公司旗下某一企业）；二是持续盈利能力（我们对未来项目不感兴趣，盈利状况突然扭转也不可取）；三是业务收益状况良好，股票投资回报满意，同时目标公司应没有或很少负债；四是现成的管理团队（伯克希尔公司没有也不会空降管理团队）；五是业务简单（我们对高技术企业不感兴趣）；六是提供收购报价。我们不会花时间与卖方讨论价格未定的交易。



2007年4月3日，美国纳斯达克交易所在北京举行开市仪式。（CFP）

## 坚持投资中石油

截至2006年12月31日，伯克希尔公司的股票总投资额为229.95亿美元，总市值约615.33亿美元。巴菲特在富国银行的投资额最大，达36.97亿美元；伯克希尔公司还重仓持有美国运通公司（12.6%）、穆迪公司（17.2%）、华盛顿邮报公司（18%）、可口可乐（8.6%）和白山保险公司（16%）。

尽管此前有人质疑巴菲特对中石油的投资，但他说伯克希尔公司目前持有中石油1.3%的股份，持仓总成本为4.88亿美元，而该投资目前的总市值为33.13亿美元，收益率已达578.89%。

巴菲特说，美国贸易逆差相当于国内生产总值（GDP）的6%，美国可能会变得过于依赖于外资来支撑其经济，过于依赖举债是不明智的。美国经济在一个较长的时间里实现“软着陆”可能只是一个美好的愿望。

2000至2004年期间，伯克希尔公司押注于“美国的巨额贸易赤字有可能使美元走势疲软”，其外汇远期合约使之获得了29.6亿美元的盈利。2005年，伯克希尔公司开始调整其外汇投资策略，减持了其包括12种货币的外汇投资组合。截至2006年年底，伯克希尔公司拥有约10亿美元的外汇合约，与去年9月的水平持平，但远低于2005年同期的138亿美元规模。尽管如此，去年该公司的外汇投资仍实现了1.86亿美元的收益。

## 接班人悬疑未解

巴菲特一再强调自己很健康，但毕竟77岁的高龄仍是公司股东关注的焦点，而他的继承人问题一直也是大家想知道的答案之一。

巴菲特透露，该公司打算将其职位一分为二，即首席执行官和首席投资官。去年10月已经批准一项计划，准备雇佣一到数名投资银行家，作为该公司首席投资官的候选人，以便在巴菲特无法视事时保证伯克希尔公司正常运转。

巴菲特去年曾表示，伯克希尔公司董事会已经圈定了3名外部CEO候选人。

但巴菲特3月1日称，从投资业务的角度而言，那些有可能取代他的人选年纪也不小了；例如负责盖可保险公司投资业务的Lou Simpson将短期接替巴菲特的投资工作，但他也已经70岁了。

巴菲特还特别赞扬了盖可保险公司（GEICO）CEO托尼·莱斯利，这引起了许多猜测。去年，巴菲特就在其“致股东函”中说“生子当如托尼·莱斯利”，爱意卓然，分析人士称，这是“股神”在向外界暗示其继任人选。

托尼·莱斯利（Tony Nicely）在盖可公司已经工作了45年，他于1992年成为该公司CEO，并带领该公司实现了爆炸式的增长。2003至2006年间，盖可公司的保单持有量从570万份增加到目前的810万份，增幅达42%。

## 链接

### A. 巴菲特：股市韭菜的驱魔心诀

一般没有经验的股民入市后很容易表现出或者惊喜，或者沮丧，或者惊慌，或者后悔等等心态，投资大师巴菲特的投资经验能帮助大家战胜心魔。

巴菲特说：“人们习惯把每天短线进出股市的投机客称之为投资人，就好像大家把不断发生一夜情的爱情骗子当成浪漫情人一样。”他告诫大家短线炒股是赌博，不可能赢，幻想每天或每周赚5%至10%是不现实的，一年48周按如此计算是240%至480%，如果你真能做到，你肯定比巴菲特更有钱。

巴菲特说：“买股票时，应该假设明天开始股市要休市3至5年。”告诫大家要有基本的投资思维和行为，真正成为名副其实的投资人而不是赌徒。

巴菲特说：“若不打算持有一只股票达十年以上，那么你当初根本就不要买进。”他告诫大家要树立投资信心，加强持股的耐心和毅力，坚持到底才能获得成功。

巴菲特说：“风险是来自于你不知道你在做什么。”他告诫大家要先学会投资，再作投资，正确理解风险与收益并存的辩证关系，不要做无知无素质的糊涂人。



巴菲特说：“想要在股市从事波段操作是神做的事，不是人做的事。”告诫大家在投资中不要幻想做完美主义，庄家洗盘是必然的也是不可预计的，不要因小利益耽误大行情，不要因小变动迷失大方向；看大方向赚大钱，看小方向赚小钱。在股市中熊掌鱼翅是不可兼得的。

巴菲特说：“海水退潮后才觉得自己是光着身子。”告诫大家在投资中不要当事后诸葛亮，不必要为小波动而反复洗盘导致后悔。

巴菲特说：“投资的秘诀在于，看到别人贪心时要感到害怕，看到别人害怕时要变得贪心。”告诫大家在投资中要战胜贪婪和恐惧的人性弱点，采取人弃我取、人取我弃的投资策略。

巴菲特说：“葛拉汉教我投资低价股，是孟格帮助我修正这路线，这是他对我的最大影响。”他告诫大家在投资中要珍惜前人教导的投资经验，不要自作聪明，自以为是，要懂得梦想+计划+学习+感恩=成功！巴菲特投资股市一辈子从没忘记老师的教导。

## B.巴菲特的投资“金律”

- 1.利用市场的愚蠢，进行有规律的投资。
- 2.买价决定报酬率的高低，即使是长线投资也是如此。
- 3.利润的复合增长与交易费用、避税使投资人受益无穷。
- 4.不要在意某家公司来年可赚多少，只要在意其未来5至10年能赚多少。
- 5.只投资未来收益确定性高的企业。
- 6.通货膨胀是投资者的最大敌人。
- 7.价值型与成长型的投资理念是相通的。价值是一项投资未来现金流量的折现值；而成长只是用来决定价值的预测过程。
- 8.投资人财务上的成功与他对投资企业的了解程度成正比。

9. “安全边际”从两个方面协助你的投资。首先是缓冲可能的价格风险；其次是可获得相对高的权益报酬率。

10. 拥有一只股票，期待它在下个星期就上涨，是十分愚蠢的。

11. 即使美联储主席偷偷告诉我未来两年的货币政策，我也不会为之改变我的任何投资作为。

12. 不理睬股市的涨跌，不担心经济情势的变化，不相信任何预测，不接受任何内幕消息，只注意两点：一、买什么股票；二、买入价格。

### C. 巴菲特与索罗斯相同的投资法则

资产投资的成功与否，取决于策略的运用，以及情绪的控制，而巴菲特及索罗斯就是当中的成功典范。总而言之，不论读者的投资策略与巴菲特的价值投资相似，还是与善于炒卖外汇的国际股魔索罗斯相近，甚至乎是其他闻所未闻的投资方法，只要适合自己赚取到财富，就是好的投资策略。

投资时要避免损及本金

投资要量力而为

根据自己性格而创立出一套适合自己的选股策略，例如保守型的投资者就不应投放太多资金于衍生工具上

将自己的买卖策略程序化，减少受情绪波动影响

分散投资

尽量减少税务上的支出

只投资于了解其经营模式的企业

坚决不投资于不合适自己选股策略的公司

主动对公司的经营状况作研究，以寻找投资机会

要有耐心等待最好时机的出现，才作投资

当有决定时，便应立即执行，不应犹豫不决

对经已获利的投资要有耐性，别轻易将其卖出

有纪律地执行预先设下的选股策略

要掌握自己易于出错的地方，若犯错要勇于承认，并设法弥补

要明白失败是成功之母的道理

随着经验的累积，回报亦会与日俱增

不要透露自己的持货仓位，以免受到不必要的心理困扰

适当的时候要下放权力，并紧记疑人不用，用人不疑的道理

不要只为金钱工作，要拨出部分时间实现理想及做自己想做的事

受情绪困扰时，不应硬要下投资决定，应适时离开

投资就如呼吸一样，是24小时运作的。

设法将资金投放于值得信赖的地方上。

## 亚洲股神李兆基的投资秘笈

### 【人物档案】

姓名：李兆基

出生年月：1928年1月29日

籍贯：广东省顺德市大良镇

教育程度：小学

婚姻状况：离异，有5个孩子

入市时间：2004年

目前资产：1200亿港元

一个78岁的老人，还能在3年前成功“转行”，把500亿港元变成1200亿港元，荣膺“亚洲股神”。

曾几何时，这位“亚洲股神”最讨厌炒股票，10年前他曾以恒基集团、恒基地产主席身份，向当时的国家主席江泽民投诉，1997年时内地公司在香港上市的红筹股炒得过热。他所言非虚，当时受追捧的红筹股，绝大部分没有盈利支持，乱炒一通，最后接火棒的还是众散户。

10年后的今天，李兆基却看准香港房地产业已是微利行业，转而善用香港这个国际金融中心，让云集于此的数以万计全球金融专才，将他拥有的巨额财富，变成更巨额的财富。

恒基集团主席李兆基，在香港这个全球有名的营商之都，先后创造两次传奇。

第一次是1948年，这个来自广东顺德的“乡下仔”，带着1000港元只身南下做贸易生意。1958年开始投资香港房地产。1965年发生银行挤提及倒闭风潮，之后内地十年“文化大革命”开始，香港发生“六七暴动”，很多地产商缺乏信心，李兆基反而趁低吸纳，在香港买入大量地皮，成功打造恒基集团这个房地产王国。

集团的旗舰股恒基地产，一直位列恒生指数成分股，不过由于近年房地产利润转差，股价表现远较大型H股失色。

李兆基在这3年成功转型，在2004年年底开始大手笔吸纳大型H股，将私人投资的兆基财经企业的资产由500亿港元大增至1200亿港元，香港一些小投资者这几年跟风认识内地企业新股，也获得厚利，奉李兆基为“投资名灯”、“亚洲股神”。不过也有小投资者抱怨李兆基只为私人投资增值，对恒基地产的股东没有好处。

恒基旗下曾有恒基中国及恒基数码（均已私有化），另外曾建议私有化恒基发展，但未成功。集团旗下还有1975年购入的中华煤气及1993年购入的美丽华酒店。

李兆基有三女两子，与妻子早年离异，媒体对他十分友善，绝少传出负面新闻，并以家庭和睦见称。他的长子李家杰现年43岁，现任恒基中国的董事长兼总裁，主力开拓内地市场，为人低调爱静，笃信佛教及茶道。次子李家诚35岁，现任恒基地产副主席，多年来都在李兆基身边学习。

## 李兆基：“楼神”变“股神”

（载自《21世纪经济报道》，Q=《21世纪经济报道》，A=李兆基）

**Q：1997年10月，你在北京获当时的国家主席江泽民接见时，批评红筹股炒得过热，市盈率远高于包括恒基地产在内的蓝筹地产股；10年之后，你却成为最大的内地企业股票投资者，被誉为“亚洲股神”，为何会出现这种变化？**

**A：**此一时彼一时，你要看看当时香港股市的市值多少？内地企业市值多少？盈利多少？成交额多少？现时全世界的金融精英云集香港，大家都看好内地企业的股票，这几年投资内地股票才有可为。

1997年时可以说是没有股票可炒，港股成交量较少，上市公司数目不多，过去外资投资银行较少，每家外资银行只有100人在港工作。目前情况不同，每家外资投资银行如美林、高盛及大摩，起码有一万至两万人在港工作。

**Q：你何时开始投资内地企业股票？**

**A：**3年前我开始投资内地企业股票。这方面我较市场先行，可以像我那样投

资的人不多，因为你要有一笔比较大的私人资金才可以这样做，投资股票有风险，不宜使用上市公司的资金。

在3年之前，我从来没有沾手股票投资。我现时每年都会到海外考察学习，到美国、日本、欧洲，与财经业人士见面，了解他们如何投资，听听他们的意见。人如果聪明及有眼光，问一便会知二。当你收集十多二十人的意见后，再凭自己的眼光去作判断，也许你会比他们更懂得投资。

### 私人投资：500 亿变 2000 亿

**Q：2004年12月你成立兆基财经企业时，资产规模是500亿港元，如今增至1000亿港元（最新数字为1200亿港元）。你预期两三年后会再增至2000亿，你是怎样计算投资回报的？**

**A：**我是以过去两三年兆基财经企业由500亿增值至1000亿的幅度来推算。假设用1000亿投资股票回报率有20%至30%，1年后赚200至300亿，两三年后资产便会升至2000亿。这样的推算说得上是合理的。当然这是个希望，不一定能够实现。

**Q：你被称为“亚洲股神”，你有否想过像巴菲特那样成立巴郡（Berkshire Hathaway），并将之上市，即是把兆基财经企业上市，让小股民也可以通过入股你的投资公司，跟随你买卖股票？**

**A：**这个我没有考虑。上市是很麻烦的事，要公开很多资料。我常常说在香港做生意很好，资金可以随时随意调动，十分便捷。巴菲特如果以香港为基地，相信会赚得更多，也不用在美国缴交那么多税款。

**Q：你曾说过你的成功投资，是因为背后有庞大专业人士团队支持你，协助你。但一般散户没有这样的资源，难以判断什么是值得投资的股份，他们缺乏资料，更难以掌握日新月异的衍生工具，你不想与散户分享你的成果？**

**A：**我没有考虑上市，用自己的钱去投资，去冒一定的风险没有问题，如果

是上市公司的钱，便会多掣肘，所以我的投资也不会用恒基的资金。

**Q：香港股市近年很波动，你如何看？**

**A：**我曾说要在恒生指数 18000 点和 22000 点之间作“两头想”。在 18000 点这一低位入市，可以说是安全的。如果不幸跌市，也会有很多人陪你。当恒生指数上升至 22000 点，你便要小心，应作减持。

不要以为股票投资是“净买净卖”，还有很多衍生工具可以“左搭右搭”。有时候，股市下跌还能赚钱。外汇、期油等我都有投资，但我对投资权证很有保留，因为中介机构的中间利润太大。

**劝内地“盲侠”小心风险**

**Q：你很看好内地经济的发展，但近期 A 股表现很不理性，你有什么看法？**



广州一楼盘。港商都很好看内地经济的发展。

**A：**内地股市很难预测，因为游资实在太多，过去内地的股市发展太慢，现在市场畅旺，人人都觉得新鲜，于是就涌入市场，现时很多股民有如“盲侠”，对股票市场缺乏知识，多贵都买，加上内地每日新增的投资户口多达10万个，不少股民更用尽毕生积蓄入市买股票，我担心这种疯狂情况，最终会影响经济，我希望投资者要多留意市场风险。

世上没有睡醒便赚钱的事，中央实施宏观调控，令股市降温，慢慢上升，肯定是好事。

**Q：**你今后会否专注股票投资，将集团的房地产业务交给次子李家诚处理？你会在何时退休？

**A：**我没有这个想法。集团现时有很多不同的业务，工作做之不尽。我们父子齐心、同事协作，一起为集团发展努力。至于谁做多一点、谁做少一点，要看各人的性格。家诚在香港的时间较多，可以多处理一点香港的业务。

目前我可以说是已经退休了，因为我现时每天很迟才起床，起床后要耍太极或者打打高尔夫球，到下午较晚时间才返回公司。

#### 向香港市民让利 200 亿

**Q：**你在商界及香港市民心目中的形象很好，其中之一为人乐道的是向中华煤气让利事件，你可以谈谈吗？

**A：**这事让我颇感安慰，因为对社会有好处。在三四年前，我的私人公司与澳洲签订了一份为期25年的液化天然气合约，当时定价是每桶油当量25美元。后来国际油价上升，天然气价格跟着油价走，升至60美元一桶。如果我按今天的价格将天然气卖给中华煤气，会令中煤成本上升，煤气价格也会大幅上升，所以我决定以成本价将合约转让予中华煤气。

根据财务顾问计算所得，在这个安排下，中华煤气的用户每年可以节省8亿港元，25年下来，便可以省下200亿港元。我们坚持过去9年煤气费没有上涨，去年更减价10%，原因便是可以让香港市民用上便宜的天然气。





2006年10月，旅游者在北京城市规划大厦参观，他们脚下就是未来北京规划图。

**Q：你为何要这样做？**

**A：**便宜来、便宜去，用户得益，何乐而不为？我觉得这样做“对得起大家”。

**Q：你是白手兴家的好例子，1948年只身由家乡顺德来到香港。假如你一直留在故乡，你估计会有今天的成就和财富吗？**

**A：**如果我一直留在顺德，我至今也只是个乡下人。所谓人杰地灵，一个人的发展要有机会配合和“地运”。香港是一个营商的好地方，一块福地。

**Q：过去10年，香港的营商环境有何转变？**

**A：**3年前我说香港的房地产业竞争太大，传统地产发展商要开拓新的业务。现在看来从事财经业务是一个很好的选择。

**Q：股市方面在过去10年又有何转变？**

**A：**目前，香港的国际性投资银行和证券公司数目是10年前的10倍左右。10

年前香港股市成交额不大，可以炒的股票不多。可以说，近两三年香港才有股票可炒。

今天，我们可以在香港进行世界性的股票投资。你可以投资美国、日本或其他国家的股票。只要打一个电话，第二天资金便会去到外国的股票市场。过去香港的股票投资没有那么便捷。

**Q：回归10年，你已将投资重点由房地产转移至金融，为何会出现这种改变？**

**A：**香港土地少，人口不算多，出生率下降，我看一般住宅房价不会上升太多，上升幅度会跟随一般物价指数。我认为每年上升约10%是合理的。但大家需要知道，香港是金融中心，将来会有很多人到香港工作、赚钱，他们收入将会有很大的上涨，一个人可以有数千万元的年收入。将来由于有钱的人很多，豪宅将供不应求。他们追求享受，看心目中的房子，怎么昂贵也会购买。可以说，豪宅的升幅将无可限量。

但发展豪宅项目并不容易，首要是有土地，但在香港，合适发展豪宅的土地不多。

在过去的10年里，人们普遍认为有财、有势的人要拥有自己的房子；但在最近两三年，房子的地位已被股票和金融投资取代。香港楼市平稳发展已有一段时间，未来的发展不会有金融股票那么快。

香港股市近期每日平均成交额是400亿港元，楼市每日成交额只有4000万港元，两者相差1000倍。很明显，从400亿的经济活动中赚取收入，比从4000万的经济活动中赚取收入来得容易。如果你能从400亿中赚取0.1%的收入，已经是非常可观的了。

**Q：你是否认为香港的房地产市场将停滞不前？恒基的业务会有相应的改变？**

**A：**我看香港房地产还有数十年可为。不过，受到地域和人口的局限，房地产交易的金额不会很大。目前，香港有多家大地产发展商，它们资金充裕，但要在香港买地发展新项目并不容易。因此，将来发展商如要进行大规模的发展，只

能到外地去。在香港，只能循序渐进地发展房产项目。

内地地方大，县市多，可以投资房地产的超过数十个城市。恒基目前在内地有数十个房地产项目。在内地，土地可说是买之不尽，你可以投资发展很多个项目。但在香港，你想投资多一点也不能。就算你能加大投资规模，需求也没有那么大。

**Q：这是否意味着恒基未来不会在香港大力发展房地产项目？**

**A：**商人的投资行为就好像吃东西般，嗅到哪儿有香味便跑到哪儿。我们不会限制自己在香港抑或在内地投资。假如香港突然有很好的投资机会，我们当然不会放过。然而香港与世界相比，世界是海阔天空。

**Q：你纵横商场这么多年，有什么事情令你感到遗憾？**

**A：**大遗憾没有，小遗憾是有的。例如在金融风暴和“非典”期间，集团要开源节流，量入为出，被逼裁员减薪。我看香港不会再出现这种景况。

**Q：你有何投资心得与大家分享？**

**A：**我曾说过“龙头股”概念。所谓“龙头股”，是指内地来香港上市的大企业，如工商银行、中国石油，有过万亿的资产。也指有代表性，对国家有代表性的企业。可以说，投资这些股票是不会买错的。这类企业有8至10间，股价有上升1倍的、2倍的、3倍的。这些股票你可以继续持有，但由于过去的升幅大，要它们的股价再翻一番，恐怕不容易。以一家资产过万亿的企业来说，你要它的股价再上升一倍，即要求它在一年内赚过万亿。

这些企业的股价还是会上升的，但如果你想发财，便要投资“龙尾股”。

我说的“龙尾股”是指来香港上市的在内地从事房地产业务的企业，包括国企。这类股票约有10只，较好的有5只，包括中国海外、富力地产、华润置业、雅居乐和碧桂园（新上市）。对它们我是有投资的。这些相对较小的企业，资产只有数百亿，收入翻一番，股价便升一倍。在两年内达到这一目标并不出奇。

内地企业由内地拥有人兼任管理人较佳，所谓驾轻就熟，他们的表现往往比

其他人好。换了由香港人去管理，表现未必比他们好。

**Q：你在今年3月捐赠了4亿港元予香港科技大学，有否计算过你累计捐赠给大专院校的金额，包括香港和内地？**

**A：**这个很难计算，因为有些捐献数目较小。估计共有8亿至10亿港元，包括捐给香港8间大专院校。

**Q：你长期对教育事业有巨额捐献，相信香港和内地有很多院校会跟你接触，要求捐献。他们会有很好的建议，各有宏伟的蓝图。你怎样判断？如何作出选择？**

**A：**我们做生意的人，爱说回报和效益，像股票投资。有时候帮助内地院校，付出很少金钱，效益却很大。例如我捐款培训内地100万名农民，不用花很多钱，但很值得。他们住在内地最穷的乡村里，没有工作。你去培训他们，令他们有一技之长，可以在城市找工作。一人工作，全家得益。这是投入少、回报多。回报还包括评估受助者将来是否有很大的发展，对社会会有较大的贡献。

**Q：你近年个人投资收益很大，捐献也多，两者会否有关系？你是否按你投资的现金收益来决定你当年的捐献金额？**

**A：**不一定，有时候发现是合适的，便作出捐献。我没有设定一个限额，没有设定固定的百分比，有时候会捐献多些，有时候会少些。

## 李兆基投资秘笈

2006年是投资者大丰收的日子。2006年香港股市畅旺，每日成交三四百亿港元，到港上市的中资企业，集资额达2500亿港元，较2005年多出1倍。

而在芸芸富豪当中，懂得捕捉这个投资黄金机会的，要数恒基主席李兆基。经营逾50年地产业的他，及时于2004年转型，以私人资金成立“兆基财经企业”，四处在香港或海外搜罗股票、债券及地产项目；其中国企龙头股更是他的头号猎物。短短两年间，兆基财经的资产由500亿港元翻了一番达1000亿港元。

炒金出身的李兆基反而没有沾手黄金，“金只是保值，没有增长，买铜、铁或锡都有工业用途嘛，金就无利润可言啦。投资这东西，讲眼光看时势，不能够一本通书看到老。”

78岁的李兆基眼光奇准，成为股市升浪的大赢家，被冠以“亚洲股神”称号，现时在投资界的一举一动，皆成为小股民的参考指标，2006年风云人物非他莫属。投资大丰收，又娶媳妇的李兆基，可谓双喜临门，心情大好的他在接受香港媒体采访时，大谈投资秘笈，叮嘱投资者要把握机会。

访问中，李兆基首次爆出一个惊人数字，旗下私人基金——兆基财经企业，资产已直逼千亿港元。

兆基财经企业成立于2004年12月，当时资产值为500亿港元，公司的投资大方向由李兆基亲自掌舵，是其进军股坛的私人投资平台。5名董事中，除了李兆基，还有儿子李家杰及李家诚，妹妹冯李焕琼及恒基副主席林高演。“大约两三年前，我就开始投资金融股票，以前就由投资银行的基金经理做，现在就自己做。”李兆基透露，现时基金主要认购国企股及投资日本市场。

### 三招拣股大法

李兆基表示，选股时，有三招基本功最重要。

“首先是选国家，我最看好中国，经济增长最好，其次是日本。第二，选行业，首选四大行业，保险、银行、能源、还有地产。最后就是要选龙头股，好像中国人寿、平安保险、中石油，都是龙头股，我都想买中国地产股，因为我看好的。农村的人口慢慢会移居到市区，到时就会闹楼荒。但现时没只龙头地产股，其他的中国地产股银码小都买得不多。”

谈到投资心得，李兆基越讲越起劲：“股神巴菲特有样好，就是买股都作长线投资。我买新股，都是长线投资，选好喜欢的，就收久些，就算过了禁售期，准我卖都不卖的。”像中国人寿，当年李嘉诚及郑裕彤均有认购股份，但在2004年

禁售期一过，便分别在5元多水平将手上一半的股份套现；相反李兆基长持至今，因为他买股票作长线投资，“起码等它升两三倍啦。”

他于2003年12月，以每股3.59元买入的中国人寿股份，至今股价已上升至19元水平，单是一只股已有67亿港元进账。

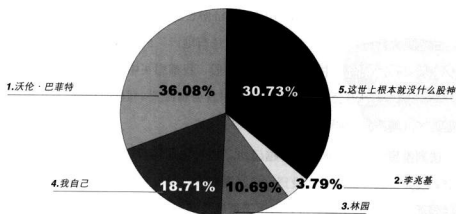
## 强攻日本市场

李兆基更首次公开其在日本的投资。“日本股市，有十几二十年没有动过，最近两三年开始复苏，息口开始有起色。我之前买入日本四大银行股份及垃圾债券，都有1至3倍赚，例如三井住友银行债券，以前30元一股，现在已经升到130多元。”李兆基看好日本市场，曾买入日本地产股，同时沽空与美国地产有关的股票，因而获利过百亿元。

他解释，投资日本市场是看到其经济出现转机，但最重要是：“看到的时机，还要有金钱才可买到东西！”相反他指出美国经济下滑兼“债务累累”，因而沽空与美国房地产有关的股份。

网络调查：你认为谁才是真正的股神？

数据来源：《证券之星》



## 世界级“股神”投资方法论

### 美国股神——沃伦·巴菲特投资策略

以价值投资为根基的增长投资策略。看重的是个股品质。价值投资的精髓在于“质好价低”。个股的内在价值，总会在足够长的时间内体现在股价上，利用这种特性，使本金稳定地复利增长。

#### 操作手法：

买入具有增长潜力但股价偏低的股票，并长线持有。长线投资的致富之道，在于每年保持稳定增长，利用复式滚存的惊人威力，为自己制造财富。

### 遵守的规则与禁忌

#### 八项选股准则：

1. 必须是消费垄断企业。
2. 产品简单、易了解、前景看好。
3. 有稳定的经营历史。
4. 管理层理性、忠诚，以股东的利益为先。
5. 财务稳健。
6. 经营效率高，收益好。
7. 资本支出少，自由现金流量充裕。
8. 价格合理。

#### 四不：

1. 不要投机。
2. 不让股市牵着你的鼻子。

3. 不买不熟悉的股票。

4. 不宜太过分散投资。

### 对大势与个股关系的看法：

只注重个股品质，不理睬大势趋向。

### 对股市预测的看法：

股市预测的唯一价值，就是让“风水先生”们从中渔利。

### 对投资工具的看法：

投资是买下一家公司，而不是股票。杜绝投机，当投机看起来轻易可得时，它是最危险的。

### 名言及观念：

“时间是好投资者的朋友，坏投资者的敌人。”“投资必须是理性的，如果你不能了解它，就不要投资。”“要想成功，你就必须逆向使用华尔街投资的两大死敌：恐惧与贪婪。你需要在别人恐惧的时候出发，在别人贪婪的时候收手。”

## 德国股神——得烈·科斯托兰尼投资策略

以“科斯托兰尼鸡蛋”表达的暴涨暴跌理论为基础，在市场转折前夕进出，逆向操作，忍受市场最后的下跌，远离市场最后的辉煌。看重的是市场趋势。“科斯托兰尼鸡蛋”表达为：在证券市场，升跌是分不开的伙伴，如果分不清下跌的终点，就看不出上升的起点。同样道理，如果分不清上升的终点，也就不能预测到下跌的起点。每一次市场大升大跌都由三个阶段组成：1. 修正阶段。2. 调整或



相随阶段。3. 过热阶段。成功的关键就是在每个过热阶段逆向操作。

### 操作手法：

根据“科斯托兰尼鸡蛋”理论逆向操作，在下跌的过热阶段买进，即使价格继续下挫，也不必害怕，在上涨的修正阶段继续买进，在上涨的相随阶段，只观察不动手，被动地随行情波动，到了上涨的过热阶段，投资者普遍亢奋时，退出市场。

### 遵守的规则与禁忌

#### 十律：

1. 有主见，三思而后行：是否该买？什么行业？哪个国家？
2. 要有足够的资金，以免遭受压力。
3. 要有耐性，因为任何事情都不可预期，发展方向都和大家想象的不同。
4. 如果相信自己的判断，便必须坚定不移。
5. 要灵活，并时刻考虑到想法中可能有错误。
6. 如果看到出现新的局面，应该卖出。
7. 不时查看购买的股票清单，并检查现在还可买进哪些股票。
8. 只有看到远大的发展前景时，才可买进。
9. 时刻考虑所有风险，甚至是最不可能出现的风险和因素。
10. 即使自己是对的，也要保持谦逊。

#### 十戒：

1. 不要跟着建议跑，不要想能听到内幕消息。
2. 不要相信买方和卖方为什么要买卖，不要相信他们比自己知道的更多。
3. 不要想把赔掉的再赚回来。

- 4.不要考虑过去的指数。
- 5.不要忘记自己所持的股票，不要因妄想而不作决定。
- 6.不要太过留意股价变化，不要对任何风吹草动作出反应。
- 7.不要在刚赚钱或亏钱时作最后结论。
- 8.不要因只想赚钱就卖掉股票。
- 9.不要受政治好恶而影响投资情绪。
- 10.获利时，不要太过自负。

### 对大势与个股关系的看法：

中短期走势与心理因素有关，也受大势所影响；对长期走势而言，心理因素不再重要，而在于股票本身的基本因素和盈利能力。对股市预测的看法：想要用科学方法预测股市行情或者是未来走势的人，不是江湖骗子，就是蠢蛋，要不然就是兼具此两种身份的人。对投资工具的看法：科斯托兰尼认为投机不等于赌博，因为在他的概念中，“投机是有想法、有计划的行为”。

### 名言及观念：

“只有少数人能投机成功，关键在于与众不同，并相信自己：我知道，其他人都是傻瓜。”“供求决定股价涨跌，其中并无神秘。”“会影响股市行情的，是投资大众对重大事件的反应，而非重大事件本身。”“买股票时，需要想象力，卖股票时，需要理智。”“货币+心理=趋势”，“2+2=5-1”，“看图表操作，也许赚钱，但最终肯定赔钱。”

### 【小档案】

1906年出生于匈牙利，犹太人，1924年开始，纵横投资界80年，经历两次破产后，赚得一生享用不尽的财富。被誉为“20世纪股市见证人”。

## 国际狙击手——乔治·索罗斯投资策略

以“反射理论”和“大起大落理论”为理论基础，在市场转折处进出，利用“羊群效应”逆市主动操控市场进行市场投机。看重的是市场的趋势。索罗斯的核心投资理论就是“反射理论”，简单地说，是指投资者与市场之间的一个互动影响。理论依据是人正确认识世界是不可能的，投资者都是持“偏见”进入市场的，而“偏见”正是了解金融市场动力的关键所在。当“流行偏见”只属于小众时，影响力尚小，但不同投资者的偏见在互动中产生群体影响力时，则将会演变成具主导地位的观念，这就是“羊群效应”。

### 操作手法：

在将要“大起”的市场中投入巨额资本引诱投资者一并狂热买进，从而进一步带动市场价格上扬，直至价格走向疯狂。在市场行将崩溃之时，率先带头抛售做空，基于市场已在顶峰，脆弱而不堪一击，故任何风吹草动都可以引起恐慌性抛售，从而又进一步加剧下跌幅度，直至崩盘。在涨跌的转折处进出赚取投机差价。

### 遵守的规则与禁忌：

没有严格的原则或规律可循，只凭直觉及进攻策略执行而一举致胜的“森林法则”。即：

1. 耐心等待时机出现。
2. 专挑弱者攻击。
3. 进攻时须狠，而且须全力而为。
4. 若事情出乎意料时，保命是第一考虑。

### 对大势与个股关系的看法：

注重市场气氛，看重大势轻个股。他认为市场短期走势只是一种“羊群效应”，与个股品质无关。

### 对股市预测的看法：

不预测，在市场机会临近时，主动出击引导市场。

### 对投资工具的看法：

没有特定的投资风格，不按照既定的原则行事，但却留意游戏规则的改变。“对冲基金”这种循环抵押的借贷方式不断放大杠杆效应，应用这只杠杆，只要找好支点，它甚至可以撬动整个国际货币体系。

### 名言及观念：

“炒作就像动物世界的森林法则，专门攻击弱者，这种做法往往能够百发百中。”“任何人都有弱点，同样，任何经济体系也都有弱点，那常常是最坚不可摧的一点。”“羊群效应是我们每一次投机能够成功的关键，如果这种效应不存在或相当微弱，几乎可以肯定我们难以成功。”

#### 【小档案】

1930 年出生于匈牙利，犹太人，1968 年创立“第一老鹰基金”，1993 年登上华尔街百大富豪榜首，1992 年狙击英镑劲赚 20 亿美元，1997 年狙击泰铢，掀起亚洲金融风暴。

## 日本股神——是川银藏投资策略

以价值投资为根基的“乌龟三原则”投资策略。既看重个股品质也看重市场趋势。“乌龟三原则”的启示来自于“龟兔赛跑”的故事，动作慢的乌龟能取得最后胜利，全靠稳打稳扎，谨慎小心。“乌龟三原则”同样包含了价值投资的精髓，即：

1. 选择未来大有前途，却尚未被世人察觉的潜力股，长期持有。
2. 每日密切注视经济与股市行情的变动，而且自己下工夫研究。在耐心等待股价上升的同时，防止市场突变，错失卖出时机。
3. 不可过分地乐观，不要以为股市会永远涨个不停，在市况炽热时，应反行其道，趁高套利。

### 操作手法：

勤奋做功课，收集各种重要统计资料，详细分析，找出经济变化的动向，再以研究成果作武器炒股。遵循“乌龟三原则”，只吃八分饱。

### 遵守的规则与禁忌：

#### 两个忠告：

第一忠告：投资股票必须在自有资金的范围内。

第二忠告：不要受报纸杂志的消息所迷惑，未经考虑就投入资金。

#### 五原则：

1. 选股不要靠人推荐，要自己下工夫研究后选择。
2. 自己要能预测一两年后的经济变化。
3. 每只股票都有其适当的价位，股价超越其应有的水平，便绝不应追高。
4. 股价最终还是由业绩决定，被故意“拔高”的股票应远离。
5. 任何时候都可能发生难以预料的事，故必须谨记：投资股票永远有风险。

### 对大势与个股关系的看法：

大势与个股品质并重。

### 对股市预测的看法：

通过对研究基本功的锻炼，能预测经济动向，从而在一定程度上预测到股市的大方向。

### 对投资工具的看法：

投资和投机兼于一身，目的就是顺应市场。

### 名言及观念：

“股市是谣言最多的地方，如果每听到什么谣言，就要买进卖出的话，那么钱再多，也不够赔。”

#### 【小档案】

1897年出生于日本，1931年以70日元起家，在股市中大赚超过300亿日元。

## 环球投资之父——约翰·坦伯顿投资策略

以价值投资为根基的逆市投资策略。看重的是个股品质。价值投资的精髓在于，质好价低的个股内在价值在足够长的时间内总会体现在股价上，利用这种特性，使本金稳定地复利增长。

### 操作手法：

永远在市场最悲观的时候进场。在市场中寻找价廉物美的股票。投资股票好

比购物，要四处比价，用心发掘最好的商品。投资者应运用这种概念在股市中买低于账面值的股票，长线持有。信奉复利的威力。

## 遵守的规则与禁忌：

### 16条投资成功法则：

1. 投资，不要投机。
2. 实践价值投资法。
3. 购买品质。
4. 低吸。
5. 没有白吃的晚餐。
6. 做好功课。
7. 分散投资。
8. 注意实际回报。
9. 从错误中学习。
10. 监控自己的投资。
11. 保持弹性。
12. 谦虚。
13. 不要惊慌。
14. 对投资持正面态度。
15. 祷告有益投资。
16. 跑赢专业机构投资者。

### 对大势与个股关系的看法：

基本上股价的短期波动常常会受投资者的情绪影响，但长期来说，企业价值始终会在股价上反映出来。投资者应该投资个别股票，而非市场趋势或经济前景。

### 对股市预测的看法：

就算是专家也未必能预测市场。

### 对投资工具的看法：

要灵活应变，当运用的投资策略效果很不俗时，仍需小心，要预备随时改变，因为没有一套投资策略是经常有效的，在不同的市况中应运用不同的投资方法。

### 名言及观念：

“最好的投资时机，是当所有人都恐慌退缩的时候。”“投资价值被低估的股票，其挑战是如何判断它真是具有潜力的超值股，还是它的价值就只是如此而已。”“投资者很容易在赚了钱之后，对市场过度乐观，在赔了钱的时候，过度悲观。”

#### 【小档案】

1912年出生于美国，是价值投资之父、本杰明·格雷厄姆的学生。1954年成立坦伯顿增长基金，45年每年平均复合增长15.2%。

## 股圣——彼得·林奇投资策略

以价值投资为根基的实用投资策略。看重的是个股品质。价值投资的精髓在于，质好价低的个股内在价值在足够长的时间内总会体现在股价上，利用这种特性，使本金稳定地复利增长。



## 操作手法

其投资智慧是从最简单的生活方式中体验的。从生活中发掘有潜力的股票。  
投资具有潜力，且未被市场留意的公司，长线持有，利用复式滚存稳步增长。

## 遵守的规则与禁忌：

### 选股品味：

1. 傻名字。
2. 乏味。
3. 令人厌烦。
4. 有庇护的独立子公司。
5. 乏人关注的潜力股。
6. 充满谣言的公司。
7. 大家不想关注的行业。
8. 增长处于零的行业。
9. 具保护壁垒的行业。
10. 消耗性大的消费品。
11. 直接受惠高技术的客户。
12. 连其雇员也购买的股票。
13. 会回购自己股份的公司。

### 应退避三舍的公司：

1. 爱炒作。
2. 某龙头企业二世。
3. 不务正业的公司。

4. 突然人气急升的股票。

5. 欠缺议价力的供应商。

6. 名字古怪的公司。

### 对大势与个股关系的看法：

林奇认为赢输实际和市场的关系不大，股市不过是用来验证一下是否有人在  
做傻事的地方。不能依赖市场来带动手里的股票上扬。

### 对股市预测的看法：

从不相信谁能预测市场。

### 对投资工具的看法：

对林奇来说，投资只是赌博的一种，没有百分之百安全的投资工具。

### 名言及观念：

“不做研究就投资，和玩扑克牌不看牌面一样盲目。投资前问你自己三个问  
题：第一，你有物业吗？第二，你有余钱投资吗？第三，你有赚钱能力吗？” “不  
少投资者选购股票的认真程度竟不如日常的消费购物，如果把购物时货比三家的  
认真用于选股，会节省更多的钱。”

### 【小档案】

1944年出生于美国，1977年接管富达麦哲伦基金，13年资产从1800万美元增至140亿美  
元，年复式增长29%。

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费  
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指原油期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费  
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.zhengxin.net>

# IV

# 中国股市造神录

曾经有一个波澜壮阔的牛市摆在我的面前。

但是我没有珍惜，等到失去的时候才后悔莫及。

尘世间最痛苦的事莫过于此。

## “第一股民”杨百万

原名杨怀新，后来改名为杨怀定，最早是上海一个只有初中文化的仓库保管员，1988年从事国库券买卖赚取人生第一桶金，后成为上海第一批证券投资大户。在中国股市早期的投资中，投资个股都获得100%至500%的收益，最高获利10000%（投资豫园商城，从100元左右买进，10000元以上抛出）；后期他运用自制软件高科技手段炒股，看势选股依然颇为准确，在中国股市长盛不衰。被人们称为杨百万，号称中国散户第一人，其故事被包括美国《时代》杂志、《新闻周刊》在内的世界各国媒体报道。

杨百万第一次进入国债市场时一天赚了800元，当天他失眠了，因为当时他一个月的工资只有60多元。他感到一天挣了一年的钱，他觉得自己挖到了一个金矿，兴奋异常。

杨百万的第一笔入市本金是2万元，这些钱凑起来不容易。原先在厂里当工人时“投机倒把，偷偷干第二职业，做电线”赚了一点，再跟亲友东拼西凑地借了一点。凭着这些钱，杨百万开始了他的传奇经历：上海证交所挂牌第一天，成交1000股，他抢得了500股。那天他弄了好多个身份证第一个办了委托，他买的500股真空电子，每股价格由300多元涨到2万多元。尽管在炒国库券的时候，他就被人叫做“杨百万”，但他自己坦白，真正做到百万，是在炒股之后。

杨百万文化程度不高，却爱读书看报，订阅报纸几十种，没事就琢磨，捕捉信息，最后把眼睛看成了500度的近视。炒股以后，他还钻研经济学，早在1996年他就学会了用电脑。

在炒股成名以后，杨百万开了自己的杨怀定软件公司，还教人炒股。慕名来学炒股的人众多，其中有大学生，有硕士，甚至有博士。学期三个月，学费5000元，仅学费就是一笔不菲的收入。杨百万说，他教学生，只教方法，不包输赢，因为，“输赢是教不出来的”。杨百万还给北大、复旦、中山大学等学校的学生开过讲座，还曾在网上写了多年的股评，指点散户趋利避害、高抛低纳。

曾经有人总结过杨百万炒股的三大招。

第一，紧跟基金多看报表。

杨百万说，目前中国的很多股民购买股票随机性很大，往往是听从了某个股评人士的介绍，或者亲朋好友的劝说，十分盲从。购买股票应该紧密地注视基金进入股票的流向，尤其是注意他们的公告。比如基金公司购买哪只股票，哪只股票就有上涨的可能。比如基金注重的宝钢股份尽管这一波行情已经走完，但是基金介入后经历了大涨的行情。

第二，做波段别迷信概念。

杨百万表示，股票市场里有许多概念。而现在很多新股民看不懂，为什么这只股票涨得快，那只股票涨得慢。而炒股就要学会理清这些所谓的概念。之所以不能相信概念，是因为所有的概念都是庄家想出的题材，庄家将题材炒热，是为自己的抛出做准备。有些投资者抱着投机的目的，往往追涨，或者股票一放量就买入，是轻易相信了庄家的概念，其结果可想而知。投资股票市场最好紧紧跟随



1992年8月10日的深圳，虽然新股认购抽签表已经发行完毕，但人群迟迟不肯散去。(FOTOE)

行情，散户最好既不做长期，也不做短期，而是跟随一波波的行情做波段，这样的收益最大。

### 第三，炒股学会抄底逃顶。

有些散户盲目相信概念和市场的追捧，结果往往是个股行情很快达到顶部，大的资金一撤出，股票便一泻千里。杨百万说，这是因为股民没有掌握好抄底逃顶的规律。杨百万的基本原则是，不等个股行情到达真正的顶部就立即清出股票，尤其是到了一定的高位后，外界再怎么力推，他也不买。基本原则是逢顶必抛。



1992年，冒雨排队抢购新股认购抽签表的人们。(FOTOF)

对于杨百万来说，现在炒股一个月赚几万块是很容易的事情，但挣再多的钱杨百万也不会失眠了。他表示，欲望无止境，只有约束自己的贪婪，才能永远成为一个快乐的人。

股市既给杨百万带来了财富和快乐，也带来了烦恼。由于别人觉得他是不劳而

获，他的亲友都向他借钱，小偷也会经常光顾。

杨百万平时生活很简单，大部分的时间伴随着股市，从早上9点钟起床以后就进了股市，到下午4点钟，然后就睡午觉，晚上上网。他和平常的老百姓一模一样，钱再多也是一日三餐，也是夜宿一床。“炒股不是我生活的全部。”

杨百万在一次媒体采访中跟人们说：大家不要把我看作神，我和大家一样，是一个很简单，而且很基本的散户，我这里散户的标准，并不是以资金的大小来衡量，是与股市上有没有内幕来相比较的。我认为，只要没有内幕的人，都是散户。



### “三湘股神”邱力原

邱力原，长沙证券学会会长。早期投资个股获利达100%至400%之间。后期成功研究和挖掘湘股高成长潜力股，投资个股获利翻番，被股民称作“三湘股神”。

邱力原20世纪80年代在国营百货商店当经理，1986年辞职下海办了一家销售机电化工产品公司，属第一批先富起来的人。1990年深圳股票热蔓延至长沙，于是他怀揣50万元积蓄直奔深圳，和其他早期股民一样挤在柜台前抢购深发展的认股权证，从此扎进股海一发不可收拾。

1995年他告别散户身份，成立了全国首家证券协会——“长沙证券学会”，边炒股边做代理和培训。1996年学会与当地券商联手利用集体智慧成功炒作了湘股，被喻为“五小龙”的小盘股组成湘股板块，成为当时引领股市的新潮流。

邱力原投资的涉及面较广，A股、B股、三板市场、场外交易都参与。在这些投资中，他受益最大的是B股市场。他是国内投资者最早进入B股市场的。在1999年底北京召开全国首届股民精英群体交流报告会上，他曾表示我国下一个机会是B股。后来即出现B股对人民币开放的特大利好，几天之内就翻倍。

从1993年上半年做大理造纸开始，邱力原就有派人到公司考察的习惯。2003年1月他发现晨鸣B股有底部迹象出现，成交量逐步放大，底部抬高，技术面出现转机，当时该股股价也从最高的12元多跌到了5至6元之间，业绩每股达到1元多，市盈率只有几倍。各项条件均好，但当时处于熊市，市场极其低迷，他仍不敢贸然杀入。邱力原估计只有公司基本面发生变化才能大量进入，于是他们长沙证券学会派人到该公司所在地山东省考察了一段时间，得到了该公司业绩大幅度提高，且伴有可能分红派息的好消息。于是他们以较大资金果断买入，果然该股价一路走高，于4月达到8元多，5月每10股送8股，除权到4元多后于2006年底以每股7.20元收盘，该股2003年的加权涨幅达到128.84%，在深市涨幅中排列第4位。

邱力原有个固定的投资理念：“什么是利好，股价低又不亏损就是最大的利好。”基于这点，邱力原2003年在A股中曾选定了一个符合标准的鞍钢新轧，买

入时是3月份，该股股价也是3元多，业绩达到0.40元以上，市盈率10倍以内，技术面有买入的提示，于是围绕这只股高抛低吸，到当年年底时该股收盘5.53，年涨幅80.56%，在深市涨幅中排列第12位。

邱力原建议新股民应该要先学习再进来，进来先要以小资金做，然后逐步地加大投入。事实上，越是牛市进来的人就越多，进来的人越多就越容易出现调整，也容易被套。

虽然被称为股神，但邱力原并不否认自己也有股海沉浮时，最顺时一个星期赚480万，最不顺时一天亏53万。邱力原以自己的经历提醒股民：“炒股票就是不要透支，不要借钱、不要贷款，不要把亲朋好友的钱都拿进去炒，拿自己的钱炒就行了，因为假如你是10万元钱做股票，再贷款搞成100万，自己只有10万元钱，你炒100万元钱的股票，这个股票掉10%，你就没有钱了，再掉10%你就亏10万元钱，再掉10%你就亏20万。等到你亏了钱的时候，你就比叫花子都不如了，乞丐不亏钱、不欠钱，但你欠钱了。所以千万不能这样。”



1992年，深圳证券交易所里，面对跌停板的股民。(FOTOE)

## “散户顶级高手”崔伟宏

提到崔伟宏，坊间流传的一段传奇是“6年100倍”。从1990年正式入市，在1994年到2000年之间，他经过摸爬滚打把资金从10万元变成了1000万元。被人们称为散户顶级高手、中国民间四大股王之一。

崔伟宏大学毕业之后南下广东，当过老师，做过信贷，后来专职做股票。崔伟宏从小家里不富裕，靠助学金读完大学，1986年从吉林财贸学院毕业后，他带着母亲给的100元钱从东北老家南下广州，在一所金融高等学校任教，一个月几十元工资。1989年，29岁的崔伟宏被调入建行深圳分行。1990年，股票开始出现在人们的生活中。崔伟宏便和第一批股民一起，每天挤进位于园岭的深圳唯一一家证券营业部的大门，看着黑板上手写的行情，开始了股神的梦想。

那时股票很难买到，崔伟宏挤了半天才买到他的第一只股票——万科，6.85元一股，共买了1000股，用完了他的全部资金。不到一年后崔伟宏手中的万科市值竟翻了一番。从此一发不可收拾。

从1994年开始，他把大把的金钱和精力投入股市。崔伟宏赶上了1999年的“5·19”行情，他重仓介入的南京中北、中科健等个股翻了好几番，让他赚了100多万元。他还5次进入了厦门信达的十大股东之列。

“6年100倍”的故事让崔伟宏在证券界声名鹊起，有杂志把他和李克华、邱力原、杨怀定称为中国民间四大股王。然后，接受各种各样的采访，参加各种各样的股评会慢慢变成了崔伟宏日常生活的重要组成部分。2000年崔伟宏干脆从他工作的银行辞职，开始成为一个职业股民。

崔伟宏有自己独有的一套投资理念：第一，选股如选人，人的因素是第一位的，选某只股票要先研究公司管理层的基本素质；第二，重拳出击，持股相对单一，一只篮子放蛋放多了不安全；第三，长线是金，一旦拥有，长线持有，不会为了更好的而失去最好的，面对短线的涨涨跌跌，能“胜似闲庭信步”；第四，财大气不粗，勤奋、虚心的良好作风从不丢；第五，不重大盘重个股。最重要的是，

“不要太把钱当回事”，崔伟宏特别强调。崔伟宏认为“不以涨喜，不以跌悲”是炒股第一要诀。

有一次，崔伟宏听信消息后重仓介入万家乐，结果赔得很惨，最后不得不斩仓出局。事后他总结道：在股票市场你时刻都想找更好的，但这时，失去的可能是最好的。

### “股市侠客”李克华

股民把李克华与“中国散户第一人”杨百万、“三湘股神”邱原合称“股市三剑客”。他又有“北京操盘手”、“京都少侠”之称，他在一些财经网站上对股市发表的评论，运用高等数学高成功率炒股，选股准确率达85%之高，还公开自己的实际操作，与股民同乐。所以又被称为“股市侠客”。

李克华在湖北宜昌一个中学教师家庭中长大，父母对李克华的要求非常严格，12岁上初中后就开始住校，培养了他独立生活的能力。他从学生时代开始就一直当班长。父母经常教育他，考虑问题时，首先站在自己的角度，其次要站在对方的角度，最后还要站在旁人的角度。这样对问题的分析理解才会更客观公正。现在李克华也这样来教导股民：做股票时也一样，作为跟风盘，自己首先要站在跟风盘的角度，然后要站在庄家的角度，最后还要考虑上市公司，这样才会对一只股票能否上涨做到心中有数。

1992年，李克华大学毕业分配到了当时的五星啤酒集团。先干技术，后来干过质量管理、新产品开发、市场推广、营销策划等，4年后跳槽到了中关村的一家信息咨询公司，搞市场调查和研究。由于和老板有分歧，工作一年就辞职了。

1997年辞职后，他看到周围有朋友在股市上挣了很多钱，于是开始了股票的投资生涯。刚开始李克华到处打听消息，但到了1998年年底，他才发现简单地凭消息炒股，大部分股票反而没有赚到钱。于是他买了电脑自己在家研究。事后他才发现自己的判断也并不差。

1999年，李克华制定了一个炒股原则：什么消息都不听，完全按照自己的研究成果来操作。结果他1999年的收益有80%，而2000年的收益差不多有4倍多。

“2000年应该是最辉煌的一年，特别是上半年的时候，典型的追涨杀跌，基本上都是90%以上的成功率，都不知道钱是怎么赚来的。”

对于自己的成绩，李克华认为这跟自己的刻苦分不开。早晨6点钟起床，第一件事情就是上网，浏览各种消息，比如基本面、上市公司公告等，对需要关注的问题进行简要记录，便于在交易时间重点关注。7点开始看电视新闻，9点钟就坐在电脑前面等待交易了。交易时间认真看盘，对于盘中的异动股票随时关注，并记录在案。中午也不休息，看财经新闻，到下午3点收市后，总结思考并记录分析，然后写文章。晚上12点才睡觉，忙的时候会到两三点才睡。

除了勤劳，细致的技术分析是李克华炒股赚钱的重要保证。

他对股票有详细的分类，最初是从技术面开始，以后逐步加入一些基本面的分类，至今已有45个大类，350多个小类。

99%研究+1%买卖=成功，这是李克华的一条公式。除此之外，他还总结了很多炒股的原则：

炒股是对策问题，而不是决策问题。就像两群人在打仗，我方胜，必然敌方败；敌方胜，必然我方败。炒股也一样，一方是庄家，另一方是中小散户，庄家赚钱，必然中小散户赔钱；中小散户赚钱，必然庄家赔钱。没有庄家和散户长期都赚钱的（长期“股权投资”除外），否则，永远只是账面利润，永远只是空中楼阁。

炒股只有阶段性的规律，没有永恒的规律。正如马克思主义辩证法“没有绝对的真理”一样。否则，著名“股王”巴菲特在大半辈子创造股市神话后，就不会在这两年的美国股市空前大牛市中亏损。

## 2006 年李克华的操作实录

2006 年 1 - 3 月

| 黑马序号  | 黑马名称        | 操作时间   | 最大涨幅  | 实际获利  |
|-------|-------------|--------|-------|-------|
| 第 2 只 | 000036 华联控股 | 26 天   | + 95% | + 90% |
| 第 3 只 | 600775 南京熊猫 | 1 个多月内 | + 31% | + 20% |
| 第 5 只 | 600331 宏达股份 | 16 天   | + 47% | + 25% |
| 第 8 只 | 600031G 三一  | 2 天    | + 6%  | + 3%  |

2006 年 4 - 5 月

| 黑马序号   | 黑马名称        | 操作时间  | 最大涨幅  | 实际获利  |
|--------|-------------|-------|-------|-------|
| 第 1 只  | 600636 三爱富  | 3 个多月 | + 25% | + 24% |
| 第 6 只  | 000598 蓝星清洗 | 1 个半月 | + 47% | + 23% |
| 第 7 只  | 600308G 华泰  | 2 个月  | + 16% | + 13% |
| 第 9 只  | 000918ST 亚华 | 14 天  | + 17% | 不赚不赔  |
| 第 12 只 | 000930G 丰原  | 9 天   | + 32% | + 30% |
| 第 13 只 | 600028 中国石化 | 12 天  | + 26% | + 17% |
| 第 14 只 | 600079G 人福  | 6 天   | + 6%  | 保本    |
| 第 15 只 | 000528G 柳工  | 6 天   | + 20% | + 15% |
| 第 16 只 | 600252 中恒集团 | 6 天   | + 61% | + 30% |
| 第 17 只 | 000961G 大牛  | 6 天   | + 19% | + 11% |
| 第 20 只 | 600318 巢东股份 | 3 天   | + 21% | - 6%  |
| 第 21 只 | 000753 漳州发展 | 4 天   | + 16% | + 10% |
| 第 22 只 | 600851G 海欣  | 3 天   | + 14% | + 9%  |
| 第 23 只 | 600143G 金发  | 4 天   | + 13% | + 14% |
| 第 24 只 | 600094 华源股份 | 5 天   | + 42% | + 40% |
| 第 25 只 | 000012G 南玻  | 3 天   | + 22% | + 11% |

截止 2006 年 5 月 31 日在操作的黑马

第 4 只黑马：股改长期停牌 3 个月，预计 6 月中旬复牌，复牌后预期获利 + 50% 左右

第 10 只黑马：第一轮操作失败，第二轮正在操作，目前已经获利 + 25%

第 11 只黑马：正在操作，目前已经开始获利

第 18 只黑马：正在操作，目前已经获利 + 12% 左右

第 19 只黑马：正在操作，目前已经获利 + 66%

### 李克华荐股原则有：

- 一、必须基本面与技术面配合。基本面要有上涨潜力，技术面要有上涨趋势。
- 二、必须要有中线投资价值。在有中线投资价值的股票上进行短线操作。即使短线失败，即使庄家反手做空，但中线套牢风险尽可能要小。

李克华说，股票市场涨涨跌跌都很正常，希望往往是在大家绝望的时候产生。如果大家都看空的时候，往往都会发生转折。

### “股市奇才”王燕奇

王燕奇从炒股实践中总结出一整套反技术操作手法，发明和运用股市冰山探测技巧，这一方法令他连续5年在股市中从未亏损。他擅长从垃圾股中挖出黑马，在两年内发现和介入8个翻番以上的黑马股。人称“股市奇才”。



2006年5月，南京一银行员工在清点存款。

王燕奇小时候家境贫寒，父亲在“文化大革命”中受冲击，这影响了他上好的大学。1986年，他从北京工业大学毕业以后在北京一家汽车厂从事生产设备设计。1989年去日本留学主攻经济管理专业。1992年，王燕奇回国，选择了深圳谋求创业机会。当年，受朋友的影响王燕奇开始了股票生涯，王燕奇看好房地产行业，第一笔就买入深万科，卖出后又买入同是深圳房产行业的深物业，仅仅两个月他投入2万多元的资金就增值了近一倍。从此王燕奇与股市结下了不解之缘。

同年，王燕奇从深圳回到北京，从此开始了职业炒股的生涯。1993年足有大半年，王燕奇都在不停地做股票，即使后期股票市场在走下降通道，他做的每一

笔交易或盈利或平手，很少有过失误，每周都有3%至5%的收益。当大部分人在弱市中亏损时，王燕奇却获得了100%的收益。那一年他成为当时为数不多的10万元户。

王燕奇总结自己做股票的几个阶段。1992年到1993年8月是一个非常盲目的阶段，在市场就是追涨杀跌、盲目投资。王燕奇说过：“在最困难的时候，每天只能靠从股票市场博取一点微小的差价度日。常常是靠一两毛这样的小差价来维持生活。在熊市的末端，我也甚至产生过憎恨股市的念头。”

从1993年夏季开始，王燕奇每天都在钻研股票的涨跌机理，每天晚上琢磨股指会到什么点位或会走出怎样的曲线，第二天再拿到证券市场上去验证。对不明白的图形，一直到搞懂为止；对判断失误的，也一定要追根寻由方才罢休。每逢节假日，他更是闭门不出，王燕奇的生活中，除了股票还是股票。

终于有一天王燕奇突然明白由基本面、技术面合力构成股票大波段涨跌的机理，此时，王燕奇对股票的操作取得了质的飞跃，他终于达到理性操作的境界。1993年下半年股指在下跌到859点后反弹到1124点的强势反弹波段，他大举满仓介入，由此开始成功地抓住一次次股票市场的大波段。

1996年，他实施既抓黑马股又防范风险的投资组合操作模式，组合中共有5只股票，并保持手中必有2只短线股，2只长线股，1只中线股，其中有高位强势股，也有低位强势股；有顺势股也有逆势股；组合式操作令王燕奇即使在熊市中也能多次利用这种组合重仓持股，大幅赢利，被人称为“活多头”。

1997年以后，王燕奇在他抓黑马的技法上又升华到更高的水平，他开始专门在垃圾股中挖掘大黑马。1997至1998年他成功地在垃圾股中掘出6只黑马，这些股票他都是从7.8元至10元以下介入，以高于买入价一到三倍的价格抛出。1999年初王燕奇加盟了一家专业证券公司担任分析师，2000年末，王燕奇作为“垃圾股中的掘金王”，被推荐到首届中国股市精英群体六人报告会上。

王燕奇对自己的要求十分严格，并要做中国股市最规矩的股民。他为自己订



立了10多条操作规矩，其中包括不代客理财，不超过自己的能力使用资金，实施组合投资防范风险，设立3%止损法，据股票走势交叉持股，只做自己选定的股票，看不懂的股票坚决不做，模棱两可的股票坚决不碰等等。

王燕奇将他不败的秘诀总结为6条：一、务必理解市场，战胜自我，根据市场及自身特点找到适合自己的操作方法。二、独立分析市场，保持超然的心态，不为周围各种因素所诱惑。三、时刻记住“风险”二字，要拥有时刻防范风险的手段。四、对价格理论与技术理论从根本上加以理解，继而结合市场特点把握市场在每一特定阶段的涨跌机理，并在市场中认真总结这些理论在市场中是如何反映的。五、市场很大，股票逾千只，而人的精力是有限的，所以，根据市场走势和基本面精选20至30只股票长期跟踪足矣。六、操作中务必灵活，尽量通过交易手段化解因判断失误而带来的各种风险。

## “短线股王”石开

石开曾运用数学模型快速滚动操作，创一年零一个月赚8倍的惊人业绩，人称“短线顶尖高手”。

石开是客家人，从小读书都是第一名。在读书的时候，他有一种特别的自信。有一次物理考试，因为有一道题老师说他做错了，评了90分，实际上那题他是对的。在他坚持之下，老师终于发现了错误，还在课堂上表扬了他。

石开1991年大学毕业后分到广州一个国营的机床研究所工作，做精细化工方面的研究。由于机电行业效益差，石开收入很低，第一年月工资150元，第二年月工资200多元。由于收入太低，石开只好辞职出去打工。打工、做老板、炒股票，最后到广发证券，这就是石开后来的人生轨迹。

石开第一次投入股市是1993年广船上市的时候，当时广船国际发行新股，朋友们说买新股保证发，结果他却亏了。广船抽签表的时候，他花了1000多块钱。

那几年他买过新股，都没有成功。用他自己的话来说就是没有找到感觉，但他从未终止过对股票的研究。从1999年2月开始，他过上了职业投资人的生活，开始每天白天炒股，晚上去雅思班读英语，为到新西兰留学做准备。

当时他因为想出国急需用钱，于是给自己制定了一个做短线的策略，做短线赚钱速度快。后来有人问他，做短线这么难，你是不是有意要向高的目标挑战。其实这完全是他当时在生活中的需要。这一次大举进入股市炒股，石开主要的目标是要赚到10万元，只要赚到这笔钱就移民。但是后来情况发生了变化，他的炒股水平还很不错，所以就不想出国了。

那时石开集中看了许多关于短线操作方法的书，从这些书中学到了很多有用的炒短线方法。他看书的时候，特别注重选那些有实践经验者写的书。

在他做短线的初期，特别成功地做了昆明机床这只股票。在这只股票上，他在一个多月的时间里，成功地做了十多个来回。1999年的3月初，昆明机床这只股票连拉好几个涨停，连拉长阳，并且连放巨量，显示出强劲的上涨势头。石开判断在这只股票上有资金实力非常雄厚的大机构参与。

后来石开讲述了那次短线操作的情境：“3月8日，我在这只股票下调到前期箱底的7.50元，迅速满仓买入。结果我买入的7.50元基本上是当天的最低价区域。第二天，这只股票就强劲上扬，不久，就达到8.30元，我一看，涨幅已达10%左右，而且有些停顿，随即在8.30元抛出。抛出以后，我继续关注这只股票。第三天，恰好它又开始了下调，我又果断地在它下调的箱底7.60元又买进，然后又在它涨到8.60元抛出。然后它又下调，我再在7.30元买进，又至8.00元看它又要调整时抛出。几次操作我感到我抓到了短线的节拍，真正找到了短线的感觉，我的信心更加增强了。我又反复在这只股票中做差价，几乎次次做成。接下来这只股票渐渐缩量，最后结束调整，再一次放巨量拉长阳上行。我明白这只股票的主力又要开始新一轮的拉升，我抓住这次机会，再次以9.30元买入。买入以后，果然它又进入新一轮的快速拉升，我跟随这一轮拉升乘船。4天以后，在11元的时候，我见它将再调整，全部卖出。此后，我仍然关注着这只大主力参与的股票。

这只股票后来一直涨到12元多，然后又下调。在它连续几次下调，形成平台的时候，我又在这只股票上，抓了两次短线，均有获利。我在这只股票中，反复跑进跑出十来回，和我一起炒股票的朋友看到了都十分吃惊，都说我的短线水平高明。在这只股票上，我后来结了一下账，在一个多月的时间里，做了十几次，获利竟然达到了40%，我自己也有些意想不到。”

1999年石开用做生意攒下来的4.8万元的资金入市，从1999年2月到5月19日，资金从4.8356万元增长到8万元。从5月19日到6月30日，他的资金达到了15万元，从6月30日到12月，他的资金达到了22万多元。一年下来成交量超过了1400万，为国家交税也达到10多万元。在那一年里，石开快的时候两三天做一只股票，慢的时候三五天做一只，连续做下来，失手率很低。几乎十只里面只有一只失手的，九只是赢或平。

2000年2月，他抛完了最后一笔股票，然后加盟广发证券，成为广发证券的一位股票研究分析员，结束了一个散户股民的生涯。

石开有七条操作策略：

一、制定“短、平、快”的投资战术。几乎每个交易日都有成交，资金快进快出，以快周转率换取资金规模扩张，追求资金效率的极限。

二、把握板块轮涨节奏，紧跟强庄股。

三、紧密跟盘，时刻关注个股异动，设立了10%的止损及止盈点。当发现个股价格突然发生变化，庄家出逃迹象明显时，都会及时斩仓，避免套牢。

四、利用技术分析结合个股的基本面，再用自己的一套方式分析、整合、筛选有价值的信息，以此判断股票的质地是否优良。有些股票的上市包装是为了高定位而做的形象宣传，不足为信，所以，还得观察它的新股定位、流通盘大小、有没有题材、上市前三天的K线图、上市第一天前半小时的换手率、有无主力收集迹象、再与同一板块其他股票作类比，而进行综合选择。

五、关注资金流向，挖掘成交量背后的秘密。功课要做在点子上，要密切留

意资金的流向，热钱是市场里最有活力的资金。

六、实践“高效市场论”。股价会及时反映公司的变化，市场会揭示问题的实质，许多个股在利好、利空消息传出来之前，股价早就开始攀升或下跌，市场已经反映出即将公开的消息。

七、运用 $\beta$ 、 $r$ 系数来判断个股投资风险大小，是否有投资价值。 $\beta$ 系数主要用于分析个股与大盘走势的背离程度。 $r$ 系数则是某个阶段个股是否维持强势的检验系数。每天收盘后，都要用半小时计算一下目标股的这两个系数，如果出现矛盾，则不要介入。“不要打没把握的仗，不如寻找新的目标股。”

### “荐股第一人”赵笑云

赵笑云，北京东方趋势的掌门人、红极一时的股评家，有人尊为“中国荐股第一人”，亦有人贬为“中国第一庄托”。公众评论此人神通广大，是中国某大资金集团的代言人，同时也是广大中国散户的崇拜偶像。因为经他推荐的股票，往往马上涨幅惊人，非其他股评家所能望其项背。

赵笑云 1970 年 4 月 9 日生于兰州，幼年专攻音乐，钢琴演奏达到专业水准。1986 年，他年仅 16 岁便考入上海财经大学经济信息管理系，最终获理学学士学位。大学毕业后，赵笑云先在甘肃省保险公司、后在兰州海关工作，然后下海南打工。1992 年 8 月 11 日，当他到达海口时，除了一张文凭，身上只有 800 元钱。在海南的两年，赵笑云奔波于外贸、期货和股市，曾加入海南期货第一批经纪人队伍，后任海南万通企业集团证券业务部副经理。1994 年 11 月 3 日，赵笑云到北京，加盟华夏证券，任华夏之星股市研究中心副总经理。当时国债期货市场活跃，公司拨给他 50 万元让他当操盘手。一个月后他赚了 40 万元。1995 年，公司又拨给他 200 万元，这次他亏了 90 万元。但他并未退却，当年就用 500 万元赚了 350 万元。1996 年，公司给他 1000 万元操盘，3 个月后他净赚 1000 万元。

后来赵笑云离开了华夏证券，自己筹办一家投资顾问公司。1997 年 8 月，他

拿到“东方趋势投资顾问有限责任公司”的营业执照，开始当上个体户了。2000年赵笑云和他的东方趋势声势最大，在各大报刊的荐股比赛中频频占先，在一个“南北夺擂”模拟实战中，居然创造了累计收益率2000%的战绩。2000年由湘财证券研发中心统计的全国36名著名股评人士参加的荐股排名中，赵笑云排名第一。

赵笑云其人极具争议性，经常有人狠批赵笑云。但股市中只有赢家才是真英雄，无论如何，不管他用什么手段，赵笑云确实在南北对擂中长期取得极佳的成绩，雄踞盟主宝座，远远超越其他股评家。其实美国的索罗斯之所以能在股市和汇市中呼风唤雨，靠的也正是雄厚的资金实力。

赵笑云的“庄托”形象在青山纸业（600103）的推荐上“原形毕露”。2000年，赵笑云开始推荐青山纸业。该股业绩平平，自1997年上市后无甚表现，徘徊于八九元附近。而2000年6月，借职工股上市，该股却一改疲态，走出了翻番的行情。赵笑云开始在各大媒体上对其大肆推荐，随后该股连续上涨。

7月29日，他再次推荐该股，并明确给出目标价位——第一目标位28元、第二目标位40元，而此时的股价在15元左右。此后，他又多次发表文章，推荐该股的成长性，并称要“咬定青山不放松”。



2006年12月15日，南京汉中路银河证券交易所，股民在交易大厅打扑克。

当年9月11日，他又在“南北夺擂”模拟比赛中买入青山纸业，并在多家媒体上力荐该股。而当天，该股小幅高开后就一路下跌，换手率达到25%，最终跌5%，资金大手笔出逃迹象十分明显。此后，该股一路阴跌，从除权后8元一路跌至4元多，并且至2007年2月16日收盘，该股仍仅有3.82元。

由于赵笑云一举一动太明显，引起了管理层的关注。在2001年证监会召开的一次咨询业会议上，某主管官员就说：“一些股评家推荐一个，涨停一个，这是非常不正常的！”在股票市场上，股评家的声誉一直是贬多褒少，尤其是“庄托”，更令人深恶痛绝。作为小散户，尤其是刚入市的新股民，当有股评人士对某只处于高位的个股说得天花乱坠之时，就是你提高警惕的时候。

## “亿安股神”罗成

罗成，因缔造了亿安科技股价突破100元，最高摸至126.20元的成绩，被人们称为打造了“亿安神话”。又因为犯下惊天大案而“名满天下”。

罗成，原名罗湘江，广东廉江人，有评论认为他大概是为了表达强烈的成功欲望改名为罗成。其父母在20世纪60年代先后身亡，家境由此一落千丈。罗成本人受教育程度不高，但自小胆大。

1982年，罗成在东北倒腾手表之类的小商品，因“投机倒把”罪被判刑入狱。虽然经过罗成长期申诉最后被提前释放，但数十万元的资本原始积累全部被罚没，他两手空空重谋生路。罗成后在沈珠贸易公司任职，从最低层一直爬到副经理位置。

他起家的跳板是珠海东大工贸公司——一个注册资本金只有50万元但基本亏光的空壳公司。从1987年到1995年的8年间，罗成将其发展成为东大集团，年销售额20亿元。当时，无论资产规模和销售收入均在TCL、格力之上，名列中国电子百强第16位，进入全国500家最大工业企业行列。

在东大集团如日中天之时，罗成突然离开。原因在于他一手将东大做大，但苦于无股份，难以施展拳脚，遂另立山头，创立亿安集团。据说，从罗成以下，亿安集团的每个人都非常不愿意介绍从1985年到1995年亿安集团的发展以及资本积累过程。罗成曾经描淡写地说：“主要是靠在香港做国内五矿公司进出口代理赚的钱，在伦敦做过期货，另外在广东和香港都有一部分房地产。”

1992年，在罗成力主之下，东大进行股份制改造，目的就是为了让罗成上市。当时，珠海市只有一家上市公司，东大在同一批进行股改的公司中呼声最高，格力远排其后。但最终因罗成出走而告吹。

1997年，罗成企图控制上市公司黔中天（现世纪中天），但后来因罗成与中天集团时任董事长鲁石不和而未果。

1998年下半年，深圳投资基金管理公司的高管张大伟为了把“吉轻工”卖出去，通过朋友找到了罗成，希望亿安集团买下吉轻工这个壳。当时罗成立刻表示很感兴趣。当年8月，罗成主动邀请张加盟亿安，负责在资本市场的运作。亿安集团最终选定的目标是深锦兴（后改名亿安科技）。

亿安科技股票曾经从1998年8月的5.6元左右，最高上涨到2000年2月的126.31元，涨幅高达21.5倍，被誉为“中国股票市场的神话”，亿安科技成为中国股票市场的“领头羊”。事实上，当亿安科技在上冲至70元的关头，管理层有人对此公开叫好，认为亿安科技的活跃是为沉闷的沪深股市带来了刺激，2000年2月15日上午10时3分，亿安科技股票突破百元，很多地方股民们起立鼓掌。

在这些热闹背后，慢慢有人发现股价被非法操纵。深圳证券交易所于1998年12月以来就曾多次向证监会反映过亿安科技股价出现异常波动的问题。1999年第四季度异动更为明显，深圳证券交易所于2000年向中国证监会提交了关于亿安科技出现严重异常股票交易的专项调查报告。

1998年10月到2001年2月间，亿安集团非法注册了7家公司用于炒作股票，它们在全国54个证券营业部设立了792个股东账户，动用了资金14.856亿元炒作

亿安科技。这些账户最多时持有的亿安科技股票占全部流通股的80%以上。违规操作使亿安科技的股价在70个交易日内从7.55元暴涨到126.31元，成为当时的明星股，吸引了众多中小股民。但好景不长，股价很快掉头向下，大批中小投资者损失惨重。

对罗成在亿安科技上赚了多少钱？其操盘手透露，罗成的坐仓成本是每股17至18元，出货价在25元左右。罗成的真正持股量为2800万股，按每股盈利8元计算，盈利2亿多元，除去操盘手的分成，真正赚1亿多元。

天造罗成，罗成一不留神就成了庄主；天灭罗成，罗成瞬间身败名裂。而且前后形成因果关系，前面的成功导致了后面的失败。如果我们要描述中国股市的发展历史，亿安科技毫无疑问会成为浓重的一笔，罗成也会成为象征性的人物之一。

## “清洁股神”罗老太

据报道，重庆60岁的罗老太，因跟营业厅里股民闲聊而爱上炒股。她瞒着家里人，将自己多年的2万元储蓄取出来，到证券公司开了户。两个月下来，罗老太的2万元本金如今变成了4万多元，很多人都称这位清洁老太太为“股神”。

罗老太5年前退休后，到石桥铺一家停车场上班，她的工作就是每天清晨打扫清洁。她的工作时间是4个小时，而下班时刚好是股市开市的时间：上午9点半。

罗老太的炒股手法非常简单，就是在证券营业厅“偷听”几位公认的炒股高手聊天，然后跟着人家买卖股票。后来，罗老太也学会了用电脑去分析股市行情，现在已经开始自己选股了，操作策略是做短线，买了股票不管赚不赚，最多一两天就把它卖掉。

而且，现在很多人还跟着罗老太买股票。有记者问她：“有没有想过可能会亏钱？”罗老太惊讶地说：“亏钱？现在的行情谁会亏钱？”



## “清洁股神”顾阿姨

来自上海的顾阿姨，52岁，有16年股龄。她以前是纺织女工，后来下岗，后来当了清洁工。她长期泡在股市里，起起伏伏，在熊市里她资产缩水三分之二，在牛市里她终于翻了身。她说炒股赚的，即使打工10年也赚不到，这位清洁工顾阿姨，被白领们封为“清洁股神”。

“股神”顾阿姨的清洁工作做了3年。起初，没有人注意这个扫地阿姨，直到去年开始，大家发觉顾阿姨谈论的股经很到位，一来二往，新基民、新股民们经常向她讨教，渐渐地，清洁工阿姨的“股神传奇”，在楼面上传开，不少人按照顾阿姨的指点赚了钱。

1991年，当顾阿姨到银行开户时，有个银行的职员向她推荐：买债券不如买股票，于是她开了一个股票账户。在股市尝了点甜头后，顾阿姨陷入了5年的漫漫熊市，最低点时，她的资产缩水了三分之二。

为了维持生计，顾阿姨开了个小店，供女儿读书考大学。刚创业时，每天只睡两三个小时，“真的是白手起家，勤劳致富。”顾阿姨说，“当时我想，如果有朝一日解套，再也不炒股票了。”这次牛市来临，顾阿姨解套后，也休息了3个多月，经过激烈的思想斗争后，她又重新入市。

2002年，顾阿姨就花大本钱配了一台电脑，并安装了股票软件。顾阿姨介绍，炒股票没有什么诀窍，就是做苦功，就算有所谓的“内幕消息”，她还要研究很长时间。一旦下定决心，就重仓买入。她的手里，每次不超过两只股票，“多了，根本看不过来，不熟悉的股票，肯定不敢买。”

## “民间股神”殷保华

殷保华是个奇人，他通过研究江恩理论的神奇数字，摸索出了一整套独具风格的看盘和操作思路，创立了自己的江恩八线和底部三绝。殷保华所计算的股市

买卖点位与股市实际走势常有惊人的相近。通过计算，他16次精确地预测大盘的最高最低点，被很多股民称为“民间股神”。

股保华年轻时，曾有一次与女友在马路上“拍拖”，正值吃中午饭的时候，路过一家饭店，女友想要进去，但股保华摸摸自己空荡荡的口袋，只能推说那里的饭菜自己不喜欢，最后挑了一家大排档胡乱吃了点东西。后来，女友与他分手了，这么多年过去了，股保华却还在为没有满足她这个很低的要求而感到内疚。

股保华第一次进入股市，是在1996年底。当年上海与深圳两地股市你追我赶，大盘指数像病牛一样连创新高。这波行情曾经引动许多普通百姓卷进股市，原来对股市缺少研究的股保华也被裹挟了进来，他在二级市场上买进了第一只股票——飞乐音响。

这时候对股市连一知半解都还没有的股保华，买进的飞乐音响并不是很多，但让他高兴的是，只过了一夜，他就赚了200多元。于是，他赶紧把自己所有的积蓄都拿出来，又买进了第二只股票——原水股份。

但是，股市风云变化莫测。此时的市场已经处于癫狂之中，投机气氛弥漫，管理部门连出狠招要给发狂的股市降温，原水股份从股保华买进的9.50元跌到了6.66元，飞乐音响原来的盈利也已化为泡影。几天后，他狠下心，在7元的价位将原水抛掉了，一下子就损失了4000多元。

对于当时的股保华来说，4000元实在是一个太大的数字。就在这一年，他离了婚，按协议，家里所有的钱财都归了女方。为了养家糊口，为了挣上儿子上学费用，他曾经起早摸黑，利用工余时间帮人安装空调，甚至累得晕了过去，一个夏天挣了5000多元，不料却在转瞬之间被吞噬在股市里。

有一段时间，股保华买了一大堆证券图书，刻苦钻研了起来。对于只有小学文化的股保华来说，看这些书实在有点困难。但是，功夫不负有心人，他面对着电脑上描画的股票走势K线图，结合书本上的理论，终于渐渐地开了窍，趋势线、黄金分割、波浪理论……这些曾经充满了神秘色彩的专业名词在股保华眼里渐渐

地鲜活了起来。为了验证自己的学习，他再一次把自己的积蓄投入股市，并严格按照自己的研究进行操作，从K线图上寻找买进信号，发现卖出信号。让他感到欣慰的是，居然屡试不爽。

1998年6月，股保华从K线图上发现，用7天线理论来分析，大牛股四川长虹将在到达37.20元以后进入下降通道。他把自己的研究心得告诉大家，但是，当时的四川长虹如日中天，媒体上都是它的好消息，追涨盘风起云涌，而没有名气的股保华，他的话根本没人听。然而，四川长虹的走势果然被股保华言中，7天以后，四川长虹在37.20元的价位上一路下行，再也没有翻过身。直到这时候，许多当初对股保华不屑一顾的人才不得不对他表示佩服。

慢慢地，股保华的名气在全国各地叫响，他开讲座，写专栏，忙得不亦乐乎。股保华入市后，利用“分析家”股票分析软件平台，汇聚了周易、江恩理论的神奇数字（黄金分割的0.618、1.618和2.618等）和大机构操作秘笈，编制了神奇的股氏定律，该定律由四部分组成。

第一部分，50%理论。若股票向下跌，第一波只是跌了50%，还得往下跌同样的高度；反之，向上突破创新高，必定还要再涨50%。

第二部分，价值平均理论。该理论有两根重要的平均线：25日线和181周线。大盘或股票跌破25日线，股保华劝大家“有钱的去香港，没钱的去乡下”，不要再理会股市了。而大盘或股票跌到181周线之上，必有一波中级反弹；跌破181周线，再反抽到181周线，是最后的逃命机会。

第三部分，江恩八号线和底部三绝。江恩八号线由4根日线、4根周线组成；底部三绝是发现黑马的指标。

第四部分，即最新推出的箱体理论。该理论由9线组成，在任何一条线之上，该线是支撑位；在其之下则是压力位。

据了解，2001年8月，当大盘摸上2245点后，股保华公开预测大盘将开始一路下跌，1361点为底部。而到2002年1月22日收盘于1358.69点，误差不到

3点，之后，大盘拉升。

炒股多年，股保华的体会是，要学习好技术，还要相信自己。炒股要学技术，不能盲目操作。学会盈利以前，先要学会控制风险。目前的市场已是由机构占据主导地位，因此散户一定要学会逆向思维，把自己当作大机构来考虑问题。股市中盈利的总是少数人，在暴跌的时候要清醒，在探明底部的时候要敢于买进，在放出天量的时候要抢先退出。

他总结出四个“不买”供大家借鉴，即：放天量的股票不买，带除权的股票不买，暴涨过的股票不买，有问题的股票不买。

在股保华多年的炒股生涯中，还总结出不少投资名言：

- 1.一波大行情放量后大跌时，理性股民绝对不能轻易进场抢反弹。
- 2.炒股懂得休息才是高手。很多股民的误区是：在底部不闻不问，确认涨势犹犹豫豫，接近顶部勇于买入，大幅下跌不愿止损。
- 3.万一套牢，利用做差价解套。在阶段性高位先退出，等阶段性底部出现再进入。一味死守，很难解套。
- 4.全球股市都是螺旋上升的，所以做波段是最好的选择。例如A股在每年春夏时节，几乎都有一次不小的行情，即使不会选股，买ETF和开放式基金也会受益不小。
- 5.价值投资日益受重视，多学点基本功，寻找价值被低估的股票。
- 6.技术不是万能的，没有技术是万万不能的。炒股决不能抱有赌博的心态。

## 湖南股神

湖南有个被称作“股神”的人，他以7万人民币当本金，短短一年四个月赚进300倍利润，变成2100万元！他成功的一个重要原因是：把每一秒钟用在炒股上。

据报道，他每秒都在专心看着股票曲线图，因为错过一秒，就会让他少赚不

少钱。他玩的是权证，靠着在股市里大量交易作极短线操作，自称成交量最大的一天成交了355笔，平均每40秒成交一笔，最忙的时候连上洗手间、接电话看短信的时间都没有。

“湖南股神”几乎每天都得待在计算机前不能离开，看看交易单上，相隔一秒就马上下了另一笔交易，判断能力之强、决定速度之快，连在股票界工作多年的人都佩服。

此人曾经一天个人交易量就达3.72亿人民币，比较当天沪深A股247亿交易量，创下当天单一账户最大交易量纪录。“湖南股神”短时间赚进两千多万人民币，换算后平均一天有将近2%报酬率。

## “股评大师”赵国庆

赵国庆是“昔日股神”，他曾经影响过无数成都股民，是上一波牛市中名噪一时的“股评大师”、资深投资人士。曾几何时，赵国庆在成都，甚至整个川内风光无限，之后，随着一起诈骗官司以及其他民事官司缠身和股市的走熊，这位“死多头”逐步淡出了人们的视线。

1985年前后，赵国庆转业到核工业西南物理研究院保卫部工作，直至1992年。后来赵辞职去炒股。4年后，赵国庆从普通的股民脱颖而出成为“股评大师”、全国首届十佳股评大师。

1997年，赵国庆因旗下的“赵国庆投资咨询公司”涉嫌诈骗200万而被成都市公安局拘押。根据1997年颁布的新《刑法》，成都市检察院首次召开听证会，最终因证据不足，赵国庆被释放。

听说他在关押期间还撰写了一本《炒股记录》。赵国庆出来后，对其律师说的第一句话是：“周律师你放心，以后我坐奔驰，你坐宝马。”赵国庆被释放后又重新杀回股市，每天给一些证券公司的股民讲课，少则两三堂，多则一整天。

复出后，赵国庆仍在一家证券营业部默默无闻、孜孜不倦地为资金账户上的末位数后加零而不断奋斗。众所周知，赵国庆是以“死多头”的投资理念闻名于股市的，他的这种投资理念在1999年的“5·19”行情中得到了淋漓尽致的展示，也为他赢得了丰厚的收益。赵国庆又一次成了股民和媒体的宠儿。

轰轰烈烈的“5·19”行情在2001年6月29日冲高至2245点后一路下滑，开始了让股民备受煎熬的4年熊市。

在2002年9月1日的《赵国庆投资日记》中，赵国庆有一段精妙的论述：在股海里搏杀，必定要经历“天堂、地狱、人间”的轮回而终归实实在在地立于人间；任何股票也是如此，循环往复地经历着价值被高估、低估的轮回，而最终实实在在地体现“价值回归”，无论是亿安科技还是马钢股份……



炒股热潮下，随时查看K线图成了股民的习惯动作。

2003年6月，赵国庆的《赵国庆实战访谈录》淡出了媒体，赵国庆也从股民的视线中消失了。此后，他的去向人们不得而知。2005年，他远赴贵州，在李志刚（原北京中融投资咨询公司总经理、著名股评人士）旗下的深圳某证券咨询公司贵州分公司从事和股票相关的工作。几年沉浮，2007年赵国庆又回到了成都。

如果不是2006年3月的一纸诉讼，这个名字也许要继续消失在人们的视线中。这纸诉讼的被告正是曾在成都股市上划下重重痕迹的人物——名噪一时的“股评大师”赵国庆。

## “活标本”严为民

严为民是20世纪90年代著名股评家，与他同一时代成名的孙成钢、赵笑云、雷立军等，或退出江湖销声匿迹，或远走英伦半岛不见踪影。老严个人才华出众，90年代他讲的股评风靡全国，作为第一代股评家中硕果仅存的他，被媒体称为中国十年股民的“活标本”。

严为民可能不是最优秀的股评家，但绝对算是名气最大之一。

严为民1992年毕业于西南财经大学财政专业，1998年成为证监会授牌的首批证券分析师。1998年至2002年任成都倍新投资咨询公司总经理、首席分析师，2002年12月至2004年4月任厦门鑫鼎盛证券投资咨询公司副总裁、首席分析师兼西南管理总部总经理。2004年5月起成为倍新投资第一大股东、首席分析师。

严为民先后在33频道、山东卫视、中央电视台等多家电视台担任主讲嘉宾，口才超一流，公开演讲时极其富有激情，口若悬河，滔滔不绝，观点非常鲜明，曾是市场上著名的死多头，深受部分女性股民的欢迎。

严为民在股票投资方面有四不原则：一、买入不急；二、卖出不贪；三、止损不拖；四、品种不散。

## “校园股神”小博

小博，厦门大学财会专业博士生，在不到一年的时间内，将十几万炒成130多万，被媒体称为“校园股神”。

小博的第一桶金来自基金，2006年5月，小博萌发了涉足股市的念头，无奈当时只有几万元积蓄，加上家人的“赞助”也不过十几万左右，无法“大干一场”，而且当时的他对股市也不是很了解，于是小博将十几万元资金全部买了广发基金，半年多后十几万元奇迹般地变成了30万。

接下来，小博把30万分别投入到大众交通（600611）、兰生股份（600826）、

国电电力（600795）等股票中。随着牛市越来越牛，兰生股份一路从8元多涨到了24元多，而大众交通就从不到7元一路飙升至27元左右。

现在，上网浏览股市新闻、关注股市行情是小博每天必做的事情；同时，他还经常向一些老股民学习、取经。此外，他也教自己的学弟学妹们炒股，不时还举办个小型“股评会”什么的，和同学、老股民一起对股市行情进行预测。

其实炒股的诀窍，小博方法很简单，就是抓住龙头行业中的龙头企业股守仓。

### “带头大哥”王晓

王晓，网名“带头大哥”，在牛市冲天的2007年2月16日，在网易开博“带头大哥777”评股。不到3个月时间，“带头大哥”的博客点击率已突破910万，离1000万点击仅有咫尺之遥。而号称“中国第一博”的老徐博客自2005年10月25日起，到2006年2月13日，用了112天的时间才达到1000万的点击。按照目前的单日点击和增长速度，“带头大哥”的博客堪称中国第一博。

“带头大哥”这个名字来源于《天龙八部》，王晓是要做一个散户的指路人，或者是带领散户赚钱，对抗机构的带头人。“带头大哥”称，他在1995年的时候输得什么都没有了，一年之间，连他自己当时的女朋友也输掉了。当时他的女友问他，为什么你不去帮散户，而去帮机构？“带头大哥”答应了女友，会去帮散户。2005年“带头大哥”上了一个论坛以后，觉得很多人在骗人，觉得他有必要去做一个散户的“守护神”。

“带头大哥”在博客中写道，“让股民赚钱是我的理想”，但他又同时强调，自己从来不向人推荐个股，只是把看好的股票写下来，也从不向人承诺一定盈利。“我的技术如果还不算好，那这个市场就没人敢说说自己技术好。”“在操盘手的世界里我就是个神。”

1972年，王晓出生于吉林省长春市一个高级干部家庭，中专毕业后在人民日



报社某月刊任职。

早在20世纪90年代初中国股市刚成型的时候，他就开始投身股市，在两年左右的时间里，用5万元资金起步，做到350万元。

1992年他去了上海，进入万国证券，先后做过大户管理员、操作员、分析师、操盘手和主操盘手。

1995年2月，个人资产达到最高峰4725万元，但因“3·27”国债事件输得倾家荡产。之后回到吉林，先后做过证券分析师、信贷员、房贷员，后辞职成立广告公司，但最后公司被迫清盘。他不得不再度离开长春，一度从事邮票投资，期间个人资产膨胀到700万元。

2001年他又在成都开设龙鼎投资资讯网，再度关注股市，但不久又关闭了自己的网站。曾经在四川开超市，又全部亏损。

到2005年大盘跌破1000点时，他再次进入股市。自王晓2005年年中在某论坛露面以来，备受关注，一度也受到质疑，被认为是神经病。2006年年初，他在博客中指出年内上证指数有望突破1800点曾被人讥笑，2007年年初，他又发文看好上证指数将上4000点，同样被人嘲讽过。

他自称个人资产超过1700万元。

“带头大哥”有一套自己的操作系统，他自称这是一个独立知识产权的东西。他会在退休的时候把这些东西讲给全国的散户听，或者发在网易博客上。“带头大哥”自称他是天下第三，除了他师傅，他还在北京见到了一个比他厉害的。那是一个玩单一指标玩得很好的人。“带头大哥”用两个指标证明出来的结果，这人用一个指标就证明出来了，所以“带头大哥”自认全国第三。

“带头大哥”自认自己的测算没有百分之百的准确性，并说他的师傅也只能达到95%，而他还达不到师傅的水平，只有85%到90%。他认为自己在凭借技术的同时，确实还有运气的成分，技术占80%，运气占20%。

“带头大哥”炒股的根本核心理念是：一切股价都可以预测，股市只能进行价

格投机，不能进行价值投资。

“带头大哥”的其他理念有：

一、股市中大家都在投机。“无论你买多久，你最后的目标是卖，卖是要赚钱，只要你卖，就不能说是完全的投资，还是在投机一个价格。我可能是一天投机，叫短线投机。是长线投机，投5年，你最后的目标还是这个。所以投资和投机并不是很矛盾的东西。”

二、目前中国市场只适合做投机。“现在中国市场不是一个全开放市场，而是半开放市场，所有资金都不能放开手脚去做。目前最合适的方式是：可以用百分之五六十的资金做长线，即价值投资；剩下的钱，百分之二三十的作价格投机，这可能更适合大家一点。”

三、技术比消息更重要。“实际上我认为消息有时候并不重要，为什么？在盘面上都显示出来了，假如突然有什么消息了，它的量就会变化。我觉得技术更重要，对大盘的判断在全国我并不是最好的，有一些比我高的，但对资金流，资金在向哪个板块运动，可以说我是最好的。”

“带头大哥”博客上也应该加一句“只代表本人观点”，他在接受采访时也说：“我请大家别把我当成神，这个世界上没有股神，我也会错。”

## “小股神”尹航

深圳的尹航，今年只有10岁。据说他从3岁开始看股票新闻，7岁开始为父母炒股出谋划策，10岁下了第一单。被称为“小股神”。

据报道，尹航的母亲周女士怀孕时，正是其公司的股票上市期间，每天挺着肚子整理、审核数据。也许因为她的“胎教”，尹航从小就对数据和股票资讯非常敏感。尹航出生后，爱哭闹，但一打开电视让他听新闻或股票行情，就会立刻安静下来。

周女士表示，尹航从3岁多到7岁，看“新闻联播”和各类经济新闻是他每天最大的乐趣。此外，他也开始虚拟炒股，以检验自己的能力。

2004年上半年，中国全国股市熊市时，7岁的尹航跟妈妈到深圳欢乐谷游玩，发现游客非常多，听妈妈说欢乐谷是华侨城公司的项目后，尹航认定其股票一定会涨。尹航再三要求妈妈买华侨城的股票。刚开始，妈妈没有听，直到尹航急哭了，妈妈这才买了。没想到，儿子的这一建议，让周女士获益颇丰。她说：“也就是从那时起，我发现他的眼光很独到，我跟丈夫炒股现在也全听他的指挥。”

今年开始，尹航的父亲决定投资1.4万元给儿子作为炒股基金，赚得的资金八二分账，爸爸八，尹航二。拿到启动资金后，尹航开始了自己人生第一单，他用这些钱购买了3只股票，其中，深振业A购买时是13.12元，现在，该股票已上涨到22元，收获颇丰。短短几个月，尹航已通过爸爸的投资赚到了小学学费。

### “校园股神”吴国平

吴国平的炒股生涯从高中开始。有一次他看到一张《羊城晚报》的股票版，看见上面有只股票，一天就从4元涨到了4.3元。看到投资机会后，他找父母亲要钱，还写了专门的“分析报告”，分析自己为什么要投身于股市。看了分析报告的父母亲表示，股市是不安全的，还用因为股票而自杀的例子告诫他。但父母最后还是拿出了1万元给他。

后来吴国平把1万元变成了1.5万元，拿去给父母亲看，又吸引了他们更多的投资，很快有了十几万资金在股市里流动。上课时他眼前晃的都是K线图。

吴国平上大学时已经在股市有了近百万元资金。在大学时代，他把图书馆里股市和期货的书都看完了。“股神”的绰号也是这个时候得来的。后来股市暴跌，100万元缩水成了十几万元，本都亏掉了不少，吴国平意识到自己是“井底之蛙”。于是又从零开始做股市技术分析和形态分析，重新看书。

后来吴国平在证券报刊上发表不少评论，引起很多人的关注。他们把钱拿出来让吴国平管理。在这些私募的钱里，最小的额度是50万元。现在他的资金已经上亿元，风格也变得越来越稳当了。

## “玩股人”李兵

有11年的炒股经历的李兵已经进入不惑之年，他把8000多元炒到了260多万。现在，李兵已经很得意地说：严格意义上说，我现在已经不是在炒股，而是在玩股。

李兵出生在1967年，初中文化程度，入伍当过兵，当过工人，干过个体。1996年，他用42万元原始积累投资办日化厂，由于经验不足，受到朋友牵连，一下子亏了41.2万元。剩下的8000元就是他在1996年转战股市的本金。



现在有些大学生在就学期间就开始炒股。

刚入股市的那段经历，李兵用了四个字来形容：苦不堪言。

刚开始根本不懂股市，听亲友介绍后随便买了闽江水电，结果第二天就涨停。于是，他觉得股市里赚钱很容易，便继续持有，希望第二个甚至第三个涨停，但没过几天，股市就出现回调，原本投入的8000元本钱转眼就变成了6000元。这一下子就套了他3个月。原本就不支持李兵炒股的妻子得知后，非常生气，两个人从此不断地吵架。3个月后，被套怕了的他，一看到涨就卖了。但让他没想到的是，这只股票之后一飞冲天，从6元一下子冲到了14元。李兵说，正是为自己不懂股票，将一只牛股从自己的指缝中放走。

1998年，两年多的研究终于给李兵带来了丰厚的回报，他从技术图形上看到，

幸福实业将有上涨的机会，他立即毫不犹豫地吃进，结果幸福实业从他买入时的10元，一直涨到27元。他的资产除去生活开支后，终于突破了2万元。

从1996年到1998年，从8000元到2万元，李兵用了将近3年时间。

从1998年到2001年，李兵又用了3年时间，资金从2万元上涨到5万元。

2001年到2003年10月，李兵的资金再次翻番达到12万。

2003年10月到2005年8月，李兵的资金再次翻番，达到24万，这次翻番只用了不到2年。最令李兵感到自豪的是，这段时间，大盘一直震荡向下，股指降到900多点的历史低位。不要说普通投资者，很多基金公司都出现亏损，但李兵不但赚了钱，而且还翻了番。

直到2006年10月，大盘的图形趋势向上后，他才重新回到股市。接着，他选择了安信信托。11月17日，开始逐渐加仓，至11月24日，由于该股停牌股改，直到2007年1月16日才重新打开，结果一下子出现了10个涨停板。

李兵年度结算后发现，自己的资金已经从24万飙升到了200多万。他拿出其中的180万，买了房子和车子，将剩下的24万，再次投入股市。现在，已经把炒股当成职业的李兵，每个月都要抽时间出去旅游六七天，炒股就像玩一样。

## “盲人股神”秦迎生

秦迎生，一位小有名气的盲人“股神”，他仅凭着自己的听力决定买进或抛出股票，更令人称奇的是，他2006年实现了翻倍收益，超过了营业部中大多数散户。不少四肢健全的股民，甚至慕名而来，“委托”秦迎生替自己做股票。

秦迎生有11年的股龄，不管刮风下雨他都准时到股市。

1995年，秦迎生听广播知道买股票可以“钱生钱”。于是把自己1万元的银行存款全部投进去。他买的第一只股票是江苏春兰，买入价格在13元。后来，它涨到了每股17至18元，再后来却跌到了9元。

以后，秦迎生就不断买新股：4.1元的东方电机，以17元抛出；渤海股份也赚了千元。“可能是自己太顺利了，忘记了股市有风险，2000年我看到北京天桥业绩好，便不假思索地以29元买了200股北京天桥，今天它的价格才3元。”秦迎生向记者坦言，在熊市里，他也没能逃脱，2005年他的资金只剩下了三分之一。

一位股民说，秦迎生记忆力超好，能做到过耳不忘，1500只股票中，绝大多数都能随时报出代码，接近一半股票他都非常熟悉。

秦迎生虽然失明，却有适合自己的炒股方法。他用那双娴熟的手按着电话键盘，语音提示他输入股票代码，接着他又熟练地按了几下电话键盘，查完一只，迅速地切换至下一只股票的查询。从话机中，播报出股票最高价、成交价、买价和卖价。

秦迎生说，他从1995年就进入股市，现在已过去了11个年头。他说正常人可通过图文，直观地判断股票的涨落和买卖点的选择。自己只能凭借着听觉，通过电话查询股票的价格走势。“我对数字很敏感，只要听到一次，就能准确地记下，回家后用盲文记录下来。”

通过电话语音，秦迎生就能把零散的数字变成一幅图，需要操作时，能随时调取。他还特别关注股票价格和大盘指数的高点位及低点位。如果经过多日，在某一天突破高点位，他就知道有机会了，就会格外留意，如果这个股票不断走高，不落回前一区间，证明其机会很大；相反，如果某只股票在某一位置放量而穿越不过去，随后出现下跌，他就知道它受到阻力，参与时也会格外小心。

秦迎生在操作股票前，会很关注股指波动。就像在大盘跌到1000点左右时，他听电话感觉到大盘跌不动了，于是重仓买进股票。在这波行情中斩获不少。

秦迎生表示，其实还有十多位盲人在这里炒股，算是盲人炒股团，但现在只有两位盲人股民“坚守阵地”。

## 李铁

李铁，陕西宝鸡人，25岁开始炒股，26岁拥有1亿余元资产，28岁拥有3亿余元资产，人称“股神”。

李铁大学毕业后，被分到机关，成为一名国家干部。这本是令人羡慕的事。但1993年，小平同志南巡的第二年，他看准了是实现自己财富梦想的最佳季节，于是决定“下海”，家里也觉得他是这块料，给他1万元。他成立公司，出售自己研制的游戏卡。果然，他出手不凡，到1995年已挣到100多万元。

中国大陆股票业刚刚启动不久，对商业运作和时代气息天性敏感的李铁认准了：股票是“新事物”，是社会的晴雨表，国家肯定要扶持的，不会任其自生自灭。因此，在别人还在观望的时候，李铁带着那100万来到了深圳。他希望找到股市挣钱的规律，但最终不仅没找着，还交了30万元的“学费”。当然“学费”没有白交，李铁聪明的大脑竟然研究出了能反映大资金进出情况的“金脑指数”，这个指数作为一个秘笈，又成为他以后出奇制胜的法宝。

1996年后，神话在李铁的股票操作中一再显现。春节前后，他一口气买进的“深发展”、“四川长虹”、“东大阿尔派”、“深科技”等一系列股票开始创造奇迹了：股市开始全面上扬。许多人见好就收，纷纷抛出。李铁不仅不退，反而再度杀入，股票也跟他约好了似的，一路上扬，直到他松手。结果是李铁100万的资金变成了1个亿。

11月，李铁除“东大阿尔派”和“武凤凰”外，全线退出。结果奇迹真的又出现了，沉寂了近3个月的那几只李铁原持股票，全面下挫，而这两只却涨幅最大，“金脑指数”再次显示了威力。

1997年2月20日，世纪伟人小平逝世，股市创下历史最低点。而这个最低点再一次被李铁看准，他认为，这又是一次机遇，并倾其所有，买下了他反复研究过的股票。谁也没想到，就在当日，深沪大盘反转再度一路上扬！李铁因此拥有数亿资金，成为名副其实的亿万富翁。

李铁说他天生对挣钱有一种敏感，并能较好地把握每一次递进财富、递进人生的机遇。而机遇大多数是默无声息的，必须要有火眼金睛，有识机遇的慧眼。

## “台湾股神”郑焜今

郑焜今，1972年用20万新台币（相当于5万元人民币）入市炒股，成就如今亿万身家，被人称为“台湾股神”、“台湾黑马王”、“民间股神”。

1949年3月，郑焜今出生在台湾省台南的一个果农家里。父母靠种芒果、香蕉、甘蔗，养育他们兄弟姊妹七个。他排行老二，也是七兄妹中最聪明的一个，很得父母宠爱。1967年，18岁的他以优异的成绩考入台湾大学法律专业。

刚上大一的时候，一天，他见商学的同学在画图，凑过去看，只见图上弯弯曲曲的线条，像一座座波浪起伏的山脉，上面还画了许多“红灯笼”、“绿灯笼”，煞是好看，便问他们这画的是什么。师兄师姐们告诉他，这是股市的K线图，红的是涨，绿的是跌。出于好奇，之后，他一有空便常常跑来看他们画。慢慢地，他知道了，这些K线的走势并不是杂乱无章的，常常有规律。

打这以后，他对证券市场开始关注。不久，他买入了有生以来的第一只股票——宏洲化工。当时，他买了2万股，运气好，3天时间就赚了几千块钱，一下子激起了他对股票的兴趣。

郑焜今大学毕业分配在法务部门工作。但这时对证券市场兴趣越来越浓的他为了专心投入股票市场，毅然决然辞去了公职，买来当时台北唯一登载股票专版的《大同新闻》的3年合订本，闭关半年，潜心研究。他那次研究最主要的一个心得就是：所有专家的预测，其结果和后来股市的发展大部分都是相反的。

郑焜今早在1972年开始涉足台湾股市时，赶上了第一次全球石油危机爆发带来的投资机遇。“当时我是在台湾大学法律系读一年级，用一些小钱投身股市，不料兴趣越来越大，没有电脑就自己画K线图研究。我读了很多股市书籍，却发



现许多理论互相都有矛盾之处，使人莫衷一是。同时自己的账户市值也起伏很大，这使我最终下决心在毕业后不久辞掉工作，闭关半年整理各种理论并潜心研究。”

之后，郑焜今先后担任台湾当时发行量最大的专业证券报刊《产经日报》的主编以及《财星周刊》总编，随着一次次对国际证券市场及商品市场预言的正确，他开始声名鹊起。

郑焜今表示，他真正走向成功，是汲取先进的西格玛方法，在股市建立了一套完整的西格玛分析体系之后。他把西格玛这一最先进的管理方法运用于金融操作中，把金融操作的风险降到最小，而把获胜的机率提到最大。

他真正开始研究大陆股市是2002年。“当时我的思维是偏于保守的，我认为从股市结构看面临着很大的危险，已经达到高位临界点状态，于是在接受大陆媒体采访时我明确表示大陆股市将被腰斩。”此后2003年他在大陆出版的第一部著作中绘制了一张《上证长线大多头虚拟图》，将上海股市的底部标明为1311至1050点。

郑焜今认为A股市场这一波大牛市的基础有两方面，一是企业盈利增长，二是资金泛滥，两方面相互作用。沪深股市的企业盈利之所以能够加速成长，郑焜今认为主要原因是产业升级和消费升级，尤其是大部分产业目前来看都还处于幼年期和青年期，不像欧美企业大多已处于壮年期。因此企业对外资而言，具有长线投资价值。

郑焜今认为，相对于台湾股市，大陆股市的牛市将走得更稳更长：“台湾股市虽然有过一轮罕见的飙升行情，但每次回调的幅度也非常惊人，往往指数会无量暴跌到一半位置。我推算上证指数到4000点才会有一个明显的业绩透支现象产生。我感觉目前大陆股市运行的第一大浪与台股当时的飙升是大同小异的，但在第二大浪回撤之后，未来大陆股市的第三大浪将与台湾股市有显著区别。台湾股市冲至万点之上的时间跨度太短，只有区区3年。而我认为大陆股市的未来将是一个‘黄金十年’的长期稳步的大牛市行情。”他2003年绘制《上证长线大多头

虚拟图》，设定沪指目标 4500 点。

郑焜今在积累了 30 多年的国际实战经验中独创的一套相当完整的金融操作系统——即股市制胜三大法宝（根本结构、产业逻辑、筹码分析）、神机兵法（培养构想力、战斗力、解读密码能力）和三大理财绝技（个人理财、法人理财、全球理财）。

其投资风格是：以全球精神为本，从产业分析入手，精选优质股票，进行波段操作。其投资格言是：投资是规避风险来创造利润，投机则是透过风险来创造利润。

## “选股冠军”静远

静远，原名陈宇新，被称为中国股市最具传奇色彩的操盘手。2005 年 12 月 31 日，中国发行量最大的证券周报《大众证券》刊登了一条引人注目的消息，公布 2004 年度和 2005 年度选股大赛的“龙虎榜”：民间高手静远以 43.85% 的收益率连续两年获得选股冠军。还被誉为“中国股市五虎将之一”和“国内股市三大股王之一”。

2002 年下半年的一天，静远和做期货的一个朋友相聚，交谈中，那位朋友告诉他，由于国际铜库存量的减少，英国伦敦铜的期货价格不断上涨，加之海湾战争的影响，国际国内铜的期货价格一路飙升，国内铜的现货价格也同步上扬。他为此也赚取了一笔较丰厚的收益，同时邀请静远到期货市场投资。静远听取了他的建议，投资了一部分资金买入了上海铜。同时，他想到，期货行情往往先于股市行情表现，他观察到股市中的铜都铜业和江西铜业此时正处在调整当中，意识到国际期铜的价格迅猛上涨，必然会引发国内铜业的现货价格的不断上涨，于是，果断地买入了正处于调整中的江西铜业和铜都铜业。虽然，短期他被套了进去，但他坚信，股市里铜的“空中楼阁”终会显现。几个月后，股市中铜业的股票开始飙升了，走出了一轮非常可观的行情，当许多人纷至沓来时，早在其中“埋伏”

的静远已获利出局。

2003年静远操作士兰微，是一种挖掘过程。2003年3月11日中国从事大规模集成电路设计的龙头企业士兰微（600460）在二级市场上市。当时大盘虽然处在上升途中，但那会儿盛炒低价大盘股，人们对这只2600万的小盘高价股的诞生不屑一顾，自上市之日起，股价一路下跌。面对它的跌势，静远深思：电子元器件行业正在全球呈复苏态势，美国纳斯达克的电子元器件股票也正处在一个逐步上升途中，难道士兰微就这样一沉到底？他利用到杭州出差的机会，亲自走访了士兰微，看到它供不应求的生产线和良好的企业管理，以及市场对集成电路芯片的广泛需求，认定它是一座极有开采价值的“金矿”。从盘面上，他同时发现有主力悄悄打压震仓吸货的迹象，于是，他便提早在2003年9月进入这座金矿的“开采基地”，分批不断买进，经过长达半年多的持有，士兰微的投资价值不断显现，股价从16元左右狂飙至48元。它的运行过程再次证明了：一个含金量高、业绩高成长的企业，只要你能挖掘到它的价值，它就不会辜负你的辛勤劳动，一定会给予你丰厚的回报。

2004年，在大盘阴跌不止的情况下，静远以其稳健的投资风格，优选出的中集集团和苏宁电器涨幅惊人：中集集团涨幅达100%以上；更为突出的是静远自苏宁电器上市时，就以独到的相马的眼光，连续推荐，该股成为2004年至2005年跨年度的大黑马。截至2006年3月31日，苏宁电器最大涨幅达到280%。2005年至2006年，他所推荐的宝钛股份、厦门钨业、中金黄金、山东黄金涨幅都在100%以上。

静远总结出炒股必须坚持的“四项基本原则”：一、要有一个好的市场。二、要有一个好的产品。三、要有一个好的价格。四、要有一个好的买卖时机。所谓要有一个好的市场，就是讲这个市场要有一个大的政策和雄厚资金面的支持，如果得不到这两方面的支持，证券市场就不可能有长足的发展和较大的投资和投机的机会。其二，如果没有一个好的产品，得不到群体的响应，那么它就不能造就股价的虚拟效应，股价的波动性得不到发挥，市场就没有积极的有效性。其三，

由于中国目前的股票市场只有做多的单边市，还没有做空机制，股价只能从低炒到高。在有一个好市场和好的产品的前提下，还要有一个好的价格，这样才能使市场行为产生积极的有效性。其四，在有好的市场、好产品、好价格的前提下，还要有一个好的买卖时机。只有在时间和空间、政策面和基本面、资金面、投资择股的尺度标准，以及图表技术等方面出现多极共振，才会产生较为理想的买卖时机。而这种共振关系不是随时都能发生的，它的出现是有条件的，条件满足时，便产生多极共振效应。

静远认为，选股如选夫，亦可说选股如选妻。从女人的角度来分，男人可分为几种：短暂相处几天，甚至只短到一夜的男人、相处几个月或几年的情人、相处一辈子的老公。

先说一夜情类男人的股票：类似的股票是短期热点，题材诱人，至于业绩如男人的健康、风险如男人的病历、财务数据如男人的财富、治理结构如男人的品质一样，统统不重要，重要的是短期内股价上涨，最好天天雄起，连续涨停，能够带来巨大的刺激与愉悦。

喜新厌旧人之常情。短线做多了，根本想不起来曾经做过多少股票，如同流连夜店的女人，早已记不清楚男人的姓名一样，回忆起来的只是瞬间的快感，冲击涨停时的愉悦，还有赢利未达预期时的失望，如同本来自己想放纵享受一下，却因为男人的问题，一番辛苦只是让男人享受了。冲动的相处对健康不利，频繁的短线对赚钱无益。

选股不是选夫。选股跟选人其实区别还是很大，最大的一点是跟人之后你不能随便离开，即使狠心离开，对个人的品牌形象很有可能产生不良影响。所以拿股票比老公很不符合常规，股票持有的时间过短不好，过长也不好，毕竟每家公司，每个行业都有自己的景气周期，不可能做到花红千日，名扬万年。

拿股票比傍大款最恰当不过。首先只是傍几年，远比一次性的零售交易换钱名声要好；其次可以选择在大款即将衰落时主动退出，好评为眼光独到，未雨绸

缪；再次不像嫁人，傍的好处就在于可以和其他女人一起共同分享，这方面远没有霸好吃也根本犯不着！赚钱是第一，要深入了解但不能投入感情，否则还有可能倒贴。



# V

## 质疑林园

林园，一个中国式的证券奇迹。有人说，在道琼斯，巴菲特赚钱并不意外，而在中国股市，像林园这样从不失手地赚钱，要么他是神，要么他就是个放卫星的托，此外别无可能。

没错，这是个躁动的市场，它单向存在，只能买涨不能买跌，生或死，熊或牛，泡沫或是蒸发，谎言或是重典。在很多看尽风云的中国股民眼中，中国股市不像一个正常人，更像个疯癫的赌庄。但是，在这样残酷到类似原始丛林的投资环境中，林园出现了。

公开资料称，他炒股 18 年，8000 元变成了 10 亿元。

# 1 他是否真的有 10 个亿？

当然，这是一切质疑的根本，他如果只是个身无分文的穷光蛋，一切追踪报道都毫无意义，至多大家把他当作一个想钱想疯了的精神病，但，假使他真的通过炒股赚到了 10 个亿，哪怕 1 个亿，也是一个股民望尘莫及的数字。他的为人、他的投资思路、他的故事才有意义，换句话说，没有钱，他可能什么都不是，没人来理他。假如他真的有钱，即使他真的什么都不是，他仍然深具价值，起码有传媒价值。

至少从形象上看，林园不像个身家亿万富豪。在投资界的小圈子里，林园是出了名的“抠门”。飞机下来只坐大巴，酒店进去只住二三星。“我告诉你，买部手机我一定要跑遍全城，就算 30 块的东西我也要讲价。这就是我的原则。”林园对大家的调侃非但不以为意，甚至有点自豪。“你想想，我花小钱都那么谨慎，做股票就更不用说了。”

当然，他可能是把所有的钱都投入股市了，现在他认准市场将牛，抵押房子满仓股票，并开始借钱炒股。2006 年，他就曾经宣称：“未来 3 年，中国股市将迎来前所未有的大牛市！财富会向资本市场快速聚集！更多的富翁将从这里诞生！我已全面进入战备状态，满仓 + 透支！我要做全世界最贪的人！”

# 2 潜水 16 年，为何现在才高调曝光？

林园十几年来都甘于默默挣大钱，“不管熊市牛市都稳赚不赔”，这已经形成一种习惯了，是什么令他如此高调亮相呢？许多炒股资历比林园还要长的老股民在 2005 年之前，也从未听到这个名字。林园说 20 世纪 90 年代深圳存在着“林园指数”，但据做过调查的人说，深圳股民从未听到过这一指数。如果真那么厉害，年年都盆满钵满才能赚到 8 亿。据林园所说，杨百万只是给他跑腿的，杨百万赚了几百万就已经闻名全国股界，厉害得多的林园应该年年露脸，起码登上中央电



电视台的“东方之子”或“对话”节目才对。中国并不是一个埋没“钱才”的地方。

一个人十几年都甘于低调，如果没有重大刺激，是不会轻易改变自己的生活方式的。同样，依照现在林园的高调与狂妄作风，他应该更早浮出海面才对。

林园的暴红，和中国股市近两年的长牛市况有关。一是老百姓的储蓄大搬家，蜂拥到股市，的确需要一个一呼百应的财富英雄式人物。林园迎合了市场需求，股民们在平淡与焦躁中看到这么一个人物，确实能够刺激信心；二是传媒吸引了眼球，这么一个传奇人物，是媒体的极好素材；三是抬升了林园本人的身价，至少，他从无名到有名，也有了因名而生的“利”，因他而生的书籍、演讲、讲座等各类市场，就足以说明“名利”效应。

林园为什么能在2006年里有时间写文章？按照他自己的说法，2006年是牛市初期，而在牛市初期拟采用“乌龟政策”，持有龙头股是最好的策略。因为事先已经选准了龙头股比如招商银行、贵州茅台等，“这个时候我就会无事可做，空闲时间很多，所以写专栏是我给自己找的事情。而现在之所以要隐退了，是为了备战牛市中期，我就很难再有更多的时间写专栏了。”根据林园表示，他将“亲自去处在我观察范围的上市公司认真调研”，“要弄清楚这些公司的投资价值，需要花费很多的时间，因为你真正需要调研的公司可能多达30家，比如它的竞争对手情况、整个行业的发展状况等，而且需要反复去调研，这会耗费相当多的精力和时间。”林园为什么不在2006年“空闲时间很多”的时候，提前对有关的公司做好认真的调研工作呢？难道就一定要等到2007年再去调查研究吗？

2006年，有人曾经找过林园做私募，他一口回绝，“不愿意拿别人的钱来赚钱”，并列三大理由：一、喜欢独来独往的生活方式，免受别人思路的影响。二、“我就想达到一种境界，那就是我不利用别人的钱也能赚很多钱”。三、若拿别人的钱，可能惹上烦恼。

2006年12月，林园表示要备战牛市中期。但如今，他终究还是做起了私募。2007年3月1日，林园和深国投一起发起成立了一个以林园名字命名的信托私募

基金，募集资金约1亿元人民币，其中林园自己的资金占3%。而这只私募基金的收益将作如下分配：林园占17%，深国投占3%，投资者占80%。或许这才是林园高调曝光的终极目的。

### 3 8000元投资股市，采取了什么交易手法赚到10个亿？而且从不亏损，这是否可能？

“假如你每年能拿出1.5万元做投资，年回报为20%，那么40年后你的资产就是1.08亿元。”林园声称，如果年回报从20%变成98%，40年后你的资产又将是多少？“我投资股市的16年间，年均复合增长就是98%。”林园强调说，“因此我一直认为，世界上最神奇的事莫过于复合增长了。”

这是林园津津乐道的复合增长，依照林园的数字，他1989年以8000元进入股市，至2005年底，其投资的股票市值升至4亿元，16年间年均增长98%。相比之下，美国股神巴菲特旗下的伯克希尔·哈萨维公司在过去的41年间，每股账面价值从1965年19美元增长到2006年底的59377美元，年复合增长率仅为21.5%。林园比巴菲特更厉害？

提到林园，简直就是一部“投资神话”——从1990年到2006年的16年间，他不停地买入股票，然后又很干脆地卖出，如此反复，资金也越来越大。16年间，无论如何进出，林园自称从来没有失过手，而这，也成为人们质疑他最大的一点。

按照林园的说法，他只买“赚钱机器”，他现在一共有20多家“赚钱机器”，“都是些不受任何人，包括企业领导人，或者宏观经济的影响，能不断创造效益的公司。这些公司总是处在垄断地位，要么是产品垄断，要么是市场垄断，比如贵州茅台、福建高速等。这些公司第一要符合小投入大产出的原则；第二是这些公司肯定是拥有知名品牌，即便产品单一，仍然有很大的竞争力，能够赚钱；第三在财务报表上，这些公司的最近3年毛利率必定不是下降的，相反，还是逐渐上升的。”

这20家“赚钱机器”就是：

贵州茅台、五粮液、上海机场、云南白药、铜都铜业、招商银行、新兴铸管、中原高速、云天化、赤天化、马应龙、东阿阿胶、万科、中国石化、武钢、宝钢、瑞贝卡、江中制药、黄山旅游、千金药业等。

有人统计过，即使林园全仓买入这些“赚钱机器”，他也不可能赚到如此之高的利润。在林园口述的七大选股绝招中，他曾经说：“贵州茅台最多的一天能为我赚一个多亿！但这还不是我赚得最多的股票。”

这话招来质疑连连：因为有涨停板的原因，一只股票一天的最大涨幅是10%，能够一天赚一个多亿，那么林园持有贵州茅台的市值起码要超过10亿元。而打开当年贵州茅台的半年报，第一大流通股东科瑞基金也才持有不过833.4万股，总市值才3.95亿元，远低于林园的10亿元。可是林园持有10亿元的贵州茅台，非但不是第一大流通股东，连前十大排名都没有进。

但也许有人会说：没什么奇怪，人家林园在6月30日前已经将大部分筹码获利出局了。

但林园自己否定了这一点：就在当年7月10日《看看我是庄托吗？坚决不卖这些公司股票》一文中林园骄傲地陈述：最近，老是有投资者问我同样的问题：“你的重仓股，如G茅台、G五粮液、G云南白药、G招行、G铜都等，你要卖出时，有没有人去买？”而且，G茅台、G五粮液、G云南白药，过去几年累计升幅很大，现在已经没有人敢买了，他们认为这些股票已被众多机构大户瓜分了，持股集中度非常高，甚至有些人认为，我是这些股票的“托”，让投资者别买我持有的股票，有这些股票就快快卖出等言论。

首先，我也认为这些股票的累计升幅已大，买入可能不是最好的时机，但我也不会卖出这些公司的股票，我会坚决持有这些公司的股票。因为，这些公司股票上升趋势已经确立。这些公司每年都能创出历史新高，本身就说明它们的盈利水平每年都在创新高。据我的跟踪，这些公司的经营状况并没有变坏的趋势，而

且经营在向好的方向发展，盈利水平超出我的预期。

我会采取“你不买，我也不卖”的投资方法。我看着你，你要想买，我才卖出。

这是林园的原话。

## 4 他在股市的交割单都是用别人的名字开户(林园说一共有40多人的名字，唯独没有他本人)，这让人如何调查？如何证明他挣了10个亿？

这个质疑由来已久。2006年10月19日下午4时，林园被上海第一财经频道邀请来与10余位民间投资高手过招。某位参与者当日在博客里写道：那天下午4时，在第一财经频道的拍摄棚里，中国股市的神话人物——林园，正面对着由上海第一财经主持人叶蓉所率领的十余名上海股市精英的挑战。第一财经的目的是求证林园从8000元炒股炒到10亿元的真实性的，主持人叶蓉和十多位投资高手轮番询问、质问、盘问，甚至“诱供”林园，但林园一一以“你不懂”、“我忘了”和“我没必要告诉你，是你们请我来的”等作答，显得“很傲、很牛、也很酷”。在问到林先生十个最基本的财务术语时，林园不能答出，别人也搞不懂他怎样看财务报表。好在林园还带来了记录自己炒股的资金市值明细表，于是大家又从分析明细表的真伪开始着手，在将近一个半小时之后，终于发现了问题。

有人向林园提了一个关键问题：“林园先生，我是证券公司负责交易清算的，我注意到您提供的交割单和明细表中的不确定因素除了你以个人原因作为托词所掩盖以外，我还注意到一个不可遮盖的缺陷，这19份明细表共来自全国各地的8家证券公司，总计资产6000余万，其中我注意到已有两家在一年前宣布破产，另有一家在前一年也被托管。而在您的资产明细表中它们的大名却赫然在目，我不能想像这3家公司在宣布破产和已被托管一年多以后，居然还在今年的10月9日和10日给你打出这份资产明细表，并盖上鲜红的公章。因此你还能让媒体公开这些所谓的真实资料吗？尽管你称这只是你财产中的一小半。”对此，林园在沉思了几秒之后，用很低的音调但很坚定很清晰回答说：“不行！”顿时全场哗然，至

此，林园神话的真实性就被否定了，主持人叶蓉在与编导商量了几句后，宣布拍摄结束，节目通不过审查。

而之后，一贯在第一时间宣传自己被媒体采访的林园博客，却连续好几天对这次采访只字不提，股友质疑的人多了，林园时隔5天才在自己博客中写了一篇答非所问的博文。事后上海电视台第一财经频道“财富人生”节目主编王旭东也确认“确有此事”，并说自己将公布所有当天与林园的对话实录，但此份牵动人心的对话实录至今尚未面世。对此，有证券业人士认为：投资者在营业部的资金交割单和成交明细表是炒股的证据，只要是真实交易，这个记录就会保留下来，因此，如果林园不能提供真实记录，那就说明有问题，有编造故事的嫌疑。

## 5 股市上跟上大牛市并不难，难的是在历次熊市来临前总能全身而退，林园为什么总能在熊市到来前置身事外，这简直比发现一个翻8倍的大牛股更难。

国内外股市的统计大多显示，从长期来看，股市生态结构是，一成人赚钱，二成人打平，七成人亏损。因为大多数人受股市情绪干扰，总在暴涨时买入，狂跌时认赔出局。一波大牛市之后，往往有很多人破产。

即使纵横市场近40年，战果辉煌的投资大师巴菲特也曾经短暂失败过，根据记录，他历年来在伯克希尔·哈萨维公司股东会上总共承认做了六项错误的投资决策。这其中包括：一、投资不具长期持久性竞争优势的企业。1965年他买下伯克希尔·哈萨维纺织公司，然而因为来自海外竞争压力巨大，他于20年后关闭纺织工厂。二、投资不景气的产业。巴菲特1989年以35800万美元投资美国航空公司优先股，然而随着航空业景气一路下滑，他的投资也告大减。他为这一投资懊恼不已。有一次有人问他对发明飞机的怀特兄弟的看法，他回答应该有人把他们打下来。三、以股票代替现金进行投资。1993年巴菲特买下制鞋公司Dexter，不过他是以伯克希尔·哈萨维公司的股票来代替现金，而随着该公司股价上涨，如今他购买这家制鞋公司的股票价值达20亿美元。四、太快卖出。1964年巴菲特以1300万美元买下当时陷入丑闻的美国运通5%股权，后来以2000万美元卖出，

若他肯坚持到今天，他的美国运通股票价值高达20亿美元。五、虽然看到投资价值，却是没有行动。巴菲特承认他虽然看好零售业前景，但是却没有加码投资沃尔玛，他此一错误使得伯克希尔·哈萨维公司的股东平均一年损失80亿美元。六、现金太多。巴菲特的错误都是来自有太多现金。而要克服这一问题，巴菲特认为必须耐心等待绝佳的投资机会。

但，翻开林园的投资经历，他总能在股市狂欢时悄然退场，在股市萧条时前来捧场。让很多股民羡慕的是，在沪综指1993年至1995年最大跌幅近八成和2001年至2003年最大跌幅逾四成之时，他都能置身事外，将牛市的果实保存下来。

“1992年，市场要扩容了，股票的供求关系要发生变化，就决定退出。2000年，市场不是以公司好坏来决定股价，而是按盘子大小来定股价，而且市场总市值率偏高（40多倍），几乎找不到可投资的股票。”林园承认自己的选择有运气成分，但是，“远离股市，根本原因还是找不到好的股票。”

林园举例说，1997年2月底，他以20多元的价格大笔买入四川长虹，然后分批在60多元套现。选择长虹时做过精确的算账，对它每个月业绩都有跟踪，心里绝对有底。因此，长虹在1998年初遭遇进口彩电冲击利润大幅下滑时，林园早已获利了结。

但即使这样，林园仍觉得浪费了不少好时光：1990年代中期，林园怀揣自己从股市赚来的钱，一头扎进了西安市的房地产业，而这一转变差点让中国股市错过这位“股神”。回头看来，林园认为如果当初自己不去西安做两年房地产，林园可能就不是现在的林园。“也许我现在的资产还要多10倍。它耽误了我整整两年时间，让我和朋友的距离一下子拉开了。”

林园说自己规避熊市的绝招在于资产配置方法。“我的强项是资产配置，这是我最拿手的。很多人说我熊市为什么离开股市，实际上我也不知道。每次熊市，确实我都在股市以外活动，那时候我已经退出了股市。我说满仓，可能我又到别的便宜市场买去了。我经历了大概三次熊市，三次熊市都出来了。实际上当时我

也是糊里糊涂的，我只是通过资产配置。”

“我现在强迫自己在12个月内，把30%资产配置到A股市场之外，比如港股。我估算这30%资产未来3年至少涨5倍，3年以后，这30%产生的效益包括本金，相当于我现在总资产的150%。哪怕我现在的70%全部亏完，这150%还是足以保证我的资金是增长的。”

“实际上2001年熊市开始时，我早在1997年已经做这个工作了。我也是强迫我自己干的，这种大的资产配置非常重要。它带来的效益就是老百姓讲的东方不亮西方亮。它能够把我现在的利润锁死。我这个办法这么多年就没错过。”

## 6 他已经足够有钱了，为什么还要四处借钱？

每个接触过林园的人都抱怨：无论钱多钱少，他总要借钱。至于借钱一事，林园也不避讳。“我借钱只买转债，有多少借多少。那些快到期的、价格在面值附近的转债，几乎没有任何风险。买了我就猫在里面，牛市来了或是股改优厚的就转成股票。”还有一个原则是他会控制融资比例，股票每年的现金分红要能把借钱的利息还上才行。

2005年4月，林园借入资金1.5亿元买入招行转债，最重要的原因是他认为当时招行转债的风险是有限的。由于4年后可以转债，相当于100元保底，最大风险只能是招商银行在4年间倒闭，因此，基本上可以说是无风险的。买入招行转债，而不是招行股票，而且是贷款买，对于风险的可控与把握是第一要素。另一次融资经历是2005年5月借钱买入上海机场。当时上海机场的股价在11元多，林园从公司董秘处获悉，其认沽权证的行权价是13.6元，行权比例是75%。他认为，这无疑给该股带来了无风险的套利机会。

某个熟悉林园的人分析说，他为什么要露富？他是想借助媒体的力量，打响自己的招牌，想借到更多的钱，使用杠杆达到他的梦想——在60岁前达到100亿。

## 7 他的实盘并不比别人更出色？

林园炒股时间号称16年，但从其经历来看，其中有6年时间林园离开了股市。至2006年初，8000元升值近13万倍，达到即使低估的4亿资金。需要年收益率多少才可以取得这样的成果？大概天天满仓操作年收益率要达到197%左右，而不是媒体所说的年收益率97%。即使平均仓位80%，也要每年挣3倍才能保证总资金达到197%的年收益率。197%相当于什么数字，是“真股神”老巴的9倍了（说老巴是“真”股神，因为他的业绩大家看得见）！

2006年4月19日，应《成都商报》之邀，林园的50万元实盘正式成立，当日全仓买入8只股票，当时上证指数1400点。

其实盘仓位如下：14%的资金买入G武钢23400股（成本价2.99元）；10%的资金买入G民生12600股（成本价3.98元）；20%的资金买入G五粮液12000股（成本价8.3元）；20%的资金买入G招行15300股（成本价6.6元）；10%的资金买入G云天化5800股（成本价8.54元）；10%的资金买入G铜都7900股（成本价6.35元）；6%的资金买入丽江旅游3700股（成本价8.77元）；10%的资金买入云南白药1300股（成本价36.14元）。

2007年4月20日，林园50万元实盘运作刚好满一年，8只重仓股没有大的变化，而50万元则变成了146万元，收益近2倍，而同期上证指数涨幅为160%，接近4000点，在中国股市史无前例的大牛市行情中，林园的实盘操作也才勉强到达每年翻2倍，这个成绩，基金经理和散户“股人”都能做到，林园实在有愧“股神”！真不知那些熊市年头他如何让股票总市值翻3番的！

“故事大王”林园的发家史也同样值得质疑，某媒体报道：“1996年初，大盘拉开牛市的序幕，林园的‘主打品种’——深发展和四川长虹让他赚了个盘满钵满。12元买入的深发展，40多元卖出；1996年底开始以22元买入四川长虹，最后以每股平均60元以上价格卖出（约半年），当时他各个账户上的长虹总计有100



多万股，为他赚了4000多万元。几年下来，他的市值翻了9番。”

有人分析：林园说1992年有资金1000万元，躲过了3年熊市没炒，1996年拿着1000万又回到股市。1000多万可以买到100多万股长虹吗？不能！需要2500万左右。有人说了，炒完深发展再炒长虹嘛，人家是股神啊！也不能！深发展涨到40多元是1997年5月的事，恰巧长虹涨到60多元也是1997年5月，再“神”时间也来不及。“几年下来，他的市值翻了9番”，不知记者白痴还是“股神”弱智？或者都是？1000万翻9番是51.2亿，吹牛前应先恶补一下小学数学。不过听说股神是学医的。

## 8 林园买股票是单兵作战还是集团作战？

对于林园，投资圈内见仁见智。有人说，他又土又笨，一不懂财务，二不看专业投资的书，光靠两条腿跑公司，以前是运气好，今后成不了大气候。但也有人认为，林园有做投资的大智慧和天赋。他的炒股理念，就是化繁为简。

不过据林园所说，他有个绝活就是公司调研。据他称，只要是重仓的公司，他差不多每个月都要去调研，有时候是总部，有时候是它的竞争对手，或是经销商和市场。“我买的，都是自己亲自调研过的公司，很有把握，所以什么时候进什么时候出几乎从不出错。”“亲自调研公司”、“做自己有把握的事”——这也成为此后林园一再反复强调的投资理念。

一位私募基金经理回忆，SARS的时候同仁堂在北京开股东大会，只有他和林园到场，而且是分别从香港和上海飞过去的。同仁堂的工作人员当时既佩服又紧张。今年春节前，林园为了看赤天化，三九天还跑到了贵州的深山老林里。“上去7个小时的盘山公路，下来又7个小时。把我转得都吐了。公司董秘说，我是头一个去公司看的投资者。”

“很多人为了买件衣服逛半天，买股票却道听途说，能不赔钱吗？”林园信奉眼见为实。不可否认，林园看问题的确有独到之处，别人看高速公路，觉得车多

的好，他不以为然。“现在车就跑满了，将来成长性怎么保障？”别人担心白酒价格战，影响销售。“好的白酒怕什么，现在都是年份酒，就算有库存，越存越值钱！”

但有一个问题是：为什么他上门调研，都能得到上市公司的情款待？甚至向其透露财务报表中没有的东西，连库存都向其透露或开放，公司工作人员，包括董秘，来一个陪一个岂不累死？这一招数也有追随者试过了，仅仅一个电话询问，却屡遭生硬态度。林园公开宣称“中国最赚钱的公司不超过5家”，但上千家上市公司，林股神怎么可能调查得来？没调查的就不是最赚钱的公司吗？如果被遗漏，“不过5家”是否会误导他人？

林园考察公司好坏还有个非常好玩的指标，叫“经营的轻松度”。“我看中的好公司，很多都是傻子去管都能赚钱的公司，老板们经营起来非常轻松。你去调研，他会得意地带你这看那看，告诉你他们的经销商在大门外排多长的队；告诉你今年的销售合同去年几月几号就订完了。有些公司可不然，你去了他拉着你诉苦，说竞争压力大，当老板难。哈，这样的公司我看过了，就不打算买了。”

但问题是：在他投资的至少30家股票中，他的调研与分析是否全靠自己的双腿与大脑得出？如果真的这样，他完全可以代表中国参加奥运马拉松或代表人类与深蓝下国际象棋。2005年末，他的资金就已经超过4亿元。面对这样一笔庞大的资金，林园表示，“不管运作的资金有多大，我还是会一个人单兵作战的，因为我的性格决定我对别人做的事情不放心。而且我认为，10个人管理的效率可能还不如我一个人管理效率高。更关键的是，当我亲自去公司调研后，对这家企业把握程度的多少，会决定我买入的量的多少，这是一个非常重要的细节，是其他人不能代替的。”而现在，他的资金已经达到了10亿元甚至更多，他是否还是一个人在战斗？

在林园回答股指期货问题的答案时，他似乎又并非是单兵作战。在对林园的专访中，记者问及他是否关注明年可能推出的股指期货。林园的回答是：“半个月前，我已经要求有关的研究人员尽快给我提交一个报告，找出里面可能存在的机会。”既然还有“有关的研究人员”为林园提交研究报告，那么林园的单兵作战就名不副实了。

## 9 林园是否是一个货真价实的价值投资者？

在谈起投资依据时，林园说出了三个选股条件：第一个是公司的投入小、产出大；第二个选一些知名品牌，其业绩有望在未来上涨10倍、20倍；第三是看财务指标，选择毛利率趋升的公司。如果未来3年能涨的公司，毛利率一定是不会下降的。“下降的公司我看都不看。”

这一思路没错，而且在历来林园所宣讲的投资理念如调查公司、投资企业等等，也很像那么回事。如果巴菲特来中国，他也一定对林园的投资思路大加赞许。但林园最让人质疑之处在于他竟能够奇迹般地把投资和投机、抄底和逃顶、放弃和死抱着疯股赚大钱等等完全结合起来，并抓住了几乎所有能够抓住的机会。

有人推算：从道理上来说，可能会出现这么一个人，他早年在证券市场炒作一些能够短期上涨数倍的股票，到最近几年投资一些飞涨的消费品、港口等股票可以取得如此成绩的。但问题在于——一个人早年凭借运气好而炒作倒卖可以取得巨大的利润，他依此取得成功，他怎么会一百八十度大转弯皈依“价值投资”？他不是应该对“价值投资”嗤之以鼻吗？因为：

第一，中国过去的证券市场几乎没有“价值投资”的土壤，一些股票只能用“疯涨”二字来形容，完全不顾地心引力的盲目上涨和下跌；第二，在一个没有价值投资土壤的市场，人们的投资思维也只能停留在“做庄”、“炒作”等层面上，何况那时的庄家往往赚到了大钱；第三，那些碰巧赚到钱的股民绝对不会认为自己是“幸运的猩猩”，而一定会认为自己天资聪颖，有的甚至会滑稽地著书立说，如杨百万。既然跑腿的都能称为“股神”，他这个股神的祖宗何以如此低调数年？依靠投机和炒作能够取得如此成功的人凭什么要相信所谓的价值投资，相信这个几乎与投机背道而驰的方法？所谓的“价值投资”的思想是近几年传入中国的，而能够真正皈依和信奉的人都是有过惨痛的教训并深刻反思和总结才“侥幸”进入了价值投资的殿堂。如果林园过去曾经成功多次“幸运”地抄底、逃顶，抓住几十倍、上百倍的股票上涨，那么他凭什么要放弃他成功的方法而去信一些学究们

津津乐道的理论？

## 10 要有多少钱才能做慈善？

不管身家是否有他宣称的4个亿或10个亿，林园起码算是个富人。与其他有头有脸的富豪或稍微有些钱的中产阶级比，林园几乎是个毫无爱心的人。而且，他极度反感贫穷与穷人。针对林园“赚那么多的钱”，有记者问：有没有想过今后用来做慈善事业？林园回答：与巴菲特相比，我现在还是一个“穷人”，拥有的资产还远远不到用来做慈善的时候。

或许林园秉承了中国许多富翁们的不良品质，他们宁可把钱拿出来挥霍，甚至包二奶、三奶，也不愿意做慈善。

林园的生活习惯并不能用节俭来形容，更恰当的形容词是：吝啬。他自己宣称：每月大部分钱都花在女孩身上了。而离他最近的女孩说：他们在一起天天吃凉皮（林园是陕西人）。为什么不能少吃几碗凉皮，多做一些善事呢？

## 11 中国股市到底需不需要神？

有资深评论员表示，“股市也要破除封建迷信”。从个体而言，无论是个人还是机构，在股市始终都是逐利者，只要这个市场有股票在涨，便会有人奋不顾身。

拿媒体对林园的报道而言，其建仓50万乃至150万，对散户而言有何意义？当你跟风赚钱时，他证明了自己的高明；而当你追高被套的时候，他会说自己信奉长期投资所以无所谓。因为150万甚至更多资金，对号称拥有几个亿资产的他而言，不过是毛毛雨。谁能知道这“明修栈道”后又有多少资金多少机构在“暗渡陈仓”？一个大熊市中名不见经传的投资人在牛市中却高调当起了“股神”，一个以逐利为目的的市场中却诞生了“活雷锋”，这本身就有太多疑点。



2006年的北京,有研究者说,牛市的到来是有迹可循的。



# VI

## 林园面对面

林园的名片很中国，很股市：大红的底，烫金的字。

林园的打扮很随意：T恤和短裤。

林园的言谈很警惕很霸道甚至很不耐烦，当然，也可以形容为很个性。

就像看不懂的中国股市，“股神”也有太多让我们看不懂的地方。

印象极深的一点是：林园爱钱，但更惜钱。

## “钱是用来看的”

问：你每天都炒股，那对你来说最大的休闲（活动）是什么呢？

答：谁知道休闲是什么？哈哈，我反正休闲的时候都谈恋爱去了，休闲最好的方式就是谈恋爱。

问：你经常到处跑吧？

答：我到处跑，昨天才从南昌过来，我开车过来的，那边正好有一个江中制

药的股东大会，  
几个女孩，也是  
们一起开车回

问：一年  
你选中的股票

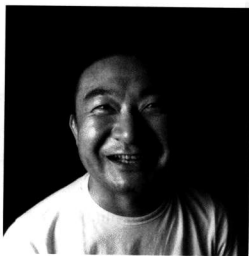
答：对，我  
回北京，同仁堂  
去云南。

问：我们可  
或《证券报》一  
技术，我们可能

特点的人，去了解，介绍给我们的读者。要不是那天看到凤凰的节目，我还不知道有这样一个“股神”诞生了。当然，我同事知道，他是学经济的，我一提，他就知道。在2005年之前，关于你的炒股能力在这个小圈子里都已经传开了吧？

答：早都知道了！其实在90年代的时候我的名字在黑市都是指数了，“林园指数”，只是没人说这个事而已。再一个咱们资本积累也没到那一步，不愿意说。

问：我是这样看的，你是一个时间的选择，在这之前你也有名声，也有业绩，可是那个时候如果你也有像今天这样的知名度的话，显然我也会看到，这么说过之前你是不是处于一种低调的状态？



开完会在南昌碰到  
开车去的，就跟她  
来。

中，你要为这几只  
跑很多地方吧？

15号又走了，15号  
有个会，18号又要

能不像《证券周刊》  
样，问题都问得太  
会把你作为一个有



答：也没低调，我也整天在说嘛。

问：那好像是去年以前的事啊。

答：以前也是天天在说，我周围的人都知道我。

问：但很多人知道你是因为2005年你参加万科的一个活动。

答：那也是偶然。正好他们说出去了嘛，没有这个偶然机会那可能现在也没人说我。

问：可能在那之前你只是深圳的股神，在那之后全中国的股民都把你当成偶像了，对吧？

答：那我也不知道怎么回事。就像你们来找我，我不说，好像对你们很不尊重。

问：你能体会到这种变化吗？就是突然尽人皆知。

答：没什么变化，这对我来说没有任何意义，说也好不说也好，对我来说是一样的。

问：对你来说应该还是有改变的吧？你的私募基金刚刚成立。

答：我的私募基金，我这个信托，都是我的熟人，都是我的朋友，生人基本上没有，就几个人而已，生人我也不卖给他，有什么改变呢？这完全是在我的掌控之下。

问：财富具体到一个人身上，它就会表现为生活的细节，见面的时候我就注意到你，在穿着上，你和我一样，不太讲究。住也是，也没有看到你从一个别墅里出来，这些似乎都不符合那些把你封为偶像的人们的想象。

答：这是我的生活习惯，没办法改，咱就是这样的生活习惯，喜欢自由自在。

问：那这些钱用来干嘛呢？

答：钱用来看嘛！

问：那这个对家里来说有变化吗？

答：没什么变化。最好的收益就是那个女孩，我跟你说，刚才我和她在家里还算了一笔账，她跟着我买股票，一开始一万多，到今天我给她算了一下，已经

超过50万了，还不到一年的时间；我身边的这些女孩她们发财了，她们能赚钱！

问：也就是说你最大的乐趣就是帮你身边的人发财？

答：我最大的乐趣就是喜欢听别人跟我说好听的话，逗我，我喜欢宠我。

问：现在所有的人都说你是股神，你感觉这个称谓怎么样？

答：我本来就是股神嘛！你说他不是神？是神啊！没做过一件错事他就是神！接下来还是神。

### **“股市任何时候对我来说，都没有风险”**

问：那天我看电视的时候特别注意到你有一句话，就是你说现在股市没有风险，但事实上我这两天在报纸上看到在提醒一些小股民，要注意这个。

答：我没说没风险，股市有风险，你再回去看看（那个节目），一定不是这样说的；只是对我来说没风险，我始终不觉得有风险，只是对我这个特定的人，没觉得股市有风险，（对其他人来说）股市风险很大，大得很。

问：为什么说对你没风险呢？

答：我一直都是赚钱的，有什么风险？

问：但这只是一种经验啊，那未来呢？

答：未来也没风险！我拿的都是全中国最能赚钱的公司，未来的事我也说不准，我的直觉是没有风险，如果有风险我就把它卖掉，我这个人是非常保守的。

问：那你怎么判断这个时机呢？

答：不用判断，我只是买全中国最能赚钱的公司，它每年给我分红，你说能有什么风险，它公司经营得好好的，和股市没有任何关系。

问：我还特别注意到一种感觉，就是这边是一个专家、研究人员，另一个是主持人，你在另一边，当那个专家四平八稳地去说的时候，你虽然不说话，但我注意到你的表情，你是不以为然的。

答：我懒得听这些人说话！谁的话我都不听，我听这些话干嘛呢？

问：会有人去安排你去跟一些经济学家、研究者来对话吗？

答：没有！他安排我我也不去！我去干什么？

问：从没有过这样的场景吗？

答：没有！从来就是别人听我的！我这个人倔强得很，我为什么要听别人的？他就是经济学家他也得听我的！我给他们洗脑。

问：那你跟这些人（专家、学者）会吵起来吗？

答：有啊！有一次在中央台，我当时和一个中国财经大学的教授争起来了，我说你们的学生学这个没有任何意义的，赚钱是学不到的，他还不服气，我说你教授自己能赚到钱的话那你都不用去做老师了，别的行业能学到东西，但赚钱是学不到的。

问：当你成为一个公众人物之后，成为一个榜样之后，你的示范作用是很大的，所以你这时候说的话，他听见是一种感受，而另外一些人听了会有什么感受呢？

答：那我不管！我说的话你要不要登出来你自己判断去，你要让我说我就说出我的真实的想法，我不是你想什么我就说什么，就像我说股市没风险，对我来说就是没风险，你们自己去做判断，要是你觉得我说得不对那你就不要登，宜不宣传这和我没有任何关系的，我又不是靠卖嘴皮子来赚钱的，就算你说我是个坏蛋，也和我赚钱没关系，我日子照过，对我没有影响。

问：那赚钱后用来干嘛呢？就像你刚才，用一句话概括了：钱是用来看的。但这个大家听起来会不过瘾。

答：不过瘾那也没办法，我就是这么看的，它（赚钱）是我一种生活方式，没有什么目的，就像你打高尔夫的目的是什么？锻炼身体，我赚钱了高兴，刺激我，也是锻炼身体，可以这么说，有利健康。

问：赚到的钱你会继续投入到股市里吗？

答：都放在股市里。

问：你的生活中使用的钱大概是多少，你愿意说吗？

答：我几乎不用钱！我的花销很小，你看我到哪去都是别人请的，请我吃饭、玩，我不用花钱的，我老实说我来这里，都是给他们面子的，我也不愿意花别人的钱，花了别人的钱比花自己的还难受。

问：那你会给家里家用吗？

答：我们家里人都能赚钱，不需要我，我们家个个都有钱。（问：都炒股啊？）

对啊，他们本身都有正当的职业，我爸我妈他们都有退休工资，花都花不完，要我给他们干嘛。

问：那你儿子呢？打算培养他从什么时候开始炒股？

答：我儿子我才不给他讲这些呢，他爱干什么干什么，我要培养他成为花花公子，这是我培养的目标。

问：就是你赚很多很多钱，让他花出去。

答：就是让他花，我就高兴！

问：现在一般你每年会变现多少？

答：我没变现！就是每年要花的钱，比如说我要花钱了，我就卖一点呗，我每年都有分红啊，我每年分红就分几千万。

问：那你介意说一下你在北京、西安、深圳，或者其他城市的置业吗？

答：如果说我还要把那套房子的钱算作我的资产，那就不叫老板了，对吧？谁还在乎房子那点钱啊，简直是胡扯，哈哈，房子能值几个钱？你也太小看我了，我从来不算这些资产。反正我要用，我就去买一套房子。

问：你会每天计算你账户上的余额吗？



答：没计算，没兴趣算这些。

问：你大概多久会算一次？

答：不算，其实计算对我来说没意义，我又不卖，又不兑现。

问：那你怎么知道你赚了多少钱？增值了多少？

答：我不计算，那是你去计算的，我去操这个心做什么，我不操这个心的，我这个跟你的思维方式不一样。

问：那你每天主要操心哪方面的事情？

答：我就是把它（炒股）作为一个工作，还有就是我投资的公司的经营情况，我就操这唯一的心。

问：你会怎么关注它？调研？跟企业有联系吗？你怎么和他们交流？

答：我不交流，我不跟任何人交流，都是别人听我的。

问：但我认为你的选股思路跟很多基金经理的选股思路是很一致的。

答：那是可能大家认为好的东西总有一个标准，否则黑的也说不成白的。

问：现在股市形势那么好，但同时又提醒一些小股民注意，可能有很大风险，这个问题你怎么看？

答：那我不管这个，这和我没关系，我也不去了解这个。

问：其实你是一个指标，大家会在乎你怎么说，你的表现怎么样，因为你已经公众化了嘛。

答：那我不管。

问：你是一个肯定有发言权的人，就像你刚才说的，你说，他们要听，那么你对这一个阶段来的股市的看法怎么样，就像那天说的，你非常看好，一点问题没有，你对股市整个的形势怎么看？

答：我没有说一点问题没有，我不可能这样说。

问：现在4000点了，你怎么看？

答：我对点位是不看的，我只关心我自己的持有，什么点数不点数的我看不明白，我能看明白的话我真成神仙了，我本身就是做 50% 看涨，50% 看跌的，我只说我自己的股票这一块儿没问题。

问：你的股票大概有多少只？

答：那这个熊市和牛市不一样，就目前而言现在有 20 只。

问：还是你经常提到的贵州茅台、云南白药、同仁堂、马应龙这些吧？

答：对。

### “离婚是动物的本性”

问：衣服你不太讲究，那块表是有牌子的吧？

答：豪雅，休闲表呗，咱们就是要年轻！小姑娘看你还年轻，就行！哈哈。

问：你出名之后会不会很多小姑娘慕名而来？

答：她们都不知道。

问：你经常能接触到你的粉丝吗？

答：没有粉丝。

问：你的讲座门票一张 1500 到 3000 元，听说都抢得打破头了。

答：没有吧，反正我是一分钱也没收。

问：其实你有粉丝，就说我们编辑部有两个女孩，听说要采访你都很激动，都恨不得能一起过来。

答：那你就让她们过来嘛，女人你就让她跟我联系好了，哈哈，男人就免了！

问：都是已婚的了。

答：哦，那就不要过来了，哈哈。

问：我在网上查了一下，倒是很少看见你这样说话啊。

答：我说的他们都不愿意登。

问：你好像很少提到自己的家庭，提到自己的太太和小孩。

答：我没太太，我离婚了，我现在是单身。

问：就像你说的，大部分休闲时间在恋爱？

答：对，这很正常。

问：不会考虑再一次的婚姻吗？

答：我不知道。

问：那你婚姻的失败是和什么有关呢？

答：我婚姻怎么失败了？我婚姻好得很。

问：那你离婚是为什么呢？

答：离婚那是动物的本性，这哺乳动物啊，两年就厌了，这是英国的研究成果，哈哈。

问：这和你有钱有关系吗？

答：没关系，我离婚和金钱没有任何关系。

问：那原来的老婆在你的资产中有没有分一些呢？

答：没有。

问：可是你第一次炒股跟前妻有关系吗？

答：没有。

问：她也炒股吗？

答：有，当时离婚是我给她一点钱。今天证券公司还打电话来了，因为她出国了嘛，出国后她把那个钱就给我了，她说要成立一个儿童什么基金，让我来操作，去年她交给我的，我也没去看她那个户，我也不知道有多少钱。你看今天证券公司还发短信给我，你看，这么写的，请带××身份证复印件，到上海什么地方办理过户，这是我前妻，第一个老婆，这个钱一开始也是我给她的，她也不要了，现在就转给我。

问：她也很有钱吧？

答：有没有钱我不知道，反正一直也没联系。

问：那孩子你自己带？

答：没有孩子。

问：你现在不是有个孩子吗？

答：没有，跟她的这个孩子已经去世了，所以她很伤心，伤心嘛她就说以我们这个孩子的名字命名，让我搞个基金，她把她的钱都捐了，现在可能也接近1000万了。

问：那这笔钱你打算怎么处理？

答：我没想过这事，她跟我说这个事的时候我就没当回事，不是不关我的事，我只是觉得还没富到那个程度。

问：你是有你的看法的是吗？

答：是啊，反正开了户我也没去看，她让我处理这个事，我也没精力去想。

问：你觉得要富到什么程度才能去做慈善？

答：富到什么程度我不知道，至少我现在还没想过这个。她说要搞一个基金，她知道我的挣钱能力，所以她说要给我，反正她也不要这个钱，因为孩子死了。

问：也就是说你觉得你的财富做爱心的事情还不够是吗？

答：这个和爱心没关系的，我就不想去搞这个事，我管他别人怎么说，我管我自己就行了。

问：上次好像有人问过你，就问你有没有过捐款。

答：捐款有啊，我们老家陕西汉中，水灾，我捐了一点钱，大概几百块钱，他找到我了我就捐，我捐钱也不是瞎捐的，我捐钱唯一的地方就是我老家汉中，没有饭吃了那你过来，我都招待，对吧？别的和我没有关系的要捐钱我为什么要给他钱？



问：这话要是说出去合适吗？

答：合适！有什么不合适的？我管他合适不合适，反正我就是这么想的。

问：如果汉中真的是有很多人，以没吃没穿的身份来找你，你真的要管吗？

答：有可能我管，就是当地，把我养育长大的地方。（问：是报恩吗？）也不是报恩，就是他们有困难我帮助一下，其他地方我管你呢。

问：这样说出去岂不是真的有人要来？

答：我也就是这么想，但我也不一定做这个事，我只是说有可能。

问：也就是说视你当时的心情而定。

答：对。

### “我的人生观就是视金钱为皇帝”

问：回家乡多吗？

答：不多。

问：因为父母也都出来了？

答：对。

问：你离开陕西有好多年了吧？

答：1981年出来的。

问：以前你是公务员是吗？当时要离开公务员这样一个铁饭碗需要很大勇气吧？

答：是有一点，但当时我已经有1000万了，1992年的时候；我没有这1000万我也不会出来，我已经赚到1000万了，我觉得生活没问题了。

问：好像你到了深圳以后也是政府机构吧？

答：是，在深圳博物馆。

问：然后一边工作一边炒股吧？你正式把那份工作辞掉是什么时候？

答：1992年。

问：最早接触股票是在陕西的时候吗？

答：那时没有。（采访人：他第一次接触是在深圳，这个资料我看过。）

问：买的第一只股票是深发展吧？

答：是。

问：有的时候采访者们是不是跟你很较真？

答：我不听你较真，较真我都没听到。

问：你是不是去第一财经做过一次采访录像？叶蓉主持的，后来那个怎么没有播出呢？

答：对。那我不知道为什么没播出，当时也是她主动找我的，她到我家来，你让我多跑一步路我都不去的。当时是第一财经一个叫王薇的找到我的，她是我一个朋友，很多年前她已经知道我了，她们都叫我股神股神的，我认识她应该是2001年以前，她是我一个搭档的朋友。说起这个事，因为她是搞这个电视媒体的，第一财经，现在她和方宏进搞《中国经营者》，她说一定要采访我，当时我就说别去搞这事儿。后来中央台不是报道了吗？她说怎么我采访你不愿意呢，我说中央台是碰上了，她说那不行，这个一定要我们第一财经先采访你，后来她就找了一个叫王雪劲的写了这篇文章。

问：这个是不是在现场有争议啊？

答：对，后来第一财经又采访了，第一财经底下有好多媒体嘛，后来叶蓉他们那个组又找了些人，来说这个事情的真假，我就懒得跟他们说这个，我就跟他们王主编说，你就不要完全说是真的，因为我考虑我的人身安全的问题，反正真的假的都不会影响我，你不要完全说真的。

问：对这个问题你是不在意是吗，但这个问题一直在台面上摆着。

答：你就让它摆着好了，你继续说，你说它是假的更好！它会影响我什么呢？

问：你也不做解释是吗？

答：不做解释，我为什么要做解释呢，真的假的和我没关系，假的还好呢，人家说你没钱，对我的人身安全问题好啊。

问：是基于对人身安全的考虑吗？

答：是啊，就别让别人惦记着。

问：那你现在对你的人身安全有没有什么特别防范的措施？

答：没有，就像今天我做一个100个人的调研，他们听了我这个故事都是假的，包括我的一个亲戚，她都说我是骗子。哈哈，她就觉得我说话就是一个骗子，她是我妈一个表姐的女儿。

问：她为什么会这样认为呢？

答：你问她嘛，哈哈。（身边女孩：就是感觉吧。）

问：你是哪句话听着有点不对了？（身边女孩：没有呀，就是他说话可能常人无法理解吧，就像他刚才自己说的，一般人听到他说话都会觉得他是骗子。）

问：你这是在夸他吧？

问：还有没有其他人这样说过你？

答：那不是，你们不也是这样吗？哈哈。

问：我们没有，我们一直保持中立。我们一直在跟你聊，其实我特别想跟你聊的是你的人生观，我跟你聊那些东西其实是想看你的人生观是什么。

答：我没有人生观，我的人生观就是“视金钱为皇帝”。

问：为什么会产生这样的想法呢？

答：没什么为什么，这一定是这样的，因为我觉得钱能给我带来快乐。

问：但是你又从来不花钱啊。

答：对，不花钱，但要尊重金钱。

问：这种对金钱视为宗教或者皇帝的说法你是什么时候形成的？

答：我一直都这样的啊，包括我儿子，7岁了，我们出去吃饭，这可能是遗传吧，他就会问这个多少钱，贵了他就不吭气了，喝个饮料他都要问：要不要钱啊爸爸？

问：那我覺得他以后成为花花公子的可能性也不大啊。

答：那我不知道。

问：钱必须要使用才有价值啊。

答：那我不知道这个，那可能只是你这样认为。

问：王朔这么讲过钱，这钱呐，存在那儿，放在那儿，那是纸，如果花出去，那才叫钱，对吧？而像你这种对钱的态度我很感兴趣，那你最穷的时候是什么时候？

答：我没有穷过，我还没真没穷过，我穷的话也是小时候，我们家里的经济条件当时也算是好的，父母都是大学生，他们的工资养活我们，我们从来没有穷过、愁过钱。

问：他们是公务员性质的吧？

答：他们都是医生，医院的。

问：哦，那条件应该好一些。

答：我没愁过钱。

问：可那个时候任何一个家庭也不可能会有很多钱吧？

答：也不是说很多钱，但你说我为生活去操过心的话那我没有，我读书也是助学金，从来没花过一分钱。

问：你是哪一年的大学生啊？

答：我是1981年，就是国家都给你包了，我还操什么心啊，毕业就是毕业分配，对吧？我们就没为就业和钱愁过。

问：你是从什么时候对钱感兴趣的？

答：不知道。

问：我们以前评深圳是最有欲望的城市，我想你的一些经历和观点的形成是不是和你在深圳有些关系？

答：这个东西是没有什么关联的，我虽然说钱很重要，但我也没有想过去努力赚钱，我就没想这些事。

问：你是说你运气不错？

答：我没有努力过，我也没为这个事情去费功夫，会去睡不着觉，会去着急，所以说股票高点低点我就会害怕，我没有，我就是作为一个普通人去工作去生活，所以我就没去想这些事，所以我跟你就没办法谈，股市跌了或涨了我不会有什么不高兴，没有这种欲望。

**“我是普通人，没目标，就光想着谈恋爱了。”**

问：很多人很疑惑的一点就是说，为什么在两次大熊市的时候你都能全身而退，你都正好把股票都清仓了？

答：这就是我们操作上的技巧，实际上，我不是说2002年突然一下，那是从1997年我逐步就减仓，就像今天，你们光说风险，我实际上从今年2月份开始，我就强制性的在12个月内退出20%，为什么？这就是一个总体的资产配置，所以我坚信，3年以后我的资产不会缩水，这就是强制性的，我可能找更便宜的，在全世界找最便宜的资产再买，你说什么是高点我也不知道，但是我给我的规定是在12个月内退出20%，这个过程也有可能加速，那么我根据市场的感觉情况来变化，可能在那个市场我赚得更多，开始因为中国现在肯定是大牛市，肯定是最好赚钱的时候。

问：也就是说你还是分析有比较的。

答：人肯定是有感觉的，这个市场要发生什么事我是知道的，不然我跟你在这里说什么啊？股神是乱叫的吗？开玩笑！这个工作也不是一天就想出来说行的，

我是经过了多少年的积淀啊，要是让你做这个工作你没法做，因为你不知道什么资产便宜。

问：你能感觉到央行下次加息是什么时候吗？

答：我不管这个，这个和我没关系的，但是我们始终找最便宜的资产，我给他算两三年的时间到了这个资产是肯定要涨的，但是具体这3年36个月哪一个月开始涨我就知道了，那是有布置的。

问：也就是说你觉得内地的A股现在已经不便宜了。

答：当然不便宜了！但是你说现在到底是不是顶部咱们说不清楚，也有可能你现在看这个指数是顶，但是我不管这个，我还是强制12个月内退出20%，这就是我们讲的大的资产布置，普通的股民只会注意这个涨涨跌跌，实际上他们没有大的思路，光说风险顶个屁用啊。

问：也就是说你在趋势判断方面做得很好是吧？

答：不是，这就是有一个总体规划，我总是想到未来3年，从今年起我就已经想到3年以后的事了，我有总的资产布置的。

问：你觉得3年以后会发生什么事呢？

答：那我是心里清楚的，一步一步我心里是清楚的，至少我今天告诉你今天不是顶，4000点是顶的可能性非常小。

问：为什么你这句话大家爱听，因为我在民间听到的声音是，2008年这个国家要干吗？那么在这个时候是不可能发生多么大的股灾的，这是一个民间的说法。

答：那不是，这个还是有很多数据的，我虽然说这个股市，95%的股票是没有任何价值的，就算1000点它的风险也非常大，可能只有5%才是我说的赚钱机器，我认为现在还是合理的价格，它都是有比较的，合理不合理你跟国际上其他股市比较，就同样的公司同样的排期，同样的性质所属的行业，我们看一看是不是确实过分了，再结合中国的特点你就能作出正确的判断。

问：你这些数据一般都从哪里来的？是自己研究分析的吗？

答：那当然有研究了。

问：你会有一个智囊库吗？你的公司内部会有吗？

答：不用，我都是自己看的。

问：自己一个人研究吗？

答：是，那别人要看错了怎么办？

问：现在跟着你的这个班子有多大？

答：没有，没有班子。

问：你不是成立公司了吗？

答：公司嘛就请了两个接电话的，就那个女孩儿，倒水的，现在真正工作的就她一个女孩儿，北京还有一个女孩儿，而且这两个月才发了工资。

问：那你怎么去打理客户的钱呢？

答：我不用打理啊，我都不许他们问的，把钱给我就行了，像婷婷她们都不敢问我的，不信你等会儿问她，她敢问我吗？她都不敢跟我说话的。

问：那这种投资的利益怎么分配呢？

答：利益分配不分配反正大家都是朋友嘛。

问：那我要举例子了，比如说我要拿1000万，交到你手里……

答：你拿1000万我也不要呢！我不跟你搭界的！我不认识你！我要看人的，所以我理财的客户都是女孩儿，男的我很少给他理财，理什么理啊？我不去给他揽这个事儿，女孩我是跟她说话高兴，我有这个冲动要去和她说话我才和她说话，你要给我钱理我也不要你这个钱，哈哈！你甭跟我说这个！

问：我们那里很多靓女啊，你会帮她们理吗？

答：那可以！你可以让她来找我，哈哈。

问：你现在帮助多少人打理呢？

答：都是我的朋友，有几百人吧，光信托有200人了，都是朋友，我让他们

每人都投一点儿，我这里可不存在服务！你到我这儿来我不是给你服务的，第一句话我就会这么跟你说，得听我的！

问：然后呢？赚了钱以后投资？

答：赚了钱给我 20% 嘛，我那都写着的，信托计划上都有。

问：你留下 20%。

答：对，我拿 20%，我拿走，不保底。

问：那你这个周期是怎么样子的？

答：没有周期，没有！买的时候都拍了胸脯，永远不赎回，你看我这个信托，你们给我做个证，18 个月后就超越所有的人。

问：基金、信托产品？

答：对！你不信你看吧，18 个月后。

问：那你的目标是什么呢？

答：我没有目标，我这就是做一个业绩记录。

问：那个人呢？

答：没有目标，我为什么要去想目标？

问：你会成为什么样的人呢？

答：我，普通人，我就不想这事，这是你对我想我要有什么目标，我就没目标，我就光想着谈恋爱了。

问：如果说有一天，你的资产超过了李嘉诚，那没办法了，包括中央领导……

答：我不说如果，我这个人从来不说如果的事，到时候再看看吧，我就不去想这些事儿，想这些事我费脑子，就像现在指数期货还没推出来，就整天有人要跟我探讨，我说别跟我探讨！别跟我说这些，还没推出来你跟我说这个指数期货你不是神经病吗？哈哈，就像一个人他要去预测地震一样，到什么时候这个地球要爆炸，那不是胡扯吗？就像去预测股市多少点是顶，实际上都是胡说，瞎说，乱



预测。就像前一段时间，你可以把我这个话说出去，那个罗杰斯不是在2000点他说高了高了，这不听了他的话又涨了一倍吗，你说高了，他实际上是说不准的，你今天让我说指数我也说不准，我不知道的事为什么要说呢？我说了也是骗你的，但是购股的事我能说准，准不准你看，公司的经营谁说了不算，他说要跌呀；我的股票你看吧，12个月必创新高，不创新高就是公司有问题了，我不知道它一年内怎么波动，但是12个月，你就看茅台吧，它12个月内还要再创新高，没有例外的，十几年都没这种例外，它一定是每年都要创新高的，至于说它创新高以后再跌下来，但是第二年又再创新高，就是这样的，所以我对我的资产一点也不担心。

### “我了解巴菲特干吗”

问：你对招行的预测很多人都不认同。

答：管他认同不认同，要认同了才是怪了！我说的招行15块到牛熊分界线，它15块是到牛熊分界线了啊，说15块很多人说我是疯子，你看是不是超过15块？我今天告诉你，招行12个月按这个计算还要再翻一番呢，不管大市如何，大市跌到1000点它也照样涨，如果你的命运掌握在大市手上，那你实际上是在做赌博，但我们不知道，那个点谁能知道。

问：你觉得你不是一个赌徒吧？

答：不是！我就是算账算得清楚。

问：你大学是学什么的？

答：我学医的。

问：我看你买了很多医药的股票。

答：对啊，在这方面没有竞争对手，我了解啊，这个一亩三分地谁也搞不清楚，我知道什么药用得多，哈哈，什么病人多，咱知道！增长趋势是什么。

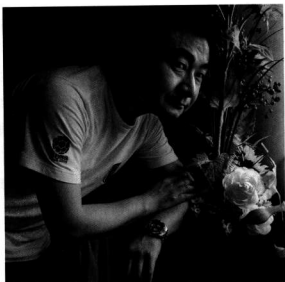
问：是啊，我看到你买马应龙的时候我马上会联想你肯定有痔疮。

答：我没痔疮，但是我做了几百人的调研，他们都用马应龙。到医院，我同

学全国各地医院都有啊，我说的都是实话，我问了嘛，马应龙，你看你听我任何一个都不会错，都是对的！什么是神？都说对了你说他不是神吗？

问：你这里面，当然包括你说话的方式，关于你对神的说法，你都是真真假假，我听得出来。

答：那不是神，为什么？我说话也有考虑，什么时候说什么话一定要判断准确，不能瞎说。为什么我说招商银行，为什么小股票我不说，因为招商银行一个就是大，老百姓接触了，你说了以后他肯定会记住你，你说个小股票，参与的人少，说了也没用，我这也是造神啊。你看几年以后我说的都是对的，十年我都说对了你看他是不是神。为什么我要去说招商银行呢？我一定是说一个大的，它是具有指标意义的，第一它接触的人也多，再有它是一个谁也操纵不了的股票。



问：上次你接受记者采访时说，你这次出来这么高调，其中说到了一个赚钱标准的问题。

答：赚钱机器嘛，是我说的。

问：你现在还是这个逻辑吗？

答：那肯定是这个逻辑啊！我告诉你我买的股票都是赚钱机器，不受任何人影响，你看是不是。

问：但是你把话又能圆回来。

答：那不是圆回来，我就这么想的，这是必然的结果。

问：你的这种认识的方法和你的认识论的特点，让我想起一个人的哲学观点，叫“无政府主义认识论”，它的核心简化为四个字，叫“怎么都行”，我听你这个逻辑，你的认识论的基础是什么？当然在未来没有结果之前，你这一切都是需要去验证的。

答：当然这些都是有可能的、能达到的你才去说，否则就变成胡说了是不是，就按罗杰斯说那个2000点高了，后来涨到4000点，如果是我的话我会找个地缝钻下去。

问：你现在那个公布出来的实盘操作，我看有些人颇有微辞啊，觉得好像不神奇啊。

答：不神奇那你让他自己操作去！我去年4月底搞了一个账户，我几个账户收益都差不多，四五十万，昨天我让他们查了一下是157万，一年时间。

问：但如果从今年开年以来的话，很多人的成绩应该比你要好。

答：那有可能，这不奇怪的，我也不去和他争这个多长时间，但是你看他的赚钱总量吧，很多人赚到了吗？

问：这个不同的，因为基数不一样嘛。

答：那只能这样说了，那就是基数不一样，但为什么基数不一样呢？我们就算年龄吧，40岁以上，在股市上赚钱比我多的人你找出来！这个很重要，因为我们这个是靠年龄来积累的。

问：其实也有一些炒股的人和你一样有类似惊人的成果，但是他们不出来说。

答：有这种可能啊，我周围都好多这种人，他们也很了不起。

问：你认识比你更厉害，收益率比你更高的人吗？

答：收益率比我高的肯定有啊，就包括你看那个穿红衣服的女孩儿（林女友），她只要是路子走对了，她今年二十几岁，她到我这个年龄她一定比我强，我在她那个年龄我8000块钱都拿不出来，我27岁炒股，她现在还没有27岁。

问：也就是说你的经验是可以复制的？

答：复制不了，能做到我这一步，说心里话，它是一种艺术，就像你说的每次熊市为什么我都不去沾呢，因为我到别的地方赚钱去了。

问：如果不能复制的话，这样宣讲出来有什么价值呢？

答：宣讲也是你找我宣讲的啊！我没有主动去宣讲啊，你找我，我跟你说是对人的尊重啊，正好我也没事，就跟你讲讲呗。

问：听说你在北大搞了讲座，北大的学生很踊跃。

答：对啊，有很多人愿意加入我这个团体啊，他们有一个女孩儿，一个国际大公司给她年薪50万，她不干，她要到我这儿来，她一听我这思路就要来，所以北大、清华的学生就是不一样，他们一听，思路就非常清楚，他就觉得我这一辈子认定你了，这是他们的原话。他们都说跟你干没错！那女孩儿我给她每月4000元，我让她给我看报表，清华学数学的。这人的理解能力就是不一样，人啊，就要抓住主要矛盾，这非常重要。

问：你觉得你就是抓住了主要矛盾，所以你不看每天的涨跌。

答：我不跟你扯这个！我不看，看不准，你为什么要去做一个看不准的事儿呢。

问：那些K线图对你的意义不大是吗？

答：不大，意义不大。

问：你看过巴菲特的书吗？

答：没看，我家里连个书柜都没有。

问：你对他了解吗？

答：我不了解，我去了解他干吗？不知道。

问：但你们都是股神哦。现在拿你和巴菲特比较是最多的。

答：那是他们要去比较，我才不管他们呢。

问：巴菲特的年复合增长率只有 20%，但你是 98%。

答：所以你这个就没有了解清楚！你看过巴菲特的书吗？巴经历的年限多少？他很长时间了，实际上他的环境也不一样，中国如果今天打仗了，工厂都炸掉了，那就可能有问题了，巴经过了战争，他经过了多少啊，一会儿这个事件一会儿那个事件，所以人家是股神也是当之无愧的，能做到那样的成绩是不错的。

问：你也有 18 年了吧（炒股）？

答：对，我有 18 年，但我到他那个年龄就很难说了，这里面还有社会的变革，所以你考虑问题不能简单的考虑。

问：也就是说你还是很敬重他的，是吧？

答：他赚了那么多钱，这个人肯定是行的！我们这个市场没有敬重不敬重的，敬重顶个屁用啊，他赚了那么多钱，我就相信他是好的，你如果说李嘉诚不行，别的我不知道，他赚钱能力肯定是有的。

问：但巴菲特也有亏损的时候。

答：不管他亏损，人家在全世界排前几名那肯定是好的。

问：我的意思是说你可能有比巴菲特更牛的地方。

答：那是你认为的，我不去想这个！牛不牛我从来不去想这个事。

问：是因为你从来没有亏损过。

答：是，我接下来我还会不会亏损，告诉你。

问：也就是说我现在买入招商银行或贵州茅台，我以后也会达到……

答：那当然会啦！长期来看不会减低，我这个速度不受任何人影响，实际上按 5 年 10 年来算，他的收益是差不多的。

问：那个时候招商银行会成为世界第一大银行吗？

答：那完全有可能，这你不能保证它不会成为世界第一大银行。

问：贵州茅台有可能排在世界 500 强第一位是吧？

答：那不用排在第一位！不排在第一位它也是好的，我管它排在第几位，我现在不去想它，你老想未来的事做什么，反正我看企业只能看3年，我只有这个本事，3年以后的事情咱们不知道，你能把企业10年、100年以后的事情预料到吗？要真是那样就是算命先生了，咱们最多只能看3年。

### “就喜欢女人，别的都没兴趣”

问：你现在在北京的时间多还是在深圳时间多？

答：我说不准，北京多吧。

问：基本状态就是飞来飞去。

答：是的。

问：你坐公务舱吗？

答：不坐，我都是打折机票，打大折的，我这次从北京飞南昌，机票是260元啊，连机场税一共是390元。都是我自己订的，亲自问价钱，我住的旅馆，我在赣州住的，一晚207元，昨天开车，她们几个基金经理住的是一晚460元，我说太贵了，我不住，我在隔壁找了个一晚207元的。哈哈，你看在南昌，他们（江中）给我订了一个五星级酒店我没去住，住了个155元的，我让他开的发票，哈哈，你们看。

问：我觉得这个很有意思，你的财富态度很重要。你这是心疼钱？

答：不是心疼钱，我这是习惯，我就是要找最便宜的东西，就像找股票我也是找最便宜的，包括我买房我也是能找到最便宜的，我在上海买的看江景的房子，那时候最便宜的才一平方4350元，我买了房子别人都跟着去买，我也不管它升值不升值，我就买便宜的，便宜的不吃亏！

问：可我听你刚才说的，又觉得你是不把钱当回事儿，你刚才问（婷婷）你这里有房子吗？我要买一套！你并没有问她价钱。

答：因为我知道这里便宜嘛！我知道她这里卖500万肯定是便宜的，因为我一个朋友买了，我知道。我看了这么多，这有个基本判断，这东西贵不贵，如果你说几千万那我不会问的。

问：你每个月消费的重头在什么地方？

答：我没什么消费，重头给女孩儿了，刚才不是跟你们说了吗。

问：你说给女孩儿了，给了多少呢？

答：给女孩儿几千块钱吧。



问：那你追的也不是便宜的女孩儿啊。

答：女孩是要花很多钱的，她们都说一年下来你赚的钱都给我们花了，你冤不冤啊！哈哈！

问：你常去唱K吗？

答：有时候去玩玩。

问：你用信用卡吗？

答：有，招行，这张是5万额度的，还有张招行黑金卡，他们本来还不给我批的，我招行账上没什么钱嘛，后来找了北京营业部的一个人给我办的，最近才拿到，我才用了一个月。这张黑金卡是他们行长让给我办的，我们开股东大会他们给我办的，蛇口分行的一个行长给我拿过来的。

问：你和马蔚华他们私下有接触吗？

答：就是开会的时候有接触。

问：没有私交？

答：没有。

问：没有什么忌讳吗？

答：没有忌讳什么，因为我对高管本来就不重视，我觉得重视高管的话反而会给你带来很多麻烦。

问：那你平时交往的朋友都会是些什么样的人？

答：就女孩儿嘛！真的，一般你男的我都不愿意交往，男的我去交往干什么，我又不靠他给我赚钱，又没什么目的，我就是以貌取人，漂亮女孩儿我就来！碰到不好看的女孩儿我就不说话了，哈哈。

问：漂亮演员呢？

答：交往啊！漂亮演员多了，我最近还在山东拍了个片子，我一个朋友那天吃饭说起来的，他们拍了个乡村爱情题材的，他投资的，我说你给我安排个角色



吧，然后他赶紧给导演打电话，然后给我安排了一个乡长的角色，还没拍呢，刚刚确定，叫《石榴花开》。

问：就是说你喜欢这个，这也算是你的爱好了。

答：对！我说下次你就别给我安排别的了啊，你就给我安排床上戏，哈哈。

问：那直接去演三级片吧，你想到过投资这个事吗？

答：投资我不去，我不投资这个，不花钱我可以去做这个事，花钱就算了。

问：这个赚钱的话是暴利哦。

答：没兴趣，我不搞这个。

问：那换句话来说，你认为你只能赚股票的钱是吗？

答：其他钱我没兴趣赚。

问：或者你觉得你不擅长。

答：我不擅长，我不是个管理人员，别的钱我赚不到，在这个行业实际上是不平等竞争。

问：你觉得你比别人优胜的地方在哪里？

答：这还用说吗？就是我投资的公司我更了解啊，公司内部的人还不一定有我更了解他们的财务指标呢，我是下了功夫的。

问：你这功夫从哪里来？你会去超市询问一下茅台的零售价格吗？

答：茅台这种公司很特殊，他的经销商我都熟，一问就知道一个月销得怎么样。就像银行主要的分行情况，一问你就知道，大概的经营情况知道就可以了，不需要搞这么细，大概经营情况正常、增长，就行了。

问：一般你怎么问呢？打电话还是亲自去拜访？

答：这种都是长期积累的。

问：你在新浪上的博客是你自己放上去的吗？

答：就是以前我在《红周刊》上的专栏写了一些东西，就放上去，你要让我

专门写这些东西，那我不写。

问：你平时写不写东西？

答：不写，我哪有时间去搞那事儿。

问：抽烟、喝酒吗？

答：不抽烟不喝酒，茶也不喝，我就是喜欢女人，别的我没兴趣。

问：吃呢？讲究吗？

答：我反正整天吃好的。

问：你所谓的好是什么？

答：鲍鱼、鱼翅嘛。反正我每周要吃几次的，前一段时间我在北京一顿饭吃了一万多。

问：是别人请吗？

答：别人请客，都是我的朋友，他们请的。

问：看来你对吃还是比较讲究啊。

答：也不是讲究，就是他们要请客，要吃些好的，点些贵菜。

问：平时在家里，像今天这样没事的时候那怎么吃？

答：那就在我家附近吃客家菜，一顿也就300多元吧。

问：我看网上渲染挺多的，说什么你经常10块钱就打发一顿饭。

答：那也可能有那样的，我就没想什么好不好吃，反正吃饱就完事了，我还需要更多的时间出去玩儿呐，我对玩儿有兴趣，对吃没兴趣。

问：最喜欢玩什么？

答：谈恋爱，不是跟你说过了么，我一到一个地方赶紧约女孩儿，马上打电话约，哈哈。

问：你有很多女朋友吧？同时有多少个？

答：我没有很多，哈哈。

逝人衣園林

问：哈哈，你这真真假假我已经搞不清楚了。

问：是不是经常换女朋友？

答：没有换，你瞧我女朋友就坐在那儿你还问我这话，你让我怎么说？哈哈，你说要是我当着你老婆的面问你几个女朋友你怎么说。

问：那你刚才自己说到一个地方就打电话约女孩。

答：那是以前，现在我皈依了。

## 林园九人谈

我们最早在鹤山的一个研讨会上认识，之前对他也有耳闻，他当时有几句话我印象特别深：我从没有亏过钱，我牛市熊市都赚钱，我不看大盘，只重个股。开始我也疑惑，但后来听了他的讲座，他的投资理念我基本赞同，如跑上市公司，做基础调研，拿高成长股票。但我也很好奇，他曾经给我看过他持有贵州茅台的明细单，1700多万股还是170多万股忘记了，不管怎样，为什么茅台年报前十大流通股东从来没出现过他的名字？就这个问题问他，他说用了亲戚朋友的名字开户，但现在证监会不是要求实名制吗？而且利用价格波动对倒是很容易做到归之一一个账户，他的总资产数字他始终不肯讲，有次说去年赚了10个亿，我们前不久做过一本书《中国巴菲特》，里面林园是第一位。操作时，我们就很犯愁，要不要说出他的真实财产数字？要不要登他的照片？我很反对这两样，毕竟保护他的财产更重要。但他这样高调宣传，证据又不充分，很难有说服力。

至于当今股市，年初罗杰斯说中国股市有泡沫，引发一轮调整，之后是谢国忠，现在是华生，宣称4000点有整体性泡沫。还有一种看法是今日之中国就是当年之日本，这轮牛市的最大诱因是人民币升值，日元从1971年到1995年一直升值了26年，影响这轮牛市的八大因素还持续存在，这轮牛市远未到顶部。不过尚主席不也说了吗，现在说“全民炒股”有点言过其实，中国股市存在结构性泡沫，但没有整体性泡沫。

——谢百三，著名经济学家

我2002年认识林园，他当时就在说中国的机会非常大，中国股市有很多企业了不起，呼吁大家去买股票，当时还没人这么说。2003和2004年股市最低迷的时候，每次见面他仍然号召大家买股票。他这个人在个人层面、精神境界好像不是很高，但在资本投资市场，他绝对是天才。他的神奇之处首先在于他无师自通，能抓住最本质的东西，然后运用在实践中。他直到这一两年才知道有巴菲特这个人，罗杰斯、彼得·林奇这些人他根本没听过，但他所宣扬的投资方式——诸如

实地考察上市公司、计算上市公司的财务数据、深入了解自己所熟悉的行业，并选择其中表现最好的公司进行长期投资，这些与国际著名投资者的经典理论不谋而合。

在中国投资界，林园是很受尊敬的，大家都叫他“林老师”。一个骗子是不可能圈子里得到尊敬的。他的资产其实不止10亿，他不但在国内做投资，海外市场也在做。他是一个很奇怪的人，说的话显得很狂妄，但话里的实质内容尤其是说出来的数字却很保守。招行卖6块时，他的预测是招行3年之内肯定到15块，其他他私下里说应该到50块，这样才跟同类公司持平。但他报出来的，会是一个一定能达到的最低的数字。他有独特的判断公司是否具有投资价值标准，只要是懂一点投资的人都不能不被他的投资理念所吸引。在他的投资理念中，充满了对人性、哲学和他自己为人处世的本质认识。

他这么多年来都是独来独往一个人做，他觉得跟人做生意并不好玩，他宁愿拿钱生钱，也不愿意做公司，避免面临人性的磨练。现在他有自己的公司了，他会与什么样的人合作？他怎么去跟人相处？怎么管理和组织团队、树立团队核心价值观？这可能是他将要面临的最大的考验。

他代表了这个时代的一个群体：非常务实，不带理想色彩，这类人在40到50岁区间数量庞大。但这群人很少抛头露面，他却是豁出去了，爱怎么着就怎么着，说话也直来直去，就显得很不可理解。很多人对他反感的原因在于，他在面对媒体和公众的时候，居然把骄傲自大、热爱金钱、美女、追求名利等很不正面的本性表露无遗，没有人们惯常看到的美德的包装，于是人们就开始怀疑他的价值投资理念是否值得信任。

实际上，真正能做到对自己诚实，对他人诚实是一件很奢侈的事情，付出的代价一般人很难承受，而他却坦然地做到了。这恐怕是他最有价值的一面吧。对媒体来说，他很有跟踪价值。他到底是“万恶的骗子”还是“中国巴菲特”，将由时间来检验。

——王薇，财经记者

他2003年来我们这里做，到今天资金大概增值不少于10倍。他现在手头有20个账户左右，大部分属于他自己，少部分是他帮朋友代理。每次新资金汇入，我们都会按照他的指令配置股票，也就是他经常提起的贵州茅台、云南白药等。之后就很少动，平时他一个月会来一次我们证券公司，来了之后也只是看看，他的股票平均一个月都不会有一次交易，换手率很低。在我们这儿，很多人慕名而来，他也会和别人聊聊股经，很多人听他的，买了好股票就捂着，中途也有人熬不住，但之后又回来。今年以来是垃圾股与绩差股的行情，很多人比他的收益率更高。但在熊市里，他的股票组合是最抗跌的。

就个人而言，我还是很佩服和赞同他的投资理念的，他对上市公司了解得很透，会亲自跑到公司所在地去调研公司生产、销售情况，他是下了苦功的，不像有的人只认消息，听风就是雨。我认同他对于大牛市的判断，现在4000点一定不是顶，3000点时大家已经在讨论到底是不是顶，现在看来，可能是一个再也回不去的底部。

——王琳，林园某账户操盘手

我2003年开始和林园接触，他和我哥哥一般大，我把他当兄长看，很尊重他。跟他在一起很轻松，没有距离感。他对朋友、对客户没有高低贵贱之分，即使是很小的户他都很热情，有什么消息亲自打电话。我在证券公司见到的有钱人太多了，很少像他这样的，这是我尊重他的原因之一。只有没法近距离接触他的人才会计他是骗子。

证券业界人士也很尊敬他，因为他的目光很犀利，能发现中国最赚钱的股票，他是真的在投资，而不是投机。他的成功，70%靠天分，20%靠感觉，还有10%是勤奋。他自己开玩笑说是上帝派他来赚钱的，他的成功，他对市场的感觉是学不来的。他不是运气好，在熊市也能挣钱；或者这么说，他的运气永远都是这么好。他跟你说要你去买什么什么股票，你没买，他会着急；你买了，挣钱了，他就会特别开心。他就是希望大家都能富起来，这样才能体现他存在的价值。他的节

俭，是因为他觉得要尊重钱，钱才会尊重你，才会来找你。

—— 王女士，证券业人士

我1996年开始炒股的时候我姐还没和林园结婚呢，他们1999年结婚，后来我在股市投的20万赔到不到8万的时候受不了了，就交给林园随他怎么处理。2003年，他把我的股票全换成了茅台，从那时开始，我只要有点闲钱就放在股市里，每次买的时候我都问他买什么。从我的投资成本来说，现在的市值已经超过了千万。

林园在生活中是很乐观的人，热情，心地很善良。不过他的确是小气，呵呵。实际上他的小气是一种生活习惯，他只是喜欢看着股票的数字增长，也喜欢看着他帮忙打理的客户通过股票财富一点点增长。今年春节他回北京，带着孩子和我们一家人一起去温泉，我开一辆车，他开一辆车，走高速，半天没看他跟上来，原来他为了省5块钱高速入口收费，绕了一段辅路。林园就说：不该花的钱我一分也不多花。我觉得这事要分两面看，一方面他的确是很不舍得花钱，很省；另一方面他这是一种对金钱负责的态度，他连5块钱都要计较，那我们的钱交给他管理应该是没问题的。

林园不光帮有钱人赚钱，他家的保姆，还有我们的一些亲戚，他们真的没什么资本，有的可能就几千块钱或几万块钱，他也管。他说现在对让钱少的人赚钱比较感兴趣，就想让一些没什么钱的人通过资本市场运作，拥有一笔财富，去改变他们的命运。我和一个女友有一个想法，就是将来随着林园帮我们管理的这笔钱越来越多，我们会以林园的名义成立一个基金，林园出一部分钱，他身边这些像我们一样，通过他帮忙赚到了钱的人也出一部分，用这个基金去帮助一些需要帮助的人。

在感情方面，林园是个很简单的人，但实话说我宁愿和他做朋友，也不会选择他做生活上的伴侣或是情人，不会跟他谈恋爱。他看到漂亮的女孩子会马上喜

欢上她，一点也不掩饰，当时我姐姐跟他离婚也是因为这个，这是他的天性，没办法。其实他的生活挺简单的，对吃的也没什么要求，对运动和旅游也不爱好，他就两个爱好，一是看着股市的数值增长，二就是漂亮女人。

—— 王一娟，林园亲戚，北京某广告公司老总

我们是大学同学，1993年林园回西安开房地产公司，我去他公司做过一段。他应该做过很多生意，房地产公司用他的话来说是不成功的。之前他已经开始炒股，我记得当时交易额好像有几百万，对我来说是天文数字。他做事很专注，不受别人影响，这一点以前做同学时就能观察到。跟他做股票，我是100%信服，现在很后悔2002年和2003年没跟他做，如果那时做了，后半生就不愁了。他做股票的理念，第一条是不赔钱，所以我们对特别认可。跟他做不能说没有风险，但风险会很小，吃得香睡得着。

他是一个很简单的人，大部分人用常规的东西去揣测他，对他有特别多的误传，我们看了都乐。不过，他没有扎实的理论基础，表达又很随意，这是人们不大相信他的原因。假如我们不是了解他，看他这么说对他的看法也会打折扣。我身边做股票的朋友就不大相信他。

—— 龚女士，林园大学同学

我们上大学是20世纪80年代初期，我们学校当时叫汉中地区卫生专科学校，学的是临床医学专业。当时男女同学挺封建的，接触说话都不多，林园在我印象中是个很聪明的人，但大家都没想到他今天会在证券投资方面做得那么成功，那时也没看出他对数字有什么研究天分。

他这个人说话很直接，很果断，谈起股票来不像股评家和经济学家那样一套一套的，分析也不专业，所以初期很多人都不相信他，也听不懂。作为同学我们一路看他走过来，他的确是个很成功的投资者，我们都相信他现在的财富数字都



是真实的。他天生就是做股票的。他的自信是来自他积累的经验，自信是随着事业的成功增长的。林园的表达能力不强，容易让一些人误会，希望媒体对他的报道正面些。

——张晔，林园大学同学，现从事医疗器械贸易

我和林园认识十多年了，他在西安开房地产公司时我就在他公司做销售。我是认识他之后才开始有生意头脑的，并最终走了金融投资这条路。这中间是有曲折的。我原来做广告公司，林园总说你们这一行没有竞争力，花费的精力没有回报；而他自己从来都不愿求人。我去读学位，林园说想赚钱应该去学财务，只要懂财务，人人都可以做投资，都可以成功。我是在经历经营的瓶颈之后，才明白他说的道理。2003年年底，我主动找到林园，跟他做股票，做他自愿的追随者。林园说“你来吧，没问题”，还说“你要记得你是跟着世界冠军在跑”，让人对他特别有信心。

我觉得林园做股票就像苦行僧，能沉得住气。跟着他没办法学会他的市场感觉，皮毛都学不到。听他指挥就能挣钱，我有好几次没听他的，损失就不是那么一点点，他说我把金子都扔了。主要还是不懂，也有人性的弱点，所以不免会犯错误。就算一直跟着他也会走错，跟着跟着就跟丢了，因为不知道买多少，什么时候抛。炒股还是体现人性的东西，看你的意志力，跟急功近利作斗争，才能赚大钱。

跟着林园做投资，我觉得很受启发。他常说“猜谜语的事情咱们不干”，他是一个非常谨慎的人，心里有底才去做，不是去赌。我最大的收益是会花钱了，不会盲目受蛊惑，随便去投资一个酒吧或者餐馆。林园一直在呼唤我们“醒来吧，醒来吧”，现在全中国都醒了，我们算是早起的，但还是有点迷糊。

他有一个创意，就是选一百个女孩，必须是美女，每人拿出8000块，在他的指点下做10年，看她们未来会怎样生活，财富怎样改变她们的命运。他其实是一

个很好玩的人，把做股票变成了玩的艺术，他自己倒像魔术师一样。

——刘女士，曾从事媒体、广告业

我1993年底开始给林园开车，他每个月给我1000元左右，那时候这个数也不算少了。见过好老板，没见过这么好的老板，他这个人乐呵呵的，跟着他能赚钱，我从1994年到现在一直跟着他炒股，具体赚了多少钱我就不说了，我穷朋友太多了，到时候他们都跑来管我借钱不好。现在我还跟着他到处跑，不过身份不是司机是朋友了，我们就是跟着他发财呗，我现在把炒股当事业来做，一门心思做这个。摆在他那里的那笔基金我觉得以后养老是一定没问题的，若干年以后会上亿，会有很好的增长。在国外最好的基金是巴菲特的，在中国最好的基金一定是林园的基金，这绝对不是说老板的好话，他有这个能力。

林园很聪明，对事物理解能力强，眼光准，他炒了十几年股了，没出过错。他有过两段婚姻，爱好是追女孩子，女孩子都爱跟着他是觉得能从他身上学到赚钱的本事吧。他小气是对的，他不小气也不会有今天的成就了，他不爱花钱我们才放心把自己的钱交给他管啊。有一次去吃饭，他看到菜单上30多元一份青菜，马上扭头就走，换了另外一个地方，6个人花了90多元，林园说这才对嘛，便宜又好吃。我觉得他那么大一个老板能做到这样真不容易。他穿衣服也不是那么随便，他有时候也买牌子的，他买的都是打折的牌子。他在女人身上也不花什么钱，但相对比在男人身上花得多吧。

有的媒体不懂林园的思路，瞎写瞎说，林园没说过一句假话，他不缺钱，没必要说假话，他又不靠这个去挣钱。有时媒体觉得他说话太张狂，态度不好，那是你们问问题太幼稚了，是你们不懂。

——张建，林园以前的司机

附录：

## 国产“股神”林园

原载香港《壹周刊》第885期

踏入2007年，内地依然“我为股狂”。为此中央高官多番泼冷水，搬出股市泡沫论意图降温，但股民热情仍有增无减，炒风依旧炽热，还催生出一位国产“股神”。

44岁的林园，曾在深圳当医生，如今却是内地最红的股民，更被中央电视台捧为“国产巴菲特”。据他自称，在短短16年间，由8000元人民币炒股起家，如今身家已超过8亿。有网友质疑林园是中国最大的骗子，但他主持的投资推介会，门票高达1500元人民币仍座无虚席，各地股民争相向他奉上股票户口密码，要他代为“钹铲”，林园的传奇成为中国股市上光怪陆离的现象。

### 【林园简历】

年龄：44岁

籍贯：广东梅县，出生于陕西汉中市

学历：1984年陕西汉中市卫生技术学校临床医学科毕业

1989年深圳大学电子工程系毕业

家庭状况：曾两度离婚，父母均为退休医生，有一弟一妹

1984年 深圳红十字会医院医生

1987年 因不惯通宵轮更工作，转职深圳博物馆

1989年 与家人合资8000元人民币，买入5股深圳发展银行

1990—1992年 炒卖深发展及深锦兴等股票，并入股民源及深华新等即将上市的公司，身家三级跳至1000万元

1994—2001年 集中炒卖深发展、四川长虹及同仁堂等股票，资产增值9倍，并将资金抽离A股往深圳以外地方投资

2003年 重回A股，大手买入贵州茅台、五粮液、云南白药及招商银行等股票

2006年 高调在各大媒体亮相，被中央电视台形容为“中国巴菲特”

在股市狂潮下，林园像香港的股坛名嘴“陆叔”陈永陆一样，四出做骚。2007年2月初，福建省福州大戏院内，将近900个座位皆坐满，福州招商证券在这儿包场搞理财分享会。前一天，分行总经理肖显义亲自开黑色房车到福州车站迎接“股神”林园，先是观光游、海鲜宴，再泡吧直落。

“我就是股市的标准，我说要涨的股票都会涨……”、“大盘指数涨跌我不理，但牛市肯定不会只有一年那么短命，我户口一直是满仓（意指只持股票，不换现金），未来3年都不会卖……”国字脸、平头装的林园，在台上指手画脚、口沫横飞，身旁的肖显义马上附和：“林总在招商的户口有5个亿，但去年只贡献了16万佣金，因为他只买不卖……现在就请林总说说他的股票组合。”台下股民听得双眼发亮，马上拿出纸笔猛抄，口中念念有词：“茅台、五粮液、招商银行……黄山旅游、片仔癀……还有什么？”

## A股牛市 只买不卖

24岁的赵先生，刚出来工作，半年前向家人借了9万元人民币炒股票。“林园是我的偶像，我跟他的组合买，几个月就赚了6万多。我已把户口加码，现在有20万。”去年初，A股经过连跌5年的熊市后疯狂反弹，上海A股指数由1300点，一度暴升近3000点，至今升幅仍达1.2倍，牛市之说甚嚣尘上。

戏院内掌声起伏，林园也越说越起劲：“去年初到现在是牛熊交界期，熊市跌怕了，人的心态还比较保守；现在进入持续上涨阶段，除了各行业的龙头股外，还要去发掘一些发行量少及业绩好的股份，例如江中制药、瑞贝卡、片仔癀……好的就买，买了就抓住不放。”

## 聘专人监视厂房

接着又搬出他最自豪的战绩：“我2003年买的茅台，现在市值近20亿，单是分红，已快回本！”茅台2002年在上海A股上市，林园的买入价约为24元人民

币，其后茅台透过拆细及股改等，股本增加近3倍。所以，以现时股价约98元人民币计，林园手上股票升值超过10倍。

对于这只重磅股，开始时林园每年总要去几次茅台厂房视察。现在索性在当地请了人，不时找该厂生产部或销售部的人吃饭，紧盯该厂的一举一动。这种做法，林园自视为看家本领，有如分析员或基金经理做的公司探访。

他一年要跑二三十间公司。“简单的行业，如高速公路，一年去一次也够了，复杂的或重仓股，如招商银行，每个月都要去，不然人家很快把你忘了。”去年，林园买入位于河南的中国假发大王瑞贝卡，就在当地租了间房子，以1000元人民币月薪请人驻守。“我要他天天去厂房看，那公司每晚都加班到9点多，生意肯定好。”这次到福建，林园主要目的，其实是为了来看刚买入的一只股票——片仔癀药业。

### 凭高楼断股

片仔癀药业公司位于福建省漳州市，独家生产国家一级中药保护品牌——片仔癀，该药厂有400多年历史，药方属国家机密，主要有清热解毒功效，成分有麝香、田七等，一年营业额达4亿多元人民币，2003年6月在上海A股挂牌。这两天，林园先后在28到30元人民币的价位，买了100万股片仔癀。“一半是我的，一半帮别人买的，没去过厂房，不放心。”林园入货后才去看厂，算是买个安心罢。于是，林园和他朋友余先生，约了一起由深圳开车到漳州考察。

终于，来到片仔癀药厂。林园站在门口四处张望：“这肯定是赚钱的企业，乡下地方，大多是矮楼，但这写字楼却有二十几层高。”走进18楼证券投资部，片仔癀证券投资部主任出迎：“哦，林园，大名鼎鼎……”坐下来谈起公司营销不济，到过去投资证券失利引致坏账，林园都只是偶尔插嘴。这时，片仔癀副总经理陈总也来了，林园马上坐直身子，追问今年的股票分红，建议以送股代替分红。“你们公司的流通股份只有5000万股，股价又那么高，股民不敢买。送股可以提

高流通量，现在是牛市，把股票搞活，效果最好……”不过，任林园再怎么死缠烂打，陈总都摇头一笑置之，最后索性借故走开。

虽然碰了灰，林园离开时仍坚称片仔癀是间好公司，是另一间“茅台”。“买老字号肯定不会亏，不用宣传，不需要营销，药价年年提，2月1日每颗药价又加了2美金。”拜会公司后，林园笑着承认是为了拉关系，以便掌握公司动向。“业务我管他干啥，我是外行人，况且这企业就只是靠一种药，傻子也能搞好。”

### 专买龙头股

林园持有的股票，大都是从2003年4月开始买入的，全属于行业龙头股。当中，林园对业务单一、具垄断性的公司情有独钟，尤其是现金流大的消费品。除了老字号，还有高速公路，如福州高速及赣粤高速。“业务越简单的就越容易掌握，而有垄断性则代表有定价权力，盈利增长才有保证，如果是老字号最好，因为公司的名气本身就是赚钱机器。”

而他近期的爱股就是旅游业中的龙头股黄山旅游。黄山旅游拥有安徽著名景点，已列入世界文化遗产的黄山风景区经营权，收入主要是门票及山上的索道，要观看黄山美景，必须乘搭索道，公司1996年及1997年先后在上海A股及B股上市。此后国家已颁令不许名川景点上市。“门票加索道收费，一个人要三百多元人民币，你说它贵，我去年去了两次，人头涌涌……香港迪士尼，门票也要三百多，我去过觉得10元也不值。”

### “股神”名利兼收

虽然市场对林园的炒股暴富故事仍有怀疑，但身边朋友早已视他为“股神”，无论他走到哪里，手机都响个不停，林园也乐于为朋友指点迷津。“江中制药、片仔癀，我今天买了些，你也买点……”“我说了，不要卖！你就是把握不住……你到剑桥证券开个户口，把密码给我，我从网上帮你操作，你以后就不要理了……”

现在，林园分别在北京、上海、深圳、西安及成都不同的证券行，开了十多二十个户口，但自己名下不多，大都用家人的身份持有，分散存放，免得招来操作市场的话柄。

朋友争相拿资金投怀送抱，林园间接操作的户口达200多个。市值约10亿元，但双方之间并无正式协议。

2006年年底，他在深圳正式成立“林园投资顾问有限公司”，注册资本1000万元，并与深圳国际信托投资合作成立信托公司，理由是：“有钱为什么不赚？”这天，他便在深圳，透过证券行安排饭局，邀请朋友认购他的信托组合，每份面额为100万人民币，信托公司收费约为所赚利润的20%，较一般国际级基金管理费还要高。

林园曝光后，常高调穿梭于各大媒体，并出现在大型招股记者会上，大谈自己8000元到亿万身家的传奇故事，为获取信任，不惜公开投资组合、交易账单，还天天在报纸专栏、新浪博客写文章。林园解释，高调一是出于同情，当时看到很多股民赔钱，不忍心；二是树立赚钱标准。现在，信托公司成立后，林园公开表示要封口，专栏也不写了。其实说穿了，一年多来的铺排，就是要让股民认识自己，从他们手上吸纳资金炒股。“信托公司是第一步，3年后，我要把林园投资公司搞上市……”

### 罔顾风险，借钱炒股

看好后市的林园，2003年开始坚持只买不卖，所以新的资金来源，除了手上股票的分红外，还有就是靠借。“中国银行仍不允许借钱炒股票，除了向朋友借，还可以向相熟证券行抵押股票来透支，现在息率已升到15厘，但借得到我都要，呵呵……”

2007年1月底，刚有一笔3600万的资金贷款到达西安的证券户口，林园买入的片仔癀，有一部分用的就是这笔钱。“2006年买上海机场也是借的钱，4000

万，年息10厘，11元价位买入，现在不够一年市值已翻了一番（现股价26.3元），付了10厘利息，我还能赚9成有多。”林园的炒股融资方法等于炒展，由于借贷成本高，股票回报要抵得住利息风险，就安然无恙；但遇有市场逆转，只要股票价格下跌超过一成五，即其借贷利息的开支，林园已经要损手，可以说风险极高。



全国最低交易手续费免费办理国内正规商品股指期货开户 零佣金 不限资金量和交易量直接申请交易所手续费  
任何地方费用比我们低 10倍赔偿差价 客服QQ/微信：958218088 期货开户和书籍下载请进：<http://www.7help.net>

# 解密林园

## 从8千到10亿

林园的8千元如何增值为10亿元

林园股票池

林园的选股论

林园的实战操盘技术

股神是如何炼成的

离开熊市一切都是直觉

新目标朝100亿进发

买全中国最能赚钱的公司

怎样判断牛股介入的时机

经典证券图书是人类在投资领域的智慧结晶。

其中的文字和图表对投资者至关重要。

敬请读者购买时务必选择正版。

ISBN 978-7-5405-3351-9



9 787540 533519 >

定价：25.00元